

世经述评

□ 陈博

能源宪章条约难续欧洲“情缘”

今年2月份,欧盟委员会曾内部建议各成员国协调一致地退出《能源宪章条约》(以下简称《条约》)。并认为欧盟及欧洲原子能共同体退出《条约》“是不可避免的”。近日有媒体报道称,欧盟委员会认定,《条约》阻碍了欧洲绿色能源转型进程,即将宣布全面退出《条约》。实际上,《条约》原本的订立宗旨是用来保护欧盟国家能源公司的投资利益,如今却成为欧盟机构眼中的“绊脚石”,其中的原因与变化耐人寻味。

上世纪90年代初,冷战结束后的俄罗斯及独联体国家亟需吸引外部资本进驻,一批欧洲企业也觊觎着曾经因政治对立难以到达的“新市场”。鉴于欧洲日益增长的化石能源需求与俄罗斯等国丰富的资源蕴藏具备高度互补性,一项旨在便利欧洲能源公司对外投资,且能保护相关企业投资利益的国际条约应运而生。1998年4月份,在当时的欧共体及法国、德国、俄罗斯等国共同推动下,《条约》正式生效。作为一项有法律约束力的多边协定,《条约》涵盖投资促进与保护、贸易、争端解决、能源运输等多个方面。由于《条约》允许并保护能源企业单方面起诉缔约国政府,且实际仲裁结果往往有利于企业方,此后又陆续吸引了多国加入。

在过去的20多年中,欧洲能源企业曾多次借助《条约》保护自身在缔约国市场,尤其是俄罗斯境内的商业权益。从某种意义上讲,欧洲能源企业是《条约》的主要受益群体之一,欧俄能源贸易也迅速快速扩张,成为捆绑双方利益与外交关系的关键纽带。

2022年年初爆发的乌克兰危机成为欧盟决定退出《条约》的“导火索”。欧俄除互相施加多轮制裁外,双边关系及政治互信降至冰点。在剑拔弩张的政治氛围下,很难想象俄罗斯还能继续遵循《条约》的内容规定,继续对欧洲能源资本实施“优待”。此外,欧盟在乌克兰危机爆发后,自身危机感加重,故加速推进“能源进口多元化”战略,大幅降低了自俄进口化石能源、开展对俄能源领域投资的比例,忍痛降低了对俄能源依赖度,致使《条约》订立的初衷已被架空。

不过,即使乌克兰危机未曾爆发,《条约》亦恐难续“欧洲缘分”。在抢滩未来全球绿色经济“制高点”的指引下,近年来欧洲逐步加速能源转型进程,本届欧盟机构决策层更是欲将“碳减排”与“能源转型”平行推进,制

近日有媒体报道称,欧盟委员会认定,《能源宪章条约》阻碍了欧洲绿色能源转型进程,即将宣布全面退出。原本用来保护欧盟国家能源公司投资利益的条约,如今却成为欧盟机构眼中的“绊脚石”。但宣布“退约”,并不代表欧盟能立即解除相关法律枷锁,欧盟未来的“退约”进程或将面临重重难关。

1998年4月份

《能源宪章条约》正式生效

涵盖投资促进与保护、贸易、争端解决、能源运输等

2016年

意大利宣布退出《能源宪章条约》

定并敦促成员国推出一系列堪称激进的化石能源替代方案。曾经是欧洲能源企业投资“保护伞”的《条约》则逐渐变为一些欧洲政客眼中的“绊脚石”。2015年,当时的意大利政府推动立法禁止海上石油钻探活动,引发一家此前已在意大利海域获得钻探石油权限的英国石油公司不满,该公司随即引用《条约》内有关保护条款,将意大利政府告上法庭,并索赔数亿欧元。实际上,该公司在相关开采项目上仅投资了2500万欧元。此案件直接导致意大利于2016年宣布退出《条约》。近年来,随着欧盟及多个成员国能源转型政策的逐渐落地,欧洲能源企业与当地环保政策的矛盾日趋尖锐。随着《条约》被越来越多的能源公司引用甚至“利用”,欧洲政府部门动辄就会接到“天价”诉讼请求。鉴于此,多个欧盟成员国政府试图推动欧盟以“优化《条约》内容”为由,修改相关企业保护条款,但在相关利益方的极力阻碍下,“修约”成效甚



图为位于比利时布鲁塞尔的欧盟委员会总部大厦。 新华社记者 郑煊松摄

微。随后,法国、荷兰、丹麦等欧盟成员国纷纷自2022年起,先后宣布本国单方面“退约”。宣布“退约”,并不代表欧盟能立即解除相关法律枷锁。早在制定《条约》之初,欧洲国家为了规制俄以及独联体国家,处心积虑地设定了“落日条款”,即《条约》中第49条所写的“条约内容对退出协定国家在20年内依然适用”。

这意味着即使今年欧盟“退约”,也不得不再忍受20年。为此,欧盟委员会下一步可能会采取“边退群、边改约”的策略,在彻底退出《条约》前摘除“落日条款”。由于欧盟的这一“算盘”打得过于精明,能否得到欧洲以外的其他缔约国认可尚不可知,但可以确定的是,欧盟未来的“退约”进程或将面临重重难关。

自2022年起

包括法国、荷兰、丹麦等欧盟成员国先后宣布本国单方面“退约”

今年2月份

欧盟委员会内部建议各成员国退出《能源宪章条约》

“中国政府承诺2030年前实现碳达峰,2060年前实现碳中和,将对全球应对气候变化产生积极而深远的影响。这一目标将带来产业竞争力扩大的机会,新兴低碳产业也将迎来巨大机遇。”昕诺飞全球高级副总裁兼东北亚区总裁王昀近日接受经济日报记者采访时表示,中国“双碳”新蓝图对照明行业的转型发展指明了方向,绿色低碳发展战略的持续推进将是昕诺飞现在和未来最重要的市场增长机遇。

“无论是在专业照明还是消费照明市场,中国都开始引领全球产业发展趋势。”王昀表示,2022年,昕诺飞发布《推动中国“双碳”发展之路——照明行业的实践与愿景》白皮书,并启动“低碳照明转型”计划,希望推动照明在城乡建设、清洁能源、绿色出行、循环经济、绿色农业五大重点领域发挥重要作用。

本报记者

朱琳

新加坡经济增长面临挑战

本报驻新加坡记者 蔡本田

新加坡工部发布初步预估数据

今年第二季度

新加坡GDP同比增长0.7%

环比增长0.3%

新加坡企业发展局最新数据显示

6月份

非石油国内出口额

同比下降15.5%

对马来西亚出口额减少30.7%

对印度尼西亚出口额减少35.7%

对韩国出口额减少24.2%



图为新加坡街景。(新华社发)

新加坡贸易与工业部近期发布初步预估数据显示,今年第二季度新加坡国内生产总值(GDP)同比增长0.7%,环比增长0.3%,总体表现优于市场预期。这一数据的发布也缓解了此前外界关于“新加坡经济将陷入技术性衰退”的猜测。

今年年初以来,新加坡工部维持了全年经济增长0.5%至2.5%的预测。新加坡金融管理局早前发布的经济调查报告显示,今年经济增长的中位数预测为1.4%。一般认为,年终经济增长数据最终落在政府预测范围中位数的可能性较大,即全年GDP增长约为1.5%。

分季度来看,新加坡第一季度经济增长0.4%,第二季度经济增长0.7%。

具体到各领域则喜忧参半。其中,新加坡制造业表现黯淡,产值一路下行,从一季度下降5.3%扩大至二季度下降7.5%。新加坡经济发展局发布数据显示,制造业产值连续

9个月下降,今年5月份降幅达到10.8%,创2019年11月下降12.3%以来的最大降幅。制造业产值下降的主要原因在于,占制造业产值比重最大的电子业表现不佳。此外,半导体、电脑配件、数据存储、电子模块和组件的产值均出现下降,精密工业、化学业和一般制造业的表现也较为逊色。

其他领域呈现扩张趋势。第二季度建筑业产值同比增长6.6%;批发与零售贸易以及交通与仓储产值同比增长2.6%;资讯与通信、金融与保险以及专业服务产值增长1.5%。此外,住宿与食品、房地产、行政与支援服务及其他服务产值增长6.1%。

由于全球消费需求持续疲弱,新加坡非石油国内出口季度表现不佳,总体进出口贸易表现不及预期。此外,新加坡国内消费市场十分有限,这也是造成上半年经济增长乏力的重要原因之一。

据新加坡企业发展局7月17日发布的最新数据,6月份非石油国内出口额同比下降15.5%,延续了前几个月的下降趋势,对主要市场的出口额整体下降,尤其对马来西亚、印度尼西亚和韩国的出口额分别减少30.7%、35.7%和24.2%。其中,电子产品出口额同比下降15.9%,相较5月份的降幅有所收窄。集成电路、个人电脑和个人电脑零部件出口额分别下降31.8%、44.2%和44.8%,是造成电子产品出口额下降的主要原因。非电子产品的出口额同比下降15.4%,石化产品、药剂和初级化学产品出口减少,这是造成非电子产品出口额下降的主要原因,出口额与2022年同期相比分别下降34%、29.5%和61.8%。

此外,企业付款情况连续两个季度恶化。新加坡商务信贷资料中心日前发布最新季度数据显示,新加坡本地企业延迟付款比率继续高于按时付款比率,更多企业出现延迟付款情况。今年第二季度的延迟付款比率环比上升0.1%至44.32%。各行业的延迟

付款比率高低不一,其中建筑业为55.70%,零售业为43.35%,服务业为43.13%,批发业为40.42%,制造业为38.98%。自新冠疫情暴发至今,本地企业的延迟付款比率始终高于按时付款比率。

新加坡贸易与工业部鉴于上半年经济表现,日前已将非石油国内出口全年预测值下调为下降8%至10%,对商品贸易总额的预测值下调为全年下降6%至8%。这两项指标之前的预测是均下降2%至零增长。

今年经济若要实现增长1.5%的中位数目标,新加坡在接下来的两个季度,GDP均需要实现2.45%以上的增长。从目前的内外因素来看,面临着一定的挑战与增长压力。

从外部因素看,地缘政治冲突仍在继续冲击世界经济,发达经济体仍在维持高利率,全球制造业放缓在持续,且前景较为黯淡。经济复苏乏力且消费需求不足,各国央行继续加息以对抗通货膨胀,全球电子业复苏时间可能推迟至今年年底或明年年初,这些对作为贸易依赖型经济体的新加坡而言都十分不利。

从内部因素看,新加坡目前的制造业和贸易下行态势还在延续,制造业疲软对批发贸易等服务业将造成负面溢出效应,现代服务业的增长也将放缓。基于上调消费税和劳动力市场吃紧,下半年的通胀率可能有所缓解,但仍将保持在高位。新加坡金融管理局早前预测的全年平均整体通胀率和核心通胀率中值分别为5.8%和4.0%。

近期,从有关组织或机构下调新加坡全年GDP预期增长来看,政府要实现年初确定的经济预期增长目标压力不小,需要全力以赴积极作为。未来一段时间,不排除政府将调低年初关于GDP增长预测数据的可能性。

但总体来看,新加坡下半年实现经济增长目标也有不少有利因素。第一,中国经济呈现不断趋稳向好态势,这将有利于提升新加坡的外贸和生产。第二,与交通业、酒店和旅游业相关的服务业将保持强劲增长态势。第三,新加坡吸引外资数量在不断增加,质量稳步提升,对经济的投入和拉动作用明显。第四,建筑业、就业等总体而言保持了较好韧性。此外,相对稳健的货币政策也将有利于促进新加坡的经济增长。

本版编辑 刘畅 美编 王子莹