

知识产权评估是科创融资关键

国务院国资委日前印发《加快推进知识产权质押融资综合试点工作方案》明确提出，开展银行知识产权质押融资内部评估试点，鼓励开发知识产权智能化评估工具。今年3月份，国家金融监督管理总局局长李云泽表示，将开展知识产权金融生态综合试点，着力破解质押登记、评估、处置等“老大难”问题，让知识产权加速转化为现实生产力。

当前，我国科技创新工作已取得举世瞩目的成就。国家知识产权局最新数据显示，截至2024年底，我国国内发明专利有效量达到475.6万件，成为世界上首个突破400万件的国家；我国每万人人口高价值发明专利拥有量达到14件，提前完成国家“十四五”规划预期目标。郭子源表示，截至2024年底，我国国内拥有有效发明专利的企业达到49.7万家，较上年同期增加6.9万家。

公允地评估知识产权，这是科技型中小企业尤其是初创企业获得融资的关键。在我国当前的金融结构中，以银行信贷为代表的间接融资居主体地位。银行发放贷款的核心技术是评估借款企业的信用等级，信用等级越高，企业拿到的贷款利率越低。由于初创科技型中小企业普遍具有轻资产特征，缺乏足额抵押物且多数尚未盈利，银行如何对企业进行信用评级？如何判断企业的还款意愿与还款来源？评估企业的知识产权价值、分析企业的未来成长性就成了破题的关键。

从外部评估转为内部评估，别看这是个小变化，却解决了许多大问题。由于评估工作具有较强的专业性，银行通常借助第三方外部机构。但这样做会带来两个问题。一是无形中抬高了企业的综合融资成本。外部评估机构的收费价格较高，通常是最终评估价值的2%至3%，有的甚至高达5%至6%，这部分费用由借款企业承担。二是评估结果不准确，知识产权难以实现价值转化。部分银行相关负责人曾向笔者反映，针对同一企业的同一项发明专利，不同外部评估机构给出的结果经常相差甚远，这让银行难以有效判断与决策。如果尝试开展内部评估，一来能够降低借款企业融资成本，二来能够让银行掌握更具确定性的信息与结果。

但内部评估也并非易事，核心难点是缺乏相应的人才支撑。当前绝大多数银行工作人员并不具备评估知识产权价值的能力。怎么办？两条腿走路。首先，适当储备相应的评估人才，提升银行的内部评估能力。银行既可以招聘、培训员工，也可以与外部专家、当地知识产权人才库建立合作关系，借他山之石为自己培养、培训评估人才。其次，银行可充分借助科技手段，挖掘人工智能技术评估知识产权的潜力，将相关结果作为有益补充与参考，辅助内部评估顺利开展。

评估是畅通知识产权质押融资的第一步，后续还涉及质押登记耗时长、处置流转难等一系列问题，任何一个环节卡壳，最终成效都要打折扣。接下来，金融管理部门可鼓励、引导金融机构开展融资便利行动，开通知识产权质押融资绿色通道，通过网上办理、异地网点联动办理等方式，帮助企业代办知识产权质押登记。此外，还要进一步完善知识产权质押的处置流转体系，提高知识产权交易的活跃度，让知识产权真正转化为企业的融资助手。

本版编辑 祝惠春 勾明扬 美编 夏祎

“硬科技”正成为并购重组的重要主题。据记者不完全统计，截至4月18日，今年以来A股市场共发布近200单并购重组公告，其中，“硬科技”领域的并购重组占比约六成。在政策支持和市场需求的双重驱动下，上市公司的并购重组向新求质、向智寻进，从规模扩张向价值创造跃升，加快向新质生产力转型升级。

“硬科技”并购活力足

今年以来，“硬科技”领域并购重组持续升温，半导体、人工智能、生物医药、高端制造等重点产业领域纵向延伸、横向整合的案例不断涌现。

半导体领域并购活力足。3月31日，华大九天公告称，拟以发行股份及支付现金的方式收购芯和半导体科技(上海)股份有限公司100%股份。3月13日，华海诚科公告称，拟以发行股份、可转换公司债券及支付现金的方式购买衡所华威70%股权。

人工智能、机器人领域并购火热，多家上市公司传出并购消息。3月8日，狮头股份发布公告，拟通过发行股份及支付现金方式，购买利珀科技100%股份，本次交易完成后，公司业务将拓展至机器视觉领域。

对于并购重组的原因，不少上市公司在公告中提到，旨在拓宽业务领域，发挥协同效应，实现业务整合与产业链延伸。华大九天表示，本次交易有利于提高公司资产质量、改善公司财务状况和增强持续经营能力，有利于公司减少关联交易、避免同业竞争、增强独立性。

“部分半导体、生物医药、新能源等‘硬科技’企业，面临技术迭代压力，通过并购可快速获取关键技术、人才和市场资源，加速创新成果转化，进而转型升级、强身健骨。”招商基金研究部首席经济学家李湛表示，这主要表现在以下几方面：一是资源整合与协同效应，通过并购上下游企业，“硬科技”企业可补链强链，降低研发成本，快速进行技术商业化。二是技术突破与创新加速，并购可帮助“硬科技”企业获取前沿技术，缩短研发周期，提升国际竞争力。三是市场拓展与估值提升，并购优质标的可扩大市场份额，改善企业盈利预期，进而提升资本市场估值。

从长远来看，“硬科技”领域并购重组踊跃，还有助于推动新质生产力发展。“新质生产力既来自于战略性新兴产业和未来产业的不断发展，也来自于传统产业的转型升级。”中国数实融合50人论坛副秘书长胡麒牧表示，对于新兴产业领域而言，并购重组将关键技术和优质资源进行有效整合，能够提升企业创新能力和成果转化能力，打造出更强大

加力活跃并购重组市场



的增长动能；对于传统产业领域而言，并购重组有利于引入一些前沿科技成果，优化产业链、供应链布局，进而开拓第二增长曲线。

创造良好制度环境

“硬科技”并购活力迸发，是政策端、市场端以及上市公司自身多方面因素同频共振的结果。

政策支持是关键。2024年，新“国九条”以及“科创板八条”“并购六条”等一系列政策组合拳激活了并购重组市场。尤其是2024年9月份发布的“并购六条”，提出支持科创板、创业板上市公司并购产业链上下游资产，增强“硬科技”“三创四新”属性，强化产业逻辑，提高交易灵活性，将“硬科技”企业并购重组热情推向高潮。

地方政府积极支持并购重组，多措并举引导上市公司向新质生产力转型发展。去年以来，上海、深圳等地陆续发布支持上市公司并购重组的行动方案，鼓励集成电路、生物医药、人工智能、新材料等重点产业领域上市公司用好并购重组通道提质增效、做大做强。

“并购重组有了更宽松的政策和市场环境。”工信部信息通信经济专家委员会委员刘兴亮表示，首先，估值包容性增强，政策支持采用多元化估值方法，特别是对盈利但具有成长性的硬科技企业，提供更大的估值包容性。其次，支付方式多样化，鼓励企业综合运用股份、定向可转债、现金等多种支付工具实施并购重组，降低并购成本，提升交易成功率。此外，审核流程优化，推出并购重组简

易审核程序，缩短审核周期，提高交易效率。“硬科技”企业通过并购重组，实现上下游产业链的整合，提升产业协同效应。

新技术、新赛道不断涌现，为企业提供了更多并购机会。“从新质生产力的发展情况来看，国内科技创新活动不断出现重要突破，提振了企业发展信心，吸引优质资源向战略性新兴产业领域进一步集聚。”胡麒牧表示，此外，从资本市场运行环境来看，在适度宽松的货币政策环境下，市场流动性相对充裕，利率持续下降，相关企业和资产估值不高，更容易通过低成本的并购整合获得高溢价。

在政策支持和市场需求的双重驱动下，“硬科技”企业的并购预计将更为活跃，具有研发实力和市场前景的科创类企业并购意愿有望进一步提高，借助并购重组优化资源配置，提升经营效率、整合行业优势，补链强链、提质增效。

加快打通堵点难点

并购重组市场活跃度不断攀升，与此同时，有的“硬科技”企业重组计划搁浅、折戟，有的并购后出现业绩承诺不达标、商誉减值等后遗症，并购重组蕴藏的风险挑战也不容忽视。

李湛认为，这些风险包括部分“硬科技”企业技术前景不确定，可能导致估值过高，增加商誉减值风险；部分跨国或跨行业并购面临技术整合难、管理理念差异等问题，导致协同效应难以实现。同时，当前并购重组还面临堵点卡点，包括估值体系尚不完善，未盈利“硬科技”企业缺乏成熟估值模型，传统方法

的适用性有所不足；重大资产重组仍需多轮审核，流程较长，影响交易时效性；等等。

“应进一步优化科技型上市公司并购重组制度，明确‘硬科技’界定标准，强化知识产权保护，降低并购中的政策风险。并且，建立完善针对‘硬科技’企业的科学估值体系，结合技术潜力、市场空间等多维度进行评估。”李湛建议，对符合国家战略的“硬科技”并购应缩短审批周期，鼓励券商、创投机构深度参与并购重组，更好地提供技术评估、跨境交易等专业化服务。

刘兴亮认为，尽管当前并购政策有所放宽，但是部分企业仍面临融资难、融资贵的问题，限制了并购能力。同时，部分投资者对并购退出机制缺乏信心，影响并购活跃度。对此，他建议，一方面要加强金融支持力度，扩大并购贷款试点范围，提供更多金融产品，满足企业多样化的融资需求；另一方面要完善并购退出机制，增强投资者信心，提升并购市场活跃度。

胡麒牧认为，进一步打通堵点卡点，做好风险防控，提升并购重组的质与效，应多方形成合力：企业要明晰发展战略，注重资源投放效率，着重关注业务互补、市场拓展、技术赋能以及产品优化，避免低效无效整合。中介机构要不断提升执业能力和服务水平，强化“看门人”的审核把关作用。监管部门要加强常态化监管，对内幕交易、股价操纵等违法违规行为予以严厉打击，维护公平竞争的市场环境。

2025年，对“硬科技”企业并购重组的支持有望进一步加码。证监会主席吴清此前公开表示，将加快健全专门针对科技企业的支持机制。抓紧完善“并购六条”配套机制，在估值定价、审核流程、支付工具等方面进一步打通堵点，大力推进企业并购以优化资源配置、促进企业发展，推动更多科技创新企业并购案例特别是具有示范意义的典型案例落地。

上市公司自身也要积极把握政策红利。刘兴亮表示，上市公司应密切关注政策动态，主动利用“绿色通道”等政策利好，优先推动符合条件的并购项目。要灵活运用支付工具，结合股份、现金、可转债等多种支付方式，降低并购成本，提升交易成功率。

小微融资协调机制日趋完善

本报记者 彭江

小微企业是扩大就业、繁荣市场的重要力量。为引导信贷资金快速直达基层小微企业，去年10月份国家金融监督管理总局、国家发展改革委牵头建立“支持小微企业融资协调工作机制”，从供需两端发力，统筹解决小微企业融资难和银行放贷难的问题。目前，各地金融监管部门着力推动相关工作落地见效，持续推动信贷资金直达小微企业。

记者获悉，江苏金融监管局联合相关部门出台江苏支持小微企业融资协调工作机制实施方案，建立省、市、县三级工作机制，推动区县成立工作专班，指导银行靠前发

力、做好服务对接、加大融资支持，已走访企业283万家，累计授信1.7万亿元、发放贷款1.03万亿元。浙江金融监管局推动辖内银行机构通过与工业互联网平台、产业链供应链、企业内部数据系统打通对接，依托集成行业数据的“产业大脑”，由银行直接抓取核心企业数据，掌握上下游供应链企业经营状况，为企业提供线上无感授信。

在政策推动下，商业银行纷纷走进小微企业。浙江农商联合银行辖内义乌农商银行构建了“班子成员一行行长一网点负责人一客户经理”的分层走访服务体系，聚焦

重点商会、协会、专业街、小微园区等。“我行成立小微企业融资协调机制工作专班，2024年全年累计走访小微企业上万家。”浙江农商联合银行辖内龙港农商银行业务发展部门负责人张思思说。

商业银行还利用金融科技手段提升小微企业融资效率，让“数据多跑路”。通过大数据分析小微企业纳税数据、用电数据等，可使金融机构更好地看清小微企业的面貌，评估贷款金额。为破解银企不对称，广西北海构建“信用培植+精准推送+快速放贷”的融资协调机制，当地银行机构与税

务部门依托“银税互动”平台，运用税收大数据建立企业“信用画像”，精准推送至金融机构，实现“以信换贷”快速审批。广西新鑫能源科技有限公司财务经理陈小丽介绍，公司凭借良好的纳税信用记录，通过“银税互动”从桂林银行获得了低息贷款，融资成本降低约20%。

融资协调工作机制有效促进普惠金融服务质效提升。专家表示，未来需要注重风险管理，建立健全风险评估体系。“在平衡效益和风险方面，商业银行可以采取以下策略：一是优化信贷结构，根据小微企业的特点和风险状况，合理确定信贷额度和期限；二是加强贷后管理，及时发现和解决潜在风险；三是利用金融科技手段，提高风险评估的准确性和效率；四是加强与政府、担保机构等合作，共同分担风险，降低融资成本。”工信部信息通信经济专家委员会委员盘和林说。

集美大学工商管理学院

政产学研全链条协同 培育新时代卓越商科人才

集美大学工商管理学院肇基于1995年，是由福建省厦门市、陈嘉庚国际学会和集美大学“三方”联合办的具有国际合作性质的学院，迄今已有30年办学历史。

在数字经济与产业变革交织的新格局下，学院依托“政产学研”全链条协同机制，将陈嘉庚先生的爱国情怀与新商科视野融入育人实践，以“三真”教学模式重塑教学生态，借“三方”资源网络打破校企壁垒，搭“三级”育人体系贯通成长路径，培养数字经济时代具有家国情怀、创新思维、数字思维和国际视野的新时代复合型卓越商科人才。

创建“三真”教学模式 重塑教学生态

学院立足数字经济时代发展需求，深刻把握“产学研用”内涵与价值，创新性地企业实际运营项目、案例有机融入教学体系。通过将

数字经济、人工智能等前沿元素融入专业课程，搭建新型仿真商业环境和应用场景，构建产教融合FOCUS螺旋式项目式“三真”教学模式，即还原真实场景、对接真实需求、研究真实数据。

同时，学院创新构建“校企双师”协同育人机制，组建由校内资深教师与企业高管共同构成的教学小组，开展联合授课、实践指导等教学活动。在课程设计上，以解决企业痛点难点为切入点，打造商科“金课”群，邀请行业领军企业技术专家、管理精英担任课程导师，共同开发《创业管理》《大数据审计》《市场营销调研》《大数据技术与应急管理》等课程，推动“数智+商科”融合培养。

此外，学院充分发挥校友资源优势，与校友企业联合打造《创意餐饮》等特色实践课程，为学生提供丰富的实践机会，实现课程与实

践、行业前沿紧密接轨。针对志在从事企业管理的学生，开展企业管理模拟经营、ERP模拟沙盘实验等教学实践活动。期间，学院教师在2024年全国高校教师教学创新大赛产教融合赛道荣获二等奖。

构建“三方”资源网络 链接多方力量

学院积极拓宽校企合作、产教融合的广度，联合各类企业、行业协会以及政府部门等多元主体协同发力。每年组织1500余人次师生深入国内外知名企业一线，学习精细化生产管理流程与供应链运作模式。携手国内多家新兴互联网企业开展教学实践，让学生零距离接触企业前沿技术、数字营销、大数据分析等商业实践场景，为学生提供更多元化实习岗位与职业发展路径选择。

此外，学院充分发挥政产学研协同创新优

势，积极对接各级政府资源。自2022年成立厦门市营商环境研究中心以来，承担40余项各级政府部门委托项目，其中近20项以营商环境和民营经济为主题的咨询报告被福建省以及厦门市相关部门采纳，形成政校企“三方”良好合作。

搭建“三级”育人体系 贯通培养过程

学院以学科竞赛为抓手，以大学生创新创业训练计划为依托，搭建校企合作创新创业孵化平台——创新、创意及创业工作室，为学生提供创业场地、资金支持、创业指导等“一站式”服务，实现创业带动就业的倍增效应。同时，学院系统构建创新创业课程教学、创新创业实践训练、创新创业企业孵化的“三级”创新创业教育育人体系，积极推进基于“过程孵化”的创新创业教育体系，形成“院系主导、教师主

力、学生主角”创新创业教育新格局。

自学院“政产学研”全链条协同机制实践以来，成效显著。学院成功获批国家创新创业教育实践基地、实践育人项目获评省级高校思想政治精品项目。学生创新能力不断增强，近3年在各类学科竞赛中累计斩获国家奖项305项、省级以上奖项352项，充分展现了学院人才培养的丰硕成果。

在新时代新征程中，集美大学工商管理学院将继续秉承嘉庚精神的办学初心，以“诚毅”校训为育人根本，持续深化“政产学研”全链条协同机制，着力培养具有家国情怀、全球视野、创新精神和数字素养的高素质复合型商业人才，为加快教育强国建设贡献更多智慧与力量。

(董欣胜 黄惠晶 吴江秋) 广告