

粮食大事

粮食住进“好房子”至关重要

粮食安全重于泰山,粮食要种得好、收得好,也要储得好、管得好。当前秋粮收获已近尾声,秋粮收购全面展开,确保颗粒归仓。粮库是储存粮食的硬件设施,加快建设安全粮库、智慧粮库、绿色粮库、廉洁粮库、美丽粮库,提高粮库建设和管理现代化水平,把库存粮食储好管好,才能确保粮食储存安全,不断提高库存粮(油)品质,更好满足人们“吃得好”“吃得营养健康”的消费需求。

仓廪实,天下安。我国粮食连年丰收,库存充足,为保障粮食安全奠定坚实基础。库存粮食主要包括政府储备、政策性库存和企业商品库存三类,其中,政府储备包括中央和地方储备粮,政策性库存包括最低收购粮、国家临时存储粮和国家一次性储备粮,企业商品库存是企业保持经营需要建立的周转库存粮食。在现有库存规模中,政府事权粮食占比超六成。把库存粮食储好管好,对保障国家粮食安全至关重要。

加快建设安全粮库,做好粮库软硬件建设,完善基础设施,提高管理水平。从硬件上,持续加大高标准粮库建设,全国标准粮仓仓容完好仓容近7亿吨,平房仓、浅圆仓、立筒仓等现代化仓型成为主流,仓储条件总体达到世界先进水平,能够满足当前粮食收储需要。从软件上,强化法治保障,做好

粮库是储存粮食的硬件设施,加快建设安全粮库、智慧粮库、绿色粮库、廉洁粮库、美丽粮库,提高粮库建设和管理现代化水平,把库存粮食储好管好,才能确保粮食储存安全,更好满足人们“吃得好”“吃得营养健康”的消费需求。

粮食安全保障立法工作,推进粮食储备安全管理条例修改,健全粮食购销管理规定、粮食仓储保管规定,切实维护粮食储存安全。

我国地域辽阔,大大小小粮库遍及全国各地,管理是一道难题。加快建设智慧粮库,全面应用信息化、智能化技术,强化人防技防结合,提高粮食管理效能。所谓智慧粮库,是通过传感器、射频识别技术、自动化控制技术以及物联网、大数据、云计算、区块链等智能化技术,对粮食出入库中的报港、检验、称重、入库以及仓储管理、经营管理、财务结算等各个环节的作业流程智能化管理,实现了作业、物流、资金、信息等项目实时、准确、管控的现代化粮库。目前,全国粮食信息网络体系已初步形成,在国家粮食和物资储备管理平台实现中央、省、市、县三级储备粮信息化“一网通、一张图、一张表”,为守护管好“天下粮仓”提供了有力支撑。

加快建设绿色粮库,推进低温、气调等仓储新技术系统集成,促进提质降耗、节粮减损。近年来,我国开展粮食绿色仓储提升行动,用科技赋能仓储升级,全国900多家粮食仓储企业积极参与新建高标准粮仓、推进老旧仓房维修和改造升级,提升仓房的气密和保温隔热性能,推广应用绿色储粮技术、发展多参数多功能粮情测控系统、提升清理净粮能力、推动粮仓分类分级,实现“优粮优储”。目前全国已实现低温准低温粮仓仓容1.8亿吨,应用气调储粮技术仓容超4600万吨,粮食仓储由“安全储粮”向“绿色优储”迈进,国有粮库储粮周期粮食的综合损失率降到1%以内。

粮库是“压级压价”“以次充好”“以陈顶新”“空进空出”等腐败问题高发区域。要加快建设廉洁粮库,通过综合运用人防、技防、技防相结合的手段系统性整治,堵上粮库管理漏洞,严惩粮库腐败。持续强化粮食购销

领域腐败问题专项整治,释放从严从重惩处信号。压紧压实有关部门属地管理和行业监管责任,以及粮食购销主体与监管责任。大力推进粮食监管信息化,深入推进“穿透式”监管,保持全面从严管粮管储的高压态势。强化法治保障和制度建设,不断净化粮食粮库政治生态,切实守牢粮食安全底线。

粮库是储存粮食的地方,也是粮库管理人员的工作场所和精神家园,要加快美丽粮库建设,优化环境条件。与传统粮库“傻大黑粗”不同,现在的粮库普遍“颜值”高,仓型设计富有现代感,仓内仓外干净整洁。库区绿树成荫、鲜花盛开、小桥流水,生态环境优美,形成人与自然和谐共生的美丽粮库,真正实现仓廉现代、储粮绿色、信息智慧、管理精细化、库区园林化,会让粮库工作人员以良好精神状态守住管好“天下粮仓”。



刘慧

老有所养是民生的基本要求。一段时间以来,山东、河南等地陆续出台相关政策,通过引入市场化经营主体、加强养老照料机构标准化规范化建设、完善养老服务体系等形式,保障农村老年人的生活服务和安全康养等需求,不断提高他们的幸福感和安全感。当前,我国农村养老服务发展取得比较明显的成效,相关资源配置不断优化,服务网络覆盖面越来越广,各类保障持续健全。不过,如何进一步提升农村养老服务供给能力、增强服务品质,是当前和今后仍然需要高度关注的问题。

近10年来,人口老龄化直接影响了我国近一半的农村家庭。从总量看,2020年我国农村(乡村)人口中老年人已超过1.21亿,占全国2.64亿老年人的45.8%;从结构看,农村60岁以上老年人占比,2020年比2010年提高了8.8个百分点,达到23.8%。数据显示,2020年全国45%的农村家庭有至少1个60岁以上的老人,而城镇家庭中只有不到30%有至少1个老年人。近60%的农村老人在家独居或只与配偶居住,只有不到1%进养老院。与城镇老年人相比,农村老年人的生活来源不够稳定,一些农村老年人缺乏稳定的生活保障。第七次普查数据表明,2020年全国42%的农村老人依靠家庭其他成员供养,33.6%靠自己劳动谋生,6.4%靠低保生活。

许江萍

农村老年人口的增加,使得农村养老成为我国养老服务领域的痛点和难点,对乡村振兴战略的高质量实施也提出了新的挑战。农村养老服务业有强烈的需求,但不少农村老人收入不高、身体健康情况不佳以及农村养老设施落后、养老护理人员缺乏等因素,制约着农村养老供给能力的提升。如何补齐短板并有效改善农村老年人的生活质量,成为题中之义。有必要加大政府对农村养老基本公共服务的投入力度,保障农村的失能失智和低收入老龄人口老有所依、老有所养。数据显示,全国农村地区失能老人数量高达2000万以上,中央和各级地方政府可以采取共同出资方式,来解决投入不足问题,争取在2030年以前,对于农村失能失智老人实现基本养老服务全覆盖。

还可通过购买农村养老服务的方式,在提高政府农村养老投资的利用效率的同时,促进农村养老服务业快速发展。农村养老基本公共服务需要巨量的投资,因此提升政府农村养老投资的效率成为解决农村养老难题的关键。要充分利用现有的农村医疗设施、教育资源、人力资源和现有的组织渠道,利用政府购买农村养老服务模式,快速改变农村养老服务供给能力。

以乡村医院为例,鼓励其开办医养结合的养老院,根据其实际服务的失能老人、低收入老人数量,确定政府补贴数额。又如,对于县级职业技术学校来讲,根据该县农村养老服务人员实际需求,政府可每年委托其培训一定数量的专业护理人员,从事该县农村养老事业。对于乡村闲散失能失智老人的护理照顾,应鼓励本村健康人员提供相应服务,政府根据其服务时间和质量提供报酬。

更关键的是,要充分利用和发挥现有的乡村组织机构的作用(如村委会、妇联等),组织相关人员,承接农村养老服务工作,将政府购买养老服务工作落到实处。广泛开展农村互助养老志愿服务,建立为老志愿服务登记制度和积分制度,充分利用互联网大数据的优势,与城市养老专业服务机构搭建“互联网+养老+安全”网络。

制定优惠的税收、财政补贴政策,鼓励民间资本积极投入农村养老产业。农村养老服务产业需求巨大,但不少农村老人的收入较低,限制了其购买能力,这在一定程度上影响了农村养老产业的投资收益。为此,有关部门可制定相关政策,按照养老服务投资内容,确定不同程度的补贴标准。

此外,还要发挥家庭在农村地区养老服务(包括给老人经济支持、生活照料、精神慰藉等)方面的优势。在政策和宣传引导方面,要为子女陪伴、照顾老年父母提供尽可能多的鼓励,调动全社会支持农村养老的积极性。

本版编辑 梁剑箫 仇莉娜 来稿邮箱 mzjjgc@163.com

一年一度的“双11”电商购物节落下帷幕。今年的“双11”有点“吵闹”,大促刚开始,一场有关“全网最低价”的争论就在京东、李佳琦直播间和海氏电器之间展开。今年的“双11”也有点“冷清”。从搜索数据与微博话题讨论度来看,消费者的关注度不如从前,网友讨论最多的反而是“价格不够低”。

低价是电商平台永恒的核心竞争力。曾几何时,不断追求高端消费群体的阿里、京东迎来了电商格局的改写,而拼多多、抖音等新入局者则借助低价策略坐稳了“牌桌”。“双11”已走过15年,最初的主旋律就是低价,如今又回归初心,背后的根本原因在于,电商行业已从流量时代转变为“存量”时代,平台竞争已从增量市场转向存量市场。尤其是经过了这么多年的网购实战,在大大小小的高频次节日促销中,“天天都低价”的电商平台让消费者变得更加理性务实,比价能力也大大提升,越来越难“忽悠”了。

不能否认,价格仍是决定消费的最重要因素之一。在消费意愿尚显不足、消费能力有待提高的当下,在竞争日趋白热化的电商行业,要巩固存量用户,还想寻求增量,低价至关重要。公开报道显示,自去年末以来,先是京东在内部会议上明确,低价是唯一基础性武器。低价是“1”,品质和服务是两个“0”,失去了低价优势,其他一切所谓的竞争优势都会归零。此后阿里也表示,过去赖以成功的方法论可能都不适用了,接下来是淘宝而非天猫的机会。与往年相比,今年“双11”大多数电商平台的关键词都是低价,以求吸引消费者。

不过,低价已不是15年前的低价。彼时的低价更多是跑马圈地的一时之举,依

双11 不能比低价 黄鑫

靠的是资本的烧钱和补贴,是不可长久持续的低价。如今的低价,是电商平台迭代升级的结果,是全方位降本增效,也是技术、供应链、渠道等多方支撑下的价格体系,还是一场兼具广度和深度的“持久战”。在消费升级和高质量发展的趋势下,消费者要的已非单纯的低价,而是高品质前提下同类商品的低价。怎样在供应链中降本且不影响品质,是这场“持久战”的关键。

一味追求低价,结果很难双赢。一方面,电商平台个个都想要最低价,对于品牌方来说,给谁最低价变成了一道选择题,往往造成品牌方得不偿失,平台之间恶性竞争,最终两败俱伤。另一方面,过度低价竞争挤压了厂商和平台的利润,可能引发品质、服务等后续问题,降低消费者体验。低价不是要打价格战,而要依靠规模效应和技术驱动供应链持续创新,不断降低产品的生产、采购和物流等成本,在确保品质和服务的基础上建立起价格竞争优势。

比起低价,更重要的是形成“商家、平台、消费者”之间的良性循环。平台一头连着商家,一头连着消费者,发挥自身的大数据、供应链以及多消费场景等优势,对于促进消费、赋能制造业商家都有着重要作用。拒绝内卷,不断细分市场、寻找新的消费点、优化商业模式,为消费者提供更多高品质、个性化、差异化、多元化选择,给商家更多市场和利润空间,推动形成“优质低价商品供给、满足消费需求、商家挣钱”的正向循环。这是理想的状态,也是电商平台应该努力追求的方向。



朱慧卿作(新华社发)

电动化让出行更绿色

日前,工业和信息化部、交通运输部等8部门印发《关于启动第一批公共领域车辆全面电动化先行区试点的通知》,确定北京等15个城市为此次试点城市。根据通知预期目标,新能源汽车推广将聚焦公务用车、城市公交车、环卫车、出租车、邮政快递车、城市物流配送车、机场用车、特定场景重型货车等领域,推广数量预计超过60万辆;新技术新模式发展将取得积极成效,智能有序充电、大功率充电等加快应用;新能源汽车碳交易、绿色电力交易实现新突破,关键零部件国产化率逐步提升并实现上车应用。接下来,要聚焦提升车辆电动化水平、促进新技术创新应用、完善充电换电基础设施、健全政策和管理制度等方面的重点任务,聚焦鼓励探索形成一批可复制可推广的经验和模式。

邮储银行重庆分行 助力构筑“反诈拒赌”防线 (数据来源:邮储银行重庆分行) 广告

邮储银行黔南州分行 推进能源基础设施体系建设 (数据来源:邮储银行黔南州分行) 广告

邮储银行葫芦岛市分行 持续加大对乡村企业扶持力度 (数据来源:邮储银行葫芦岛市分行) 广告

邮储银行丹东市分行 推动“三农”金融业务扎根乡村 (数据来源:邮储银行丹东市分行) 广告