高质量共建“一带一路”

一园兴起带万家

——访中国印尼聚龙农业产业合作区

□ 本报驻雅加达记者 陈小方

在印度尼西亚中加里曼丹省卡普阿斯县，坐落着中国印尼聚龙农业产业合作区第一种植园。经过多年探索，园区通过合作种植理念和实践，不断扩大种植面积，提升产量，为园区所在地区创造了新的发展机遇，提高了当地村民的收入。聚龙合作区的发展壮大，成为中国印尼农业合作不断走深走实、惠及双方的一个生动写照。

站在高处，放眼望去，一片片棕榈树整齐排列，微风吹过，绿浪如波。

据合作区总裁雷文忠介绍，园区开建时，这里还是大片的沼泽地和次生林。许多地方水深及膝，每走一步都得使劲拔腿，一不小心，还会被水生植物绊住，开发难度极大。目前，园区开发的合作种植面积已经达2554公顷，其中2452公顷作物进入成熟期。

作为中印尼农业合作的先行者，2006年，天津聚龙嘉华投资集团有限公司正式启动对外农业产业投资，在印尼布局以棕榈种植园开发为主要标志的油棕上游产业。

棕榈油是目前世界上生产量和消费量最大的植物油品种，在餐饮业、食品工业和油脂化工业等领域用途广泛。中国目前是全球最大的棕榈油进口国之一，印尼是全球最大的棕榈油生产国。

聚龙集团是一家集油料作物种植、油脂加工、港口物流、粮油贸易、油脂产品研发、品牌包装油推广与粮油产业金融服务于一体的全产业链跨国油脂企业。

2013年，在中国“一带一路”倡议提出之际，聚龙集团开始大力推进中国印尼聚龙农业产业合作区项目建设，按照“一区多园、合作开发、全产业链构建”模式，拟建成为以农业开发、精深加工、收购、仓储物流为主导的农业产业型园区。

聚龙合作区规划面积4.21平方公里，项目建设预计投资14亿美元，包括中加里曼丹园区、南加里曼丹园区、西加里曼丹园区、北加里曼丹园区与苏门答腊岛楠榜省的楠榜港园区五大园区。2016年8月，合作区正式获批成为中国在东盟地区的第一家国家级境外经贸合作区。

迄今为止，聚龙合作区已拥有11个棕榈种植园、4个棕榈油压榨厂、2个棕仁压榨厂、1座海港及5座内河港口，实现年加工棕榈果100万吨，年产棕榈油近20万吨；招聘当地工人11000多人，与55个村庄建立合作种植，覆盖人群近5万人。

合作种植在企业与当地村民之间建立了一种可持续的利益共享机制，不仅实现了公司的自身发展，也为当地创造了新的发展机遇。第一种植园区涉及周边两个镇14个村，有1600多个家庭参与合作种植，当地村民对聚龙集团认可度很高。来自马努苏村的村民林托表示，当地人非常欢迎公司的合作种植理念，村里不少闲置土地都得到了充分利用，村民的收入也明显增加。

据雷文忠介绍，此前，附近的村民主要靠打鱼、种水稻为生。公司进驻后，雇佣了附近村子的不少劳动力，一些村民已做到了管理层。

德拉斯村村长萨哈鲁斯说，公司的发展对当地村民生活改善帮助很大。原来这里交通不便，村民收入很低，能买得起摩托车的人寥寥无几，很多村民不得不选择外出务工谋生。随着公司发展，当地人更愿意留在公司上班。现在家家户户都住上了大房子，很多人甚至有能力去县城买房，买私家车。

西卡普阿斯镇镇长艾迪介绍，作为合作种植的一种模式，村建基金为周边村庄发展和基础建设提供了很大支持。凭借村建基金的分红支持，镇上的医院购买了救护车，解决了村民就医问题，村里新修了道路、桥梁，维修了清真寺及教堂。

不仅如此，聚龙合作区还吸引了许多来自印尼全国各地的劳动力。阿赫玛德是一名来自东爪哇的铲果工，在第一种植园工作已近10年。由于园区条件越来越好，他正准备将老婆和孩子接过来。他说，这里的条件比老家好很多，园区里还有小学，孩子上学也不成问题。

阿赫玛德说，他最初住过木头房，蚊虫很多；后来改成了铁皮房，虽然坚固但不隔热。以前，宿舍用电有时间限制，用水基本上靠雨水，生活条件非常艰苦。近年来，公司开始持续改善工人住房条件，水电供应都跟上了，许多工人都用上了冰箱、电视、电风扇等电器。

据介绍，截至2022年11月，园区已新建工人宿舍3082户，另外还有1239户正在建设中。每户有2个房间或4个房间，新宿舍主要为半水泥房和水泥房。

里帕也是一位来自东爪哇的铲果工。她和丈夫来这儿工作有四五年了，两个人月工资收入约相当于人民币4500元。她说：“按目前这个收入，以后在老家买地盖房、让孩子上大学不再是梦想。”她希望能在这里长久工作下去。“这里工作环境好，中方管理人员也非常友善。”

聚龙合作区非常重视企业员工的语言学习，包括中国人学印尼语和印尼人学汉语，以加强双方的有效沟通。据雷文忠介绍，得知公司将组织中文培训的消息后，印尼籍员工报名踊跃，首期筛选的60名员工已于去年11月开始进行为期3个月培训，后期计划再进行3期培训。

雷文忠表示，“当地老百姓欢迎，我们也有了棕榈油来源，合作种植模式带来了双赢。”中印尼两国在农业领域有很强的互补性，两国在农业领域的合作前景广阔。

保加利亚『电池』

本报驻索非亚记者 蔡淳

“保加利亚完全有机会在东欧地区汽车电池行业中扮演重要角色。”4月25日，在保加利亚首都索非亚举办的“2023年汽车与电池国际论坛”上，来自大众汽车集团东欧代表处的供应链管理专家弗多尔如此表示。

弗多尔的观点引起了在场不少嘉宾的共鸣。

为期3天的汽车与电池国际论坛吸引了上百名来自欧洲金融界和产业界人士参加，包括西门子、伟世通和ABB等多家世界500强企业代表齐聚一堂，畅谈保加利亚电池产业、互联技术、汽车软件等领域发展前景。

论坛主办方保加利亚汽车行业协会组织执行董事斯塔尼斯拉沃夫表示，保加利亚汽车行业发展势头良好。从2012年发展至今，保加利亚汽车企业数量已经从30家增加到350多家，就业人数也从约9000人增至75000多人，预期这一数字两年内有望达到10万人。2022年，保加利亚汽车行业产值占该国GDP的11%。“我们预计在未来1年至2年内，将有多家世界前50大汽车投资者进驻保加利亚。”斯塔尼斯拉沃夫说。

斯塔尼斯拉沃夫表示，目前欧洲生产的汽车大部分均使用了保加利亚生产的零部件。“去年我在柏林的特斯拉工厂观摩了一整天。在那里的装配线上，我看到了来自保加利亚的各种包装盒。例如，所有在欧洲生产的特斯拉Model Y，使用的都是旧扎戈拉市制造的橡胶密封件。特斯拉没有一辆汽车不使用我们的零部件。其他汽车公司比如大众、斯特兰蒂斯、宝马、梅赛德斯和沃尔沃的情况也是如此。”

保加利亚投资署执行董事博格丹诺夫认为，保加利亚汽车行业下阶段的发展重点应放在汽车电池上。电池行业正在成为欧洲的主导产业之一。“这个行业预计将从2025年开始大幅增长，并产生价值2500亿欧元的年收入。我们相信保加利亚将在这方面发挥重要作用。”

博格丹诺夫介绍道，保加利亚投资署近日签署了关于保加利亚加入欧洲电池联盟的声明。欧洲电池联盟联合了800多家工业制造企业、技术公司、金融机构和开发中心，目标是共同建设一个可持续和有竞争力的欧洲电池行业，以期向清洁能源愿景过渡。

博格丹诺夫表示，作为伙伴关系的一部分，欧洲电池联盟将在保加利亚建立培训中心，为该国电池生产行业的快速发展提供人才支持。为加速技术转移，保加利亚还将与欧洲各地领先的大学、创新机构、行业协会等伙伴加强合作。

保加利亚在汽车电池原材料方面也具有较为明显的优势。在论坛期间，保加利亚经济和工业部长斯托亚诺夫表示：“保加利亚是欧洲第三大铜生产国。欧洲最大的锰矿也位于这里。目前，我们正在讨论锂勘探问题，因为保加利亚境内可能有相应的矿床。”

为吸引更多外国投资者前来，保加利亚政府已于本月初决定设立“多布罗拉夫齐”汽车行业专属工业园区。该园区位于索非亚以北15公里处，占地面积超过290公顷，目标是吸引投资规模15亿欧元到30亿欧元的项目。博格丹诺夫相信，这些项目将创造数千个就业机会，助力改变保加利亚经济的面貌。

外企微观察

主题乐园加快进入中国

□ 周明阳

继上海迪士尼度假区、北京环球度假区之后，喜爱主题乐园的中国游客即将有新的去处。

目前中国有3个乐高乐园度假区正在建设中，分别位于上海、深圳和四川眉山。四川的乐高乐园度假区预计将于2023年10月开园，成为中国首家乐高乐园。上海和深圳的乐高乐园则计划2024年正式开业迎客。

作为文旅产业的重要载体之一，主题公园近年来发展速度较快，尤其是引入国际IP的主题公园更成为热门旅游目的地。北京环球主题公园于2021年9月20日开园后成为文旅新地标。多家在线旅游平台数据显示，自开园以来，北京环球度假区一直是中国最受欢迎的主题公园之一。今年一季度，外地赴北京的用户同比增长超10倍，北京环球度假区起到了重要拉动作用。

主题公园带动区域经济发展效果更是显著。以上海迪士尼为例，围绕迪士尼建立的上海国际旅游度假区开放运营7年来，已累计接待游客逾1.13亿人次，共实现旅游收入超615亿元，创造直接就业岗位1.5万个。

乐高乐园在中国的布局，便是看中了中国市场的区域发展优势和巨大消费潜力。乐高乐园度假区运营商默林娱乐集团全球首席执行官欧思格日前到访中国，实地参观了位于深圳和上海的乐高乐园园区。在被问及为何要在深圳建设乐高乐园时，欧思格表示：“深圳的消费市场很大，在2小时半径范围内有3000多万居住人口，其中包括很多的年轻家庭。此外，深圳的科技和数字化发展水平也很高。”他还在上海表示：“中国市场具有独特价值，我们非常看好这里的消费能力。”

国际IP主题公园在中国快速发展，离不开本土政策对引进外来优质项目的大力支持，更离不开各地政府对旅游产业发展的积极支持。目前，上海乐高乐园度假区项目被列为上海市重大建设工程、重大外商投资项目以及上海市“十四五”重大旅游投资项目。建成后，这一新的度假区有望为上海乃至长三角地区的经济发展增添新的动力。四川眉山乐高乐园的投资方之一四川省旅游投资集团表示，希望将其打造成为四川文旅经济发展的重要增长极和新的动力源，成为中国西部的旅游新热点。

与中国同行就是与机遇同行，投资中国就是投资未来。中国经济长期向好为外资企业提供了广阔的发展空间，相信未来会有更多外资企业来华投资兴业。

视频报道请扫二维码

日尖端半导体国产化前途莫测

本报记者 陈益彤

4月25日，日本经济产业大臣西村康稔宣布，日本政府将向本土半导体企业Rapidus在北海道新设的工厂提供2600亿日元的“追加补助”，帮助该企业实现新一代尖端半导体国产化。如果加上去年已经实施的700亿日元补贴，针对该企业的补贴额已达到3300亿日元。

Rapidus成立于2022年11月，由丰田汽车、NTT、索尼集团、NEC、软银、电装和铠侠控股、三菱UFJ银行等8家企业共同投资成立。其目标是，建立一条“超越2纳米”的本土半导体生产线，可服务于超级计算机和人工智能（AI）技术的发展。目前，Rapidus已经与美国企业IBM和比利时研究机构imec达成技术合作。经济产业省的预期目标是，到2030年使日本国内生产的半导体及相关产业销售额提高到目前的3倍，约为15万亿日元。

日本加速推进尖端半导体国产化主要出于两方面考虑。

一方面是为满足技术发展需要。尖端半导体量产是发展超级计算机和人工智能技术的重要保障，同时对在通信网络、完全自动驾驶等领域抢占技术先机也有重要意义。目前，台积电、三星电子均已实现3纳米芯片量产，并有望于2025年实现2纳米以下芯片量产。而日本此前只能量产40纳米的“逻辑半导体（半导体行业一重要品类）”，仍停留在15年前的水平。因此，日本急于同欧美企业开展技术合作，利用“后发优势”实现技术赶超。从去年12月起，Rapidus已从IBM购买了2纳米芯片的技术授权，派遣百名以上的开发人员赴IBM奥尔巴尼研究基地学习技术，并与比利时研究机构imec签署协议，获取生产层面所必需的“极紫外（EUV）光刻技术”。

另一方面则出于所谓的“经济安保”需要。在中美围绕半导体领域的博弈中，日本政府缺乏战略自主，追随美国将经济、科技问题政治化、工具化、武器化，加入日美荷半导体遏华联盟，不惜牺牲本国半导体企业利益，也要在其具有优势的23项尖端半导体制造设备方面对华实施出口管制措施。近日，日本又借《经济安保法》将半导体纳入“外资限制对象”。

据日本媒体报道，在Rapidus举办的媒体圆桌会上，社长小池淳义称，计划基于IBM的2纳米制造技术，研发更先进的技术，将高效能运算（HPC）和超低功耗（ULP）作为主攻方向，于2025年实施“逻辑芯片”试产，2027年实现量产。值得注意的是，小池淳义还在会上称，将新建两栋以上厂房，其中一栋将在未来用于生产1纳米规格的新产品。

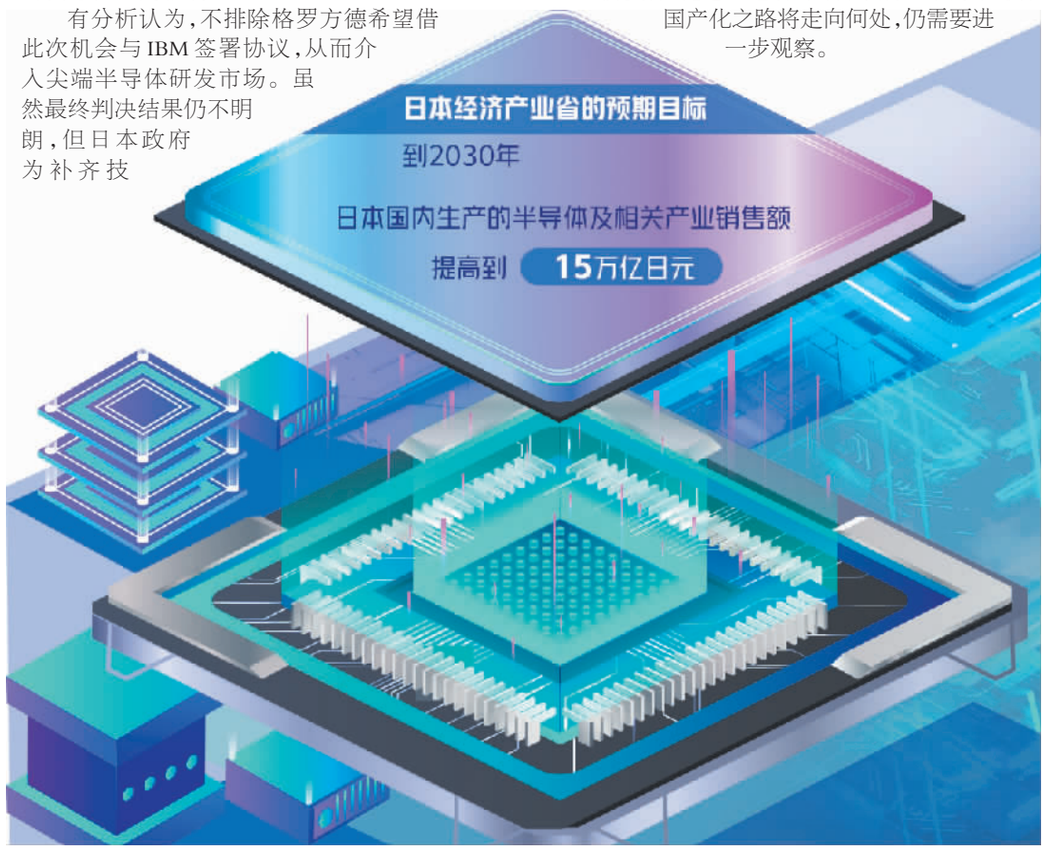
日本政府推进尖端半导体产品国有化的“雄心”不小，但前途莫测。

一方面，日美半导体合作被美国本土企业“捅了刀子”。据日本媒体报道，4月19日，美国大型半导体代工企业格罗方德（GF）起诉IBM公司，理由正是“格罗方德认为IBM向Rapidus、英特尔公司非法公开了知识产权和商业秘密，并通过这种模式非法获取了数亿美元的授权收入”，主张禁止IBM进一步公开技术并作出赔偿。格罗方德已于2015年收购了IBM半导体部门，在Rapidus与IBM展开合作后，格罗方德的技术人员也被Rapidus邀请开展共同研发，此次起诉将直接造成Rapidus尖端开发技术的“人才危机”，研发进程恐受影响。

有分析认为，不排除格罗方德希望借此次机会与IBM签署协议，从而介入尖端半导体研发市场。虽然最终判决结果仍不明朗，但日本政府为补齐技术差距实现“三级跳”而过度依赖一家企业造成的不确定性已经暴露出来。

另一方面，过度追求尖端半导体产品可能让日本“赢了技术、输了市场”。日本媒体分析认为，在美国主导下，日本未来可能在尖端半导体产品制造领域跃升至世界一流水平。然而，当前市场需求量较大的是生产难度较低的大线程半导体产品，如功率半导体、传感器等10纳米以上的通用产品。过分追求尖端技术而放弃对市场优势地位的争夺，似乎难以支撑日本半导体复兴的宏伟目标。

一段时期以来，日本一些政客跟随美国筑“小院高墙”，对华搞“脱钩断链”，但无论从地缘政治还是从产业结构上看，中日经济合作的优势都是客观存在的。在半导体制造领域，日本政府更像是在“一条腿走路”，这种做法无疑才是真正的“经济安保”隐患。总体来看，今后日本的半导体国产化之路将走向何处，仍需要进一步观察。



本版编辑 韩叙 孙亚军 美编 夏祎 倪梦婷