

# 欧盟推进数字欧元意愿强烈

近日,欧盟委员会如期公布数字欧元立法提案,希望减少欧洲零售支付市场的碎片化,同时促进竞争,这预示着数字欧元时代即将到来。欧洲央行表示欢迎欧委会的相关提案,期待与其他欧盟组织继续合作开发数字欧元,以确保欧盟跟上数字时代步伐。包括数字欧元在内的数字经济发展,可能给世界带来意想不到的新变化,不过也可能出现诸多难以预料的难题。但不管怎样,全球众多中央银行已进入开发数字货币的不同阶段,未来将共同开启数字经济的新时代。



顾客在意大利罗马的一处超市购物。新华社记者金马梦妮摄

## 欧盟委员会公布数字欧元立法提案

- 一是公布数字欧元计划 维护现金欧元的作用与地位
- 三是设定立法框架 授权欧洲央行在未来可发行数字欧元

欧洲央行将在今年秋季推出具体的执行方案并在2026年正式发行数字欧元

金融技术的创新。

那么,欧洲央行对此又是怎样的态度呢?在一份声明中,欧洲央行表示欢迎欧委会的相关提案。欧洲央行行长拉加德更是明确表示,欧元是欧洲共同体最具体的象征,深受广大民众的重视与信赖,欧洲央行期待与其他欧盟组织继续合作开发数字欧元,以确保欧盟跟上数字时代步伐。据悉,欧洲央行将在10月底的行长会议上正式决定发行数字欧元。事实上,欧洲央行早在2021年便启动了数字欧元项目(Digital Euro Project),今年10月将结束调查研究阶段,并拿出总体构想和具体实施方案,预计未来3年将进入开发与测试阶段。

欧洲央行主要担心金融越来越数字化有可能损害央行维持货币和金融稳定的能

力。未来,作为任何金融体系支柱的实物现金极有可能被数字货币取代,尤其是加密货币将变得流行,这两者都将冲击主权货币的垄断地位,并削弱央行的货币政策影响力。这也是世界各地央行所要面临的难题,因此,数字欧元若想为未来制定新的货币政策奠定基础,就急需找到相关的技术解决方案。

需要注意的是,新的数字跨境支付将是未来发展重中之重。当任何两家央行之间可以轻松进行跨境交易结算时,目前需要3至5天的交易将在不到10秒内完成。如今以美元为中心的使用代理银行的结算体系将彻底改变。这也是美国和欧洲极其关注的前景,不得不从地缘政治和全球经

济地位角度仔细权衡,关系重大。对欧洲央行来说,在全球范围内创建数字支付体系具有极大的吸引力,如何设计和跨境数字支付全球标准,是一个重大技术难题,因为它需要法律制度的相互承认以及就经济和技术设计标准问题达成一致。如果成功了,欧盟就有可能引领这场革命性的金融创新。

包括数字欧元在内的数字经济发展,可能给世界带来意想不到的新变化,不过也可能出现诸多难以预料的难题。但不管怎样,目前全球已有114家中央银行处于开发数字货币的某个阶段,可以说是百舸争流,未来将共同开启数字经济的新时代。

7月6日,对外经济贸易大学发布《国际经贸规则观察报告(2023)》,报告由对外经济贸易大学中国世界贸易组织研究院刘斌研究员团队研制。报告对2022年全球经贸发展动态进行了总结,认为国际经贸规则呈现出许多新特征,协定文本的覆盖力和约束力日益复杂,积极对接和融入高标准国际经贸规则,对于促进我国高水平对外开放和高质量发展具有重要意义。

近年来,世界贸易组织(WTO)运行一度步履维艰,但在2022年出现一些良好迹象,在渔业补贴规则、投资便利化谈判等领域取得重要进展。2022年6月17日,WTO《渔业补贴协定》在日内瓦签订,这是WTO在9年时间内达成的首份多边协定,也是一份旨在实现环境可持续发展目标的多边协定。报告指出,2018年,全球渔业补贴总额达到354亿美元,其中可能导致产能过剩和过度捕捞的有害补贴达到222亿美元。《渔业补贴协定》的关注焦点在于限制渔业补贴,特别设立的渔业补贴委员会被赋予重要地位,预期将发挥关键作用,确保协定内容落实。但是,与其他高标准自贸协定的渔业补贴条款相比,《渔业补贴协定》在深度上存在不足,对渔业补贴的限制性表述较少,只是在信息通报和信息交流方面对成员提出了更高要求。

2022年12月16日,WTO成员在日内瓦实质性结束了《投资便利化协定》谈判,今年7月6日文本谈判正式完成。报告指出,有112个WTO成员参与该议题谈判,其中发展中成员和最不发达成员是联合倡议国家的主要构成。《投资便利化协定》意在加速投资机制建设,通过简化和协调国际投资活动中的各种程序、手续促进投资,其核心是信息透明度、政策环境的可预测性和行政程序效率的提高。《投资便利化协定》将改善全球投资政策环境,促进投资体制改革,提高投资体量和质量,也表明WTO依然能够在与国际贸易或投资有关的关键议题上发挥重要作用。

近年来,区域贸易协定热度不减,已经成为全球经济治理的重要特征,签订区域贸易协定的国家和地区数量激增。例如,马来西亚和智利在2022年分别批准了《全面与进步跨太平洋伙伴关系协定》(CPTPP),中国与韩国积极申请加入《数字经济伙伴关系协定》(DEPA)、《区域全面经济伙伴关系协定》(RCEP)也进入全面生效阶段。

报告认为,发达经济体在经贸层面的一些动作值得关注。美国2022年重点推动“印太经济框架”,该框架主要包括“贸易”“供应链”“清洁能源、减碳和基础设施”“税收和反腐败”四方面内容。由于“印太经济框架”涉及范围与“一带一路”倡议高度重合,不难看出其包含着明显的与中国开展战略竞争的意图。欧盟考虑到亚太地区人口众多、市场巨大、与欧盟经济互补性强等特点,也将贸易重心转向亚太地区,目前正与印度、澳大利亚、菲律宾和印度尼西亚展开双边自贸协定谈判。

刘斌认为,在当前复杂的国际经贸形势下,中国应把握好安全与开放、对接性开放与主动性开放、产业开放与数据开放的关系,着力推进制度型开放。“首先,要平衡好开放与安全之间的关系,在开放中保证安全,做到有效监管,建构更加成熟、稳定、可预期的制度环境。其次,既要主动对接国际高水平经贸规则,也要在投资便利化等领域提出‘中国方案’。此外,要将数据流动与产业开放有效衔接,既要保证商业数据自由流动,也要加强隐私保护。”刘斌说。

本报记者

袁勇

(2023)分析

## 尼日利亚留学生学成回国

日前,65名尼日利亚留学生从中国学成回国,来到位于首都阿布贾的中国土木工程集团有限公司(中国土木)尼日利亚公司,开启了“一带一路”建设的青春新篇章。

从2018年开始,中国土木与尼日利亚联邦政府以及中国中南大学、长安大学启动留学生联合培养项目。此次回国的65名留学生是两国联合培养的首批留学生,其中有49名本科生和16名硕士研究生,他们在华攻读的专业包括土木工程、交通运输工程等。

7月5日在为回国留学生举行的欢迎仪式上,尼日利亚联邦政府负责政治经济事务的常务秘书阿桑特表示,感谢中国政府和企业在高校对尼日利亚留学生的培养。青年是国家的未来,这批留学生是尼日利亚的宝贵财富,将为尼中两国人民带来更多福祉和机遇。

尼日利亚交通部常务秘书阿贾尼表示,尼日利亚正在构建有竞争力的铁路运输系统,需要大量专业技术人才,此次回国的毕业生拥有广阔的发展空间,将在振兴本国铁路工业方面发挥关键作用。希望这种既有利于国家发展又有利于个人成才的合作项目在未来可以继续开展,越办越好。

截至2023年6月,中国土木已累计资助194名尼日利亚学生到中国留学。留学生克里斯于2020年在中国完成学业后,加入了中国土木尼日利亚公司。在欢迎仪式上,克里斯表示,公司为他提供了宝贵的机遇和广阔的人生舞台,在中国留学以及在公司工作的几年让他收获良多,不仅有一技之长,更有了愿意为之奋斗的事业。刚刚从长安大学毕业的苏米说:“我们不远万里到中国求学,把博大精深的中国文化和先进的科学技术带回尼日

利亚,为两国合作培养了尼日利亚急需的工程技术人员,为‘一带一路’倡议提出十周年,欢迎留学生加入共建‘一带一路’的行列。希望留学生利用在华学习的知识为尼日利亚的发展贡献智慧和力量,并成为中尼友好交流的使者,为增进两国人民之间的相互理解和信任发挥积极作用。

欢迎仪式后,赴华留学生代表与中国土木尼日利亚公司签署了就业意向书。中国土木尼日利亚公司执行董事张志臣介绍,中国土木进入尼日利亚42年来,始终坚持“与尼日利亚共成长”,在当地实施了阿卡铁路、拉伊铁路、阿布贾城铁等多个“一带一路”标志性项目,并切实履行企业社会责任。

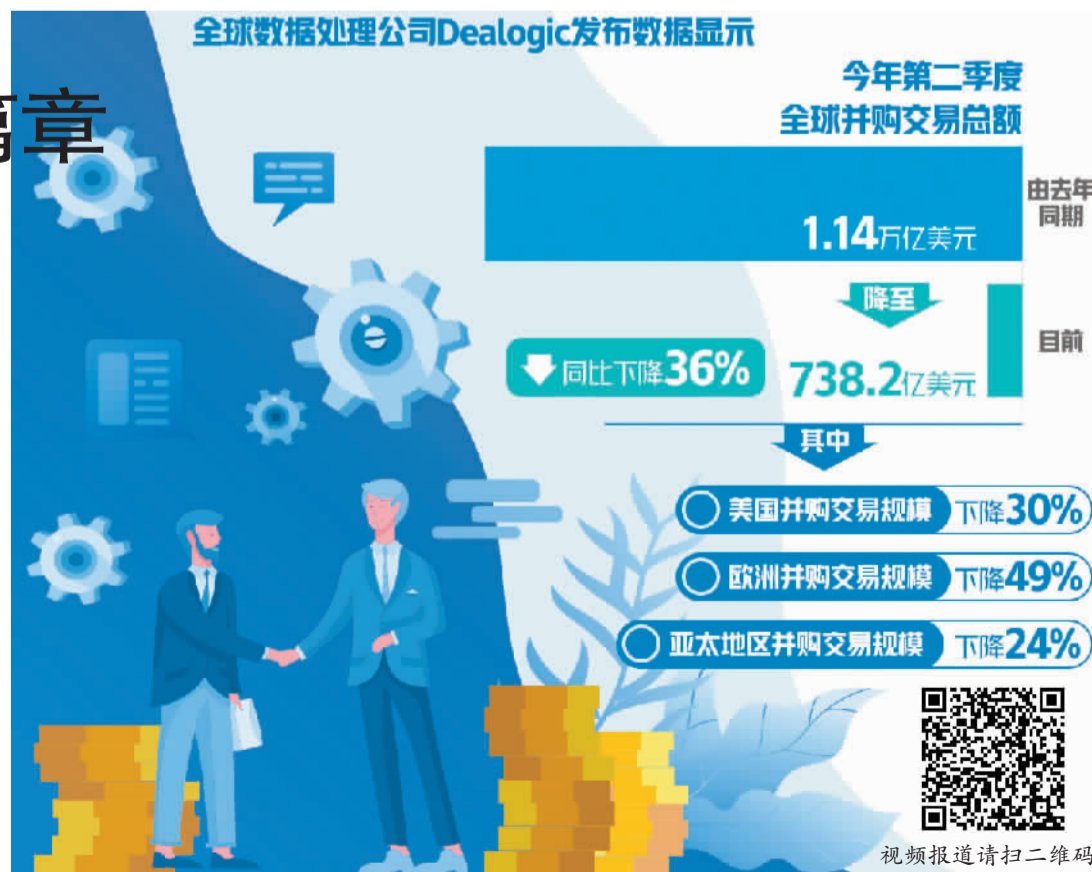
“赴华留学生学成回国并加入公司,将为我们两国携手前行注入不竭动力。”张志臣告诉记者,中国土木将继续推进共建“一带一路”高质量发展,落实好中非合作“九项工程”,为非洲国家培养更多优秀人才,建设更多精品工程,助力构建新时代中非命运共同体。

本版编辑 刘畅 美编 吴迪

## 外企微观观察

# 全球并购市场喜忧并存

□ 孙昌岳



近日,全球数据处理公司迪罗基(Dealogic)发布数据显示,受持续的高利率和美国债务上限闹剧的影响,今年第二季度全球并购交易总额从去年同期的1.14万亿美元降至738.2亿美元,同比下降36%。

分区来看,今年二季度,美国的并购交易规模下降了30%,降至3184亿美元,欧洲和亚太地区的并购交易规模分别下降了49%和24%。

不过,二季度全球并购交易总额仍高于一季度,这也让一些人继续看好全球并购市场。分析人士认为,全球并购市场正在触底反弹,企业要想继续在本地区域以及全球竞争,必须实现有机增长。

从二季度来看,一些并购案颇具代表,值得关注。其中,开利全球计划以超过120亿欧元收购德国菲斯曼集团旗下最大的气候解决方案公司,这次并购将使开利集团成为全球最具规模的气候解决方案集团之一。戴姆勒卡车和丰田汽车将合并日本卡车业务,新公司将成为中重型卡车领域全球最大规模的联盟。美国谷物贸易商邦吉同意以82亿美元的股票和现金,收购其同行、瑞士矿业和贸易巨头嘉能可旗下的维特拉,双方合并后将形成一家规模足以与ADM、嘉吉竞争的全球粮食贸易巨头,并可能会重塑全球粮商格局。

相对全球而言,亚太地区的并购交易表现出十足的韧性。国际货币基金组织预测,亚太地区2023年经济增速将为4.6%,对全球增长的贡献率将达到约70%。这为亚太并购市场创造了有利条件。根据《2023年全球并购交易人情绪报告》,86%的亚太地区并购交易人认为未来12个月的并购活动将会增加;多数亚太地区并购交易人认为,未来12个月,增加市场份额的需求和数字化转型将会推动他们进行并购活动。

当前,世界经济下行压力正进一步加大。不过,从历史来看,经济下行期通常也是企业开展并购的窗口期。贝恩公司曾研究近2900家企业在2008年至2009年经济衰退期的并购活动,研究表明,在此经济衰退期间开展并购的企业,长期表现更胜一筹,那些进行一次或多次收购交易的企业,在2007年至2017年间的复合增长率达到了5.9%,高于无收购交易的企业。

值得注意的是,全球并购交易仍面临一些不确定性因素。例如,欧美央行加息态度强硬,势必将增加企业融资成本。另外,随着一系列反垄断措施的出台,监管机构有可能加大审查力度等。未来全球并购活动走向如何,仍有待观察。