

南昌苗旺实业有限公司探索科学养殖模式——

小鸭苗“链”起全产业

本报记者 赖永峰 刘兴

2021年鸭苗
销量达 **1.2亿羽**
销售收入 **2.38亿元**

辐射带动

合作社 **8家**
家庭农场 **960家**
养殖孵化专业协会 **2家**
养殖户 **4739户**

企业漫谈

社会责任,已是诸多互联网平台企业2022年一季度财报中重点提及的字眼。因为互联网强监管与新冠肺炎疫情的影响,越来越多的平台企业选择将平台的基本价值、发展方向与承担社会功能、实现社会价值结合起来。

近年来,平台企业在我国快速发展,有利于提高全社会资源配置效率,推动技术和产业变革朝着信息化、数字化、智能化方向加速演进,有助于贯通国民经济循环各环节,提高国家治理的智能化、全域化、个性化、精细化水平。

不过,在一路狂奔的过程中,平台企业也走了一些弯路。随着市场集中度不断提升,一些平台企业忘记了创业初心,抛弃了社会责任,把平台经济演化为“垄断经济”,逼迫平台商家“二选一”、利用大数据杀熟等侵害消费者权益的种种不良行为带来了巨大危害和恶劣影响。

国务院发布的《关于印发扎实稳住经济一揽子政策措施的通知》提出,要“促进平台经济规范健康发展”,出台支持平台经济规范健康发展的具体措施。充分发挥平台经济的稳就业作用,稳定平台企业及其共生中小微企业的发展预期,以平台企业发展带动中小微企业纾困。

事实上,在3月16日举行的国务院金融稳定发展委员会专题会议后,平台企业的新角色已经有了说法。既要规范,又要健康发展,作为数字经济的重要组成部分,平台经济是提高全社会资源配置效率、贯通国民经济循环的重要推动力量。平台企业在做好经营的同时,也应承担更多社会责任。

今年以来,平台企业在疫情中继续扮演重要角色,表现出较强的社会责任感。新浪微博先后发起“同心抗疫计划”和“抗疫守护计划”,完善抗疫救助体系,发挥社交平台的社会价值。美团、叮咚买菜、饿了么、京东等即时配送平台和电商平台贡献保供力量。在关键时刻,这些互联网平台作为信息基础设施的价值进一步凸显。

平台企业一头连着产业,一头连着广大用户,在社会发展中扮演着中枢纽角,其长期发展与企业责任和社会价值密不可分。如果平台企业能把商业发展植根于社会需求,将会获得持续发展的能力。

王扶辰



上图 孵化工正在挑选合格种蛋。
本报记者 刘兴摄

下图 南昌苗旺实业有限公司种鸭养殖基地。
本报记者 刘兴摄

吹响鸭苗品牌

苗旺公司位于南昌市南昌县冈上镇。这里是赣江、抚河交汇处,气候温和、雨量充沛,溪沟纵横、水草繁茂,是远近闻名的“鹅鸭之乡”。

冈上镇的花边鸭食量小、生长速度快,品种有优势,却一直没有打响品牌。如何让冈上鸭苗走向全国?“我们应加快产业转型升级,提高鸭苗孵化技术,建设种鸭养殖基地,推行标准化、规模化养殖。”黄志勇说,他2012年创立苗旺公司,致力于打造集种鸭繁育、养殖、孵化、加工、销售等为一体的综合性农业企业。

鸭产业要发展,鸭苗是关键。为了提高鸭苗品质,苗旺公司建设了现代标准化厂房,引进国内先进的孵化设备并创新孵化技术,提高了出壳率和成活率。

走进苗旺公司现代标准化孵化车间,数十台全自动现代化禽苗孵化机映入眼帘。通过机器屏幕上显示的温度,可以看出鸭蛋所处的孵化阶段。

在一台孵化机前,孵化工蓝冬生两口子正麻利地把一枚枚新鲜鸭蛋装进机器里。“接下来要对每一枚鸭蛋进行照蛋检查、洒水,28天后就能孵出鸭苗了。”蓝冬生告诉记者,他们夫妇有20多年的鸭苗孵化经验,在苗旺公司负责管理整个车间的34台孵化机。“我俩1个月要装60多万枚蛋,能孵出50多万羽鸭苗。”

目前,苗旺公司已建设3万平方米的标准化孵化厂房,装备近1000台全自动禽苗孵化设备,年孵化鸭苗1.2亿羽。公司还实行定制化生产模式,根据不同地区客户对鸭苗品种的不同偏好培育鸭苗品种;注重拓展销售渠道,已建立起覆盖广东、安徽、河北、广西、江苏等20多个省份的销售网络。

得益于优良的品质、个性化定制生产和完善的销售网络等,苗旺公司的鸭苗市场占有率不断扩大,竞争力不断增强。目

前,公司打造了“冈上花边”“赣苗旺”等8个商标。

提升养殖技能

“随着鸭苗繁育数量增多,养殖规模扩大,传统人工繁育经验不够用,必须依靠科技支撑,实现科学养殖。”黄志勇告诉记者,为进一步提高种鸭养殖水平,公司派员工到江西农业大学等高校进行技能培训。2019年,苗旺公司还与江西省农科院畜牧兽医研究所签订合作协议,引进省农科院的先进技术,对养殖区的环保状况、种鸭疾病预防等进行改良提升。

“公司之前的免疫程序,没有根据地区水禽疫病流行情况及时调整优化,且存在免疫次数不达标、未及时进行抗体检测等问题,导致养殖基地出现鸭瘟、黄病毒等疫病。”谭佳是江西省农科院派驻在苗旺公司的科技特派员。刚来不久,他便发现苗旺公司种鸭养殖防疫环节存在的问题。

谭佳利用省农科院技术资源,对苗旺公司鸭苗的几种重要疫病定期进行抗体监测,根据结果有针对性地调整免疫程序。他还专门为苗旺公司编写了一套《产蛋期种鸭饲养技术操作规范》,提高了苗旺公司的养殖技能。

“我们还采用绿色循环小水系种鸭生态养殖技术,按照2:2:1的面积比例,规划建设鸭舍、运动场、戏水区,并配套养殖粪

污处理设备。”苗旺公司生产部部长雷旭说,受益于科学养殖,2021年,公司生产管理成本缩减0.5元/羽,死淘率降低5%、发病率降低18%。

今年以来,苗旺公司鸭群健康狀況进一步提升,产蛋率上升5.5%、蛋料比降低5.3%、出苗率上升4.5%。黄志勇说:“目前,我们公司年存栏20万羽种鸭,按每羽种鸭年产苗可增加20羽计算,年产值可增加800万元以上。”

打造产业基地

苗旺公司的种鸭养殖基地坐落在冈上镇安仁村的青山绿水间。成群的麻鸭、花边鸭或在水中游弋,或在荫下纳凉,或在槽中进食,一派生机勃勃的景象。今年60岁的谭寿生是附近的村民。两年前,他成为苗旺公司的签约养殖户,公司在种鸭养殖基地给他划了200平方米鸭舍,还给他送来7000羽鸭苗让他代养。

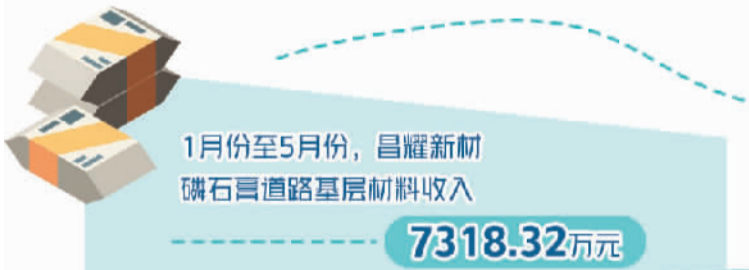
“鸭苗和饲料都是公司先垫资购买。等鸭子长到120天,公司会统一回收,扣除成本后,一年能赚七八万元,比以前挣得多了。”谭寿生对记者说,养殖过程中喂料、消毒、防疫等工序,公司都指导得明明白白,万一鸭子生病了,兽医还会免费上门诊疗,我们整个养殖过程没有后顾之忧。

黄志勇介绍,在政府的帮助下,苗旺公司牵头成立了水禽养殖专业合作社,鸭

苗孵化养殖行业协会,并组建了苗旺鸭苗产业化联合体。通过“公司+协会+合作社+基地+农户”发展方式,采用“保底+分红”订单机制,为养殖户提供鸭苗供应、饲料供应、防疫用药、技术指导、保价回收等服务。

2021年,苗旺公司辐射带动周边合作社8家、家庭农场960家、养殖孵化专业协会2家、养殖户4739户。黄志勇说:“未来2年到3年,我们计划培育市级示范家庭农场5家、省级龙头企业3家、省级龙头企业2家。推进水禽产业的发展,使种鸭年饲养量达100万羽,鸭产业产值达10亿元,发挥农业产业化龙头企业乡村振兴中的引领作用。”

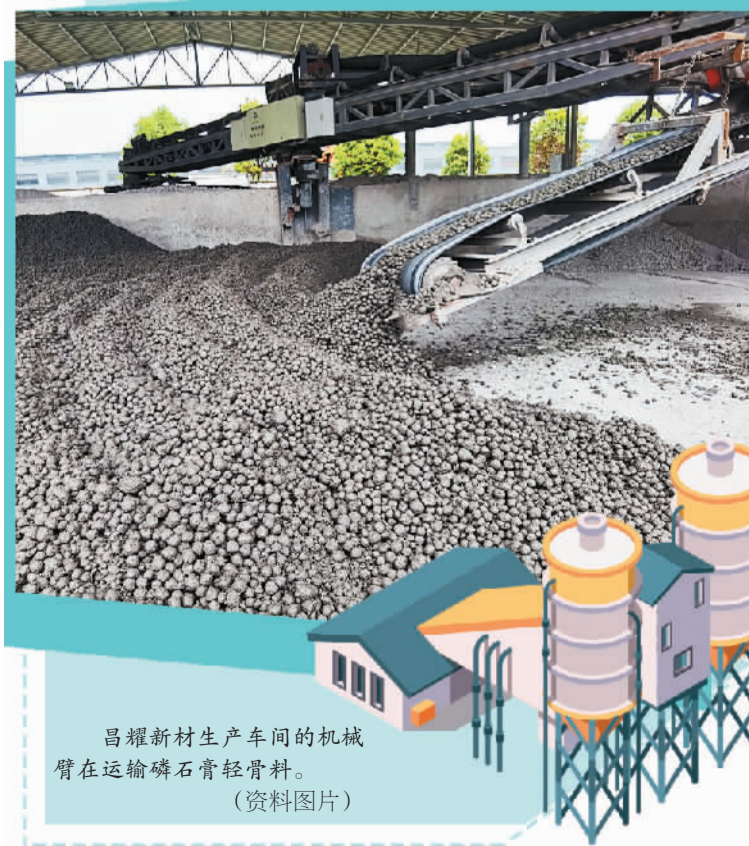
“水禽产业市场空间广阔,我们要抓紧时机转型升级。”黄志勇表示,苗旺公司还将提升水禽全产业链,预计投资5亿元建设禽苗孵化基地、禽苗集散中心、育种中心、屠宰加工基地等现代农业项目,打造现代化水禽产业基地,助力企业健康发展。



湖北昌耀新材磷石膏年收益上亿元——

固体废物巧变新材料

本报记者 董庆森 柳洁



昌耀新材生产车间的机械臂在运输磷石膏轻骨料。
(资料图片)

本版编辑 王琳 向萌 美编 倪梦婷

湖北昌耀新材料股份有限公司(以下简称“昌耀新材”)国内首条磷石膏制备轻骨料生产线正在开足马力生产。“磷石膏轻骨料混凝土产品订单已经排到11月份。”昌耀新材研发部主任吕伟说,今年5月份以来,产品订单增长明显,表明市场对磷石膏道路基层材料的认可。

昌耀新材位于湖北省宜昌市夷陵区,这里磷矿资源储量丰富。磷石膏是湿法磷酸工艺中产生的酸性固体废弃物。通常每制取1吨磷酸会产生约5吨磷石膏,宜昌磷化工企业每年产生磷石膏超千万吨,大量固体废物综合利用和无害化处置是一道难题,成为制约化工企业发展的瓶颈。

近年来,以昌耀新材为龙头的磷石膏综合利用企业成功研发出将磷石膏变废为宝的新方法。企业新建磷石膏生态护坡生产线、磷石膏砌块生产线、磷石膏稳定层拌合站、磷石膏轻骨料生产线

等多条生产线,每年可消耗磷石膏100万吨,实现收益上亿元。

“10年来,我们做了很多种尝试,最开始的时候将磷石膏做成胶凝材料,替代了水泥但利用率不高,在道路基层材料里占比仅为3%至5%。”昌耀新材研究员胡彪说,通过长期研究和对比实验,他们把磷石膏做成水硬性胶凝材料之后,利用率仅提高至10%,效果并不理想。

如何进一步提高磷石膏的利用率?昌耀新材磷石膏新材料研发团队转换研发思路,决定将磷石膏利用到道路基层材料的骨料中,用磷石膏替代碎石、石屑等建筑材料。在突破硬度、密度等一系列关键技术后,终于实现了等效替代,每立方米混凝土可“吃掉”1吨以上的磷石膏,将磷石膏利用率提升到88%。

昌耀新材如何解决磷石膏浸水后产生的二次污染?为破解这一难题,2018

年起,企业磷石膏新材料研发团队着手提升磷石膏轻骨料的环保性能。

“我们尝试着往产品里添加辅料,让有害物质通过化学反应互相消耗掉。实验的过程很煎熬,我们前后研发了1年多,终于将浸水后的磷石膏产品水质从四类变成了三类。”谈起产品的环保性能,吕伟激动地说,凭借锲而不舍的努力,成功研发出的磷石膏轻骨料,满足了经济合理性、结构功能性和环保性三大要求。

近期,随着昌耀新材自主研发的磷石膏轻骨料生产设备入选《国家工业资源综合利用先进适用工艺技术设备目录》,越来越多的磷石膏综合利用企业找到昌耀新材寻求合作,复制已有模式,让磷石膏综合利用最大化。

目前,昌耀新材的产品已运用在宜昌市灵宝路、点军区五龙支路、五龙一路等近50多条市政道路建设中。根据工程实际消耗量测算,每铺设一公里标准

一级公路,使用磷石膏近2万多吨。

道路施工现场,工作人员正在将磷石膏进行摊铺,此条道路从稳定层、路沿石、路面砖到人行道的混凝土,均采用昌耀新材的磷石膏制品。“在高温条件下,传统的硅酸盐水泥因凝结速度快,施工十分受限。磷石膏作为缓凝剂,凝结速度慢,不受温度和天气限制。”施工方宜昌城大建设有限公司项目经理冯贤峰说。

“我们的目标就是大规模消耗磷石膏,走磷石膏综合利用道路。”昌耀新材董事长吴赤球说,今年公司研发投入近650万元,用于提高磷石膏产品的耐久性、强度和承重性,计划将磷石膏产品应用于大型建筑、桥墩等。

今年1月份至5月份,昌耀新材磷石膏道路基层材料收入超7300万元。在企业的带动下,夷陵区已形成磷石膏综合利用产业链,每年可消耗磷石膏约137万吨。