

业界点睛

□ 黄晓芳

光伏产业要强技术控成本

光伏企业须从扩规模的传统思路向提高技术含金量转变,通过整合资源和优化管理,控制整体成本。更多关注风光互补、光伏和农业互补、光伏和水电互补等多种能源形式,实现互为补充。

国际能源署2022年报告显示,我国在全球光伏组件市场份额超过80%。有预计称,2025年全球光伏装机需求约386吉瓦,不过到今年年底,我国各环节产能将达到全球光伏装机需求2倍之多,而未来规划产能甚至在3倍以上,其中硅料产能过剩最为严重。

分析来看,在“双碳”目标引领下,大量资本涌入光伏产业,使产业链各环节产能急剧扩大。中国光伏行业协会统计,今年上半年多晶硅、硅片、电池、组件产量同比增长幅度均在60%以上。需求虽然受政策影响一路上扬,但短期内难以消化如此巨大的产能增长。

在这些起落中,伴随着企业倒闭和市场出清,产能过剩之忧始终如影随形,其中深层原因包括在市场前景向好情况下,企业扩张过快。这种扩张不少有地方政府助力,正在企业和地方政府短期绩效目标共同驱动下,才上马一些低水平重复建设项目。一旦市场波动,这些没有太多核心竞争力的项目很容易败下阵来。

要注意的是,此次波动和以前有很大不同。随着国内外补贴政策退出,产业更多转向市场驱动。在这种情况下,技术上胜出和成本控制成为关键。

关注重点行业稳增长②

□ 本报记者 杨忠阳

一“扩”两“稳”助汽车业加速跑



位于江西省南昌市经开区的江铃集团新能源汽车有限公司生产基地车间。新华社记者 周 密摄

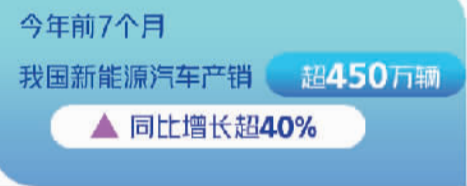
扩大新能源车推广

新能源汽车是全球汽车产业转型升级、绿色发展的主要方向,也是我国汽车产业高质量发展的战略选择。今年前7个月,我国新能源汽车产销超过450万辆,同比增长超过40%。其中,出口63.6万辆,同比增长1.5倍,成为我国经济一个强劲增长点。

此外,《方案》明确鼓励开展新能源汽车换电模式应用,推动新能源汽车与能源深度融合发展。“以电动化为主要特征的汽车革命和以新能源占比逐步提升的能源变革正在同步发生。我们要解决的关键问题是如何推进二者融合。”中国电动汽车百人会副理事长兼秘书长张永伟表示,换电网络是目前在商用车领域备受关注的能源保障体系。配合快充网络,同步建设换电网络,有利于两个领域相互支撑融合成为新的增长点。

稳定燃油车消费

中汽协数据显示,今年前7个月,我国汽车产销分别完成1565万辆和1562.6万辆,同比分别增长7.4%和7.9%。虽然前7个月国内



汽车市场销量整体有较大增幅,但剔除出口增量及商用车增量后,国内乘用车市场还未完全恢复,国内乘用车市场的复苏压力仍旧较大。

“传统燃油车市场,尤其是乘用车市场,今年表现相对低迷,对整个行业发展产生了一定的拖累。”付炳锋解释,原因在于,一方面新能源汽车市场快速增长,对传统燃油汽车市场份额造成了较大挤压;另一方面,合资企业在新能源汽车转型升级方面进展相对缓慢,且产品竞争力不足,这也在很大程度上影响了传统燃油汽车市场稳定增长。

数据显示,从2017年到2022年,我国燃油车销量从2810.2万辆下降至1997.7万辆,销量减少812.5万辆;新能源车销量从77.7万辆增长至688.7万辆,销量增长611万辆,新能源车替代效应非常明显。

“燃油车是基本盘,是民生车型,仍是汽

车市场的大头。”全国乘用车市场信息联席会秘书长崔东树认为,要把握好消费结构和节奏,并呼吁从政策上稳定燃油汽车消费。

针对这一问题,《方案》明确提出稳定燃油汽车消费。具体来说,就是各地不得新增汽车限购措施,鼓励在2022年购车指标基础上增加一定数量的购车指标,以进一步促进汽车消费。同时,要加强产业发展监测与市场动态评估,鼓励有条件的地方在公平、公正、公开的前提下研究制定相关支持政策,消除地方保护行为,维护全国统一大市场。

“此外,《方案》鼓励企业以绿色低碳为导向,积极探索混合动力、低碳燃料等技术路线,促进燃油汽车市场平稳发展;鼓励企业加大高端化、定制化产品供给,深挖细分市场消费潜力。”付炳锋说。

稳定产业链供应链

“供应链是造车企业的技术体系支撑和经营活动的重要组成部分,在汽车行业和相关产业的战略地位极其重要。同时,供应链全球化程度也非常高。”在付炳锋看来,保障产业链供应链稳定畅通对于汽车行业稳增长至关重要。

工信部装备工业发展中心总工程师左世全表示,《方案》将保障产业链供应链稳定畅通作为重要举措之一,对汽车行业稳增长具有重要意义,同时也是统筹汽车产业发展和安全的内在要求。

“从具体举措看,《方案》体现了坚持守正创新、系统观念的务实安排。”左世全解释,发挥产业链供应链畅通协调作用,引导形成长效机制稳定供给,建立健全汽车产业链供应链安全监测评估公共服务平台,及早识别供应链安全风险,这些举措重点从“守正”角度保障短期汽车产业链供应链的安全稳定和畅通。推动形成大中小企业协同创新合力,开展“1+N”制造业转移发展对接活动,这两项举措是面向“创新”推动中长期提升产业链供应链韧性和安全水平的具体举措。

左世全表示,上述举措有利于很好地从供给侧推动汽车行业稳增长保畅通,也有利于面向中长期,在创新驱动下强化汽车全产业链抗风险能力,持续提升产业链供应链韧性和安全水平。

日前,4辆印有“香港赛马会”标识的运马车辆缓缓驶入广州市郊流溪河畔的香港赛马会从化马场,停靠在在场内的海关监管查验平台。海关查验人员随即开展检查、询问情况、查验拍照、核对货证和体温监测等查验工作。

马产业是粤港澳大湾区重点发展产业之一。《粤港澳大湾区发展规划纲要》提出,推进马匹运动及相关产业发展,加强香港与内地在马匹、饲草饲料、兽药、生物制品等进出口检验检疫和通关等方面的合作。

近年来,广州海关认真贯彻落实《粤港澳大湾区发展规划纲要》,深入践行“智慧海关、智能边境、智享联通”理念,强化科技应用、加强改革创新,持续优化跨境运输赛马监管模式。自2018年8月粤港跨境赛马常态化运输以来,共监管超2.3万匹赛马安全、顺畅往返粤港两地。

据介绍,作为2010年广州亚运会赛后利用项目的从化马场位于内地首个获国际认可的无规定马属动物疫病区——广州市从化区,是粤港澳大湾区发展重点项目,也是目前内地最大规模、最高标准、最为完善的纯血马饲养训练中心。该马场占地150多公顷,拥有跑道、马房、马医院、马泳池等设施,可容纳660匹赛马同时训练。

“在内地与香港特区政府的支持下,赛马来往香港和从化可以实行‘一次审批、多次往返’跨境马匹检疫措施,使得马匹无缝来往两地。”香港赛马会内地事务副总经理范锦明表示,在从化马场接受训练的马匹,运回香港可以实时出赛,有助于赛马提升出赛表现。

从化马场运营以来,大批香港赛马陆续运往从化马场驻训,并以每周“两进两出”的运输频次往返粤港两地,每月进出口马匹约80批次,常驻赛马400多匹。今年8月28日起,增加至每周“三进三出”。如此频繁的跨境马匹运输没有先例,如何才能实现有效监管和安全保障呢?

为服务支持粤港澳大湾区马产业发展,广州海关以2010年广州亚运会马术赛事监管为基础,持续创新从化马场生物安全监管和赛马跨境运输通关检验检疫监管模式,结合进出境动物隔离检疫场和世界动物卫生组织关于生物安全隔离区划管理理念,对从化马场马匹实施全时全场隔离监管模式,在“三级生物安全防线”管控措施下,全力服务马匹跨境运输。

针对赛马需频繁往返粤港两地的需求,广州海关持续推进落实马匹检疫审批制度改革,创新实施赛马“一次审批、多次往返”的审批制度,获得进境许可的马匹一年内可多次往返粤港两地马场,实现“自由行”。推动实施“提前申报”“进口直通、出口直放”通关模式,通关时间压缩近三成。同时,联合香港赛马会等相关单位,研发上线粤港澳大湾区赛马跨境通关检验检疫监管系统,线上实时跟踪马匹运输全过程,进一步强化马匹健康、现场查验、通关状态等监控,实现粤港两地管理部门信息共享、处置统一。

赛马在长途运输过程中稍有不慎就可能产生应激反应,传统的境内外隔离检疫和批批抽样检测模式难以满足项目需求。在海关总署指导下,广州海关积极加强与香港特区政府渔农自然护理署合作,共同制定和实施《粤港往返马匹疫病监测计划》,实现双方统一监测项目、统一监测方法,互认监测结果,长期跟踪香港赛马的健康动态,5年来累计监测马匹疫病7000余项次,有力保障了粤港澳大湾区马产业发展。

从化海关副关关雷建海表示,海关将会同有关部门紧密对接粤港澳大湾区发展规划和广州市政府马产业规划,持续深化粤港合作,全力推动马匹便利通关和一体化监管,助力从化马场二期、广州从化国际赛马发展中心和国际马匹交易平台等重点项目,服务粤港澳大湾区打造高起点、高定位、高水平的世界级马产业经济圈。

本版编辑 乔金亮 陶 琦 美 编 倪梦婷

邮储银行深圳分行

“科创e贷”助力科创企业发展

“感谢邮储银行的支持,帮助我们解决了资金周转问题,让企业能够专注产品研发和技术创新。”随着一笔300万元“科创e贷”落地,深圳某高新技术企业得以缓解资金压力,加足马力开展生产。

与传统的需要担保、抵押的银行贷款不同,“科创e贷”是邮储银行推出的面向高质量科技型小微企业,基于税务、科技特色数据的线上信用贷款产品,致力纾缓科技型初创企业纳税金额不高、技术专利发展较好的阶段性融资困境。企业通过线上申请,系统自动审批额度,资金到账速度快、支用灵活、按日计息、可以随借随还,真正实现企业足不出户,即需即贷。

不仅如此,产品还具有纯信用、无抵押、线上操作、方便快捷等优势,能有效解决部分科技型企业无抵押物、无有效担保的融资问题,打开科技型企业轻资产融资之门。自产品上线以来,邮储银行深圳分行积极推广,针对前期有融资需求但无法贷款的客户逐户上门宣传,助力解决了众多企业的燃眉之急。截至目前,深圳分行累计发放“科创e贷”7.49亿元,发放户数184户。

“线上业务无还本续贷服务不仅简化了流程,还通过

大数据筛选,实现了业务流程的全线上操作,由客户在手机端发起申请,系统自动完成审批,无需提交任何资料,方便了客户操作,做到全程无接触式服务。”深圳分行普惠金融部负责人说道。无还本续贷业务从线上发起申请到续贷结束,全流程仅需10分钟便能完成,没有任何其他费用,切实为小微企业降本增效。

为强化线上线下服务体系,深圳分行进一步组建了科创支行,在授信额度、审批流程、风险管理等方面给予专门的政策支持,为辖内专精特新及科创企业提供信贷融资、票证结算等全方位综合金融服务,充分发挥各项政策资源的正向引导作用。同时,根据科创类企业特殊的经营、发展模式,深圳分行积极探索“商行+投行+交易银行+私人银行”的服务体系,通过投资联动等多样化服务模式,加强与中邮证券、中邮理财等合作,为科创企业提供多样化金融支持。

邮储银行深圳分行将持续加大对辖内不同行业、不同场景下科技企业融资需求的帮扶力度,运用“科创e贷”,精准助力科创企业蓬勃发展。

(数据来源:邮储银行深圳分行)

·广告

浙江省台州市公安局黄岩分局 创新“四联”勤务助推基层治理

今年以来,浙江省台州市公安局黄岩分局江口派出所按照“党建引领、公安靠前、村企联动、群众参与”的原则,结合辖区实际因地制宜,创新“党建联建、警保联动、村企联防、警民联动”为主的“四联”勤务,逐步形成了警民“一条心”、防控“一张网”、治理“一盘棋”的社会治理新格局。

江口派出所所在分局派出所建设总体规划下,联合江口街道将19个行政村划分为3大区块,分别设立3个“功能型党支部”,由一名街道人员担任支部书记,择优挑选民警担任支部副书记。制定出台先期应急处突、网络诈骗预警反制等文件,有效加强了街道、部门和村、企之间的高效联系互动,实现以党建促联建、以党建促警务。

同时,江口派出所着重从“保”字上下功夫,党建引领成立警保联动,实行网格化警情分流处置运行机制。遇突发警情等紧急情况时,通过扁平化指挥体系,可实时对讲设备,实时派单到“靠近第一现场”的值班警保小组开展先期处置,及时将各类紧急警情和矛盾纠纷防范在早、处置在小。

江口派出所还在辖区3大园区打造3大“警村企联建”阵地,由村居与企业共同打造巡防队伍,实现全域覆盖,凝聚村居、企业力量。同时,由派出所社区警务队指导巡防队伍有针对性的开展巡逻、车巡等巡逻模式,以村企平安推动全域平安。

群众的所期所盼就是社会治理工作的“指挥棒”,让群众参与到自己的所期所盼中来,才能发挥事半功倍的作用。为此,江口派出所依托“百万警进千万家”活动、“一村一辅警”工作机制,邀请群众代表协助派出所实时收集民情民意,制定问题清单、任务清单、效果清单,形成一个群众共建、共治、共享的局面,真正打造基层“平安共同体”。

(数据来源:浙江省台州市公安局黄岩分局江口派出所) ·广告

中国信达资产管理股份有限公司河北省分公司 资产处置公告

中国信达资产管理股份有限公司河北省分公司拟对河北肽丰生物科技有限公司等4户的债权资产包进行处置。截至2023年8月31日,该资产包债权总额(公告日前最近一个结息日的债权本息余额)为315073401.02元。该资产包中的债务人主要分布在河北省邯郸等地区。该资产包的交易对象为法人、自然人、其他组织,并应具备一定的资产实力和良好的社会信誉等条件,但不属于国家公务员、金融监管机构工作人员、政法干警、资产公司工作人员、债务人管理人员以及参与资产处置工作的律师、会计师、评估师、拍卖人等中介机构人员等关联人或者上述关联人参与的非金融类机构法人;不属于与参与不良债权转让的资产公司工作人员、债务人或者受资产评估机构工作人员、管理人员等有近亲属关系的人员;不属于失信被执行人或失信被执行人的法定代表人、主要负责人;不属于影响债务履行的直接责任人员、实际控制人等;不属于标的债权所涉及的债务人和担保人;不属于反恐、反洗钱黑名单人员;不属于其他法律法规、司法解释或监管机构的明确规定不得收购、受让标的资产的主体。

资产包中每户债权的详细信息请具体参见我公司对外网站,网址:www.cinda.com.cn。

公告有效期:20个工作日
受理查询或异议有效期:20个工作日,如对本次处置有任何疑问或异议请与河北省分公司联系。

联系人:董经理、张经理
联系电话:0311-89167978、0311-89161997
电子邮箱:dongwenfu@cinda.com.cn

zhanglei@cinda.com.cn

分公司地址:石家庄市自强路118号中交财富中心3号楼

26、27层

对排斥、阻挠查询或异议的举报电话:0311-89167976

对排斥、阻挠查询或异议的举报电话:0311-89167976
hb-jjcc@cinda.com.cn
特别提示:以上资产信息仅供参考,信达公司不对其承担任何法律责任。

中国信达资产管理股份有限公司河北省分公司 2023年9月11日