

欧盟能否对俄罗斯能源“断舍离”

“断舍离”计划，前景充满不确定性。不过，在成员国意见不一、经济代价高昂、国际能源市场暗流涌动的背景下，欧盟看似雄心勃勃的“断舍离”计划，前景充满不确定性。

5月6日，欧盟委员会宣布将在2027年年底前全面终止进口俄罗斯天然气和石油并逐步淘汰俄罗斯核能，结束对俄罗斯能源的依赖，同时确保欧盟的能源供应和价格稳定。据报道，欧盟委员会将在6月份提交该计划的立法提案。

过去数十年，俄罗斯通过管道与液化天然气(LNG)向欧洲输送能源，高峰时期欧盟约45%的天然气依赖俄方供应。乌克兰危机发生后，欧盟对高度依赖俄罗斯能源的现状充满戒惧之心，美方一些人亦极力推动欧盟能源脱俄。尽管欧盟近年来已对俄罗斯通过船只运送煤炭和石油实施制裁，并将对俄天然气依赖度降至19%，不过，2024年自俄天然气进口的反弹，某种程度上刺激了布鲁塞尔方面决意加快切断与俄罗斯能源的联系。

同时，在反俄成为欧盟主流意识形态的背景下，能源脱俄被赋予了“价值观之战”的象征意义。即便匈牙利等国质疑这是“牺牲经济换口号”，欧盟仍将脱俄计划与绿色转型、气候目标绑定，试图凝聚共识。

欧盟的计划将围绕三方面展开。首先，彻底切断俄罗斯能源输入渠道。欧盟拟通过禁止新签天然气合同(2025年年底)、终止现有长期协议(2027年年底)、打击“影子油轮船队”等手段来实现这一目的。其次，推动能源结构转型，强制钢铁、化工行业使用绿氢替代部分天然气需求，并加速可再生能源布局。最后，借助欧元结算体系强化衍生品市场监管，削弱俄罗斯在全球能源市场的影响力。

欧盟推进这项计划的底气何在?一方面，近年来，北海风电三角、地中海太阳能走廊等跨区域项目已进入实施阶段，可再生能源装机容量持续攀升。另一方面，美国也声称要“为过渡期兜底”——美国对欧盟LNG出口占比已达45%，挪威、卡塔尔等承诺扩大供应。欧盟推进的碳边境税等规则工具也正在构建绿色贸易壁垒。

不过，美国提供的合作暗藏与欧盟的利益之争。美国试图通过《通胀削减法案》将欧盟绿氢产业链“本土化”，而欧盟则通过碳边境调节机制争抢“绿色溢价”，一种“既合作又竞争”的关系，可能让双方在博弈中面临诸多挑战。

欧盟计划，面临诸多挑战。其中，成员国利益诉求差距太大是最显著的障碍。匈牙利、斯洛伐克等中东欧国家在能源上高度依赖俄罗斯，已经明确反对欧盟“不顾现实的绿色狂热”。即便欧盟试图以“多数表决制”强推政策，但法律挑战和补偿压力(潜在185亿欧元合同违约赔偿)可能令计划大打折扣。

能源成本抬升也给欧盟经济竞争力带来致命影响，加剧了能源密集型产业外流风险。如德国工业电价持续高企，令有关化工、冶金等行业加速迁往亚洲和北美。这种“去工业化”趋势与欧盟产业回流战略形成悖论，暴露出转型成本与社会承受力的失衡。此外，欧盟宣称要实现“多元化供应”，但对美国LNG的依赖度近年来持续飙升，被批评为“从一个陷阱跳入另一个陷阱”。

还有分析认为，多重因素将对欧盟计划的成败产生重要影响。首先，欧洲有关新能源技术若未能及时取得突破，或被延长化石能源过渡期。其次，若乌克兰危机有所缓和，恢复俄气供应的声音可能重新抬头。再次，美国政策的不确定性可能影响跨大西洋能源合作基调。最后，民生压力尤其不可控。若激进转型推高通胀，可能引发社会抗议，动摇政策根基。

其实，欧盟的能源脱俄计划最终难有赢家。若成功，欧盟虽然能够实现“去化石能源”，但代价可能是产业空心化与民生福祉受损；若失败，则可能加剧经济衰退，甚至引发更深层次的地缘对抗。欧盟对俄罗斯能源的“断舍离”，实则是在地缘危机、气候危机、经济危机三重挤压下的无奈之举。



断舍离



“龙江行”第二站走进“黑土地”——

冰雪经济渐成外资竞逐新赛道

本报记者 孙昌岳

5月份的中国“尔滨”，丁香馥郁，冰雪消融后的黑土地正迸发出蓬勃生机。15日至16日，中国贸促会组织的外资企业“龙江行”活动在黑龙江省哈尔滨市举行。来自日本、美国、法国等国家和地区的数十家外资企业代表，先后参加政企交流暨外资企业投资恳谈会、调研考察在哈企业等活动，共商合作、共谋发展。

从新能源到生物制造，从冰雪经济到现代农业，外资企业以投资为笔，在这片沃土上勾勒出对中国市场前景的坚定信心，也折射出中国经济高质量发展的强劲动力。

作为最早进入中国的外资企业之一，瑞士雀巢集团用38年的深耕印证了黑土地的长期价值。自1987年在哈尔滨市双城区建立中国首家工厂，雀巢累计发放奶资203亿元，辐射奶户3.3万户，并投资建设了部分水解蛋白婴幼儿配方奶粉生产线。雀巢大中华区高级副总裁曹敬衡表示，黑龙江“中国大粮仓”的独特资源禀赋是企业蓬勃发展的关键因素之一。如今，中国已经成为雀巢集团全球第二大市场，新的发展机遇下，雀巢集团将全面加强本地化步伐，进一步加大对华投资。

“黑龙江不仅是中国的粮仓，更是全球农业技术创新的试验田。”凯斯纽荷兰工业集团亚太区副总裁乔纳森直言。过去10年，这家全球农业机械巨头在黑龙江累计投资超10亿元，建成亚洲研发中心与智能化生产基地，产品覆盖玉米、小麦、大豆等全流程生产。“政策支持与产业基础，让我们看到了从‘制造’到‘智造’的转型机遇。”乔纳森表示，公司未来将在黑龙江进一步加大投资力度，提高产品的本地化程度，同时紧密围绕黑龙江对大马力高端智能农机装备的需求，推进高性能大型联合收割机等更适合中国应用的农业装备的研发工作。

沃尔沃汽车全球高级副总裁袁小林以大庆工厂为例，诠释了“中国制造、全球品质”的硬实力。自2013年投产以来，其在中国大庆的工厂累计生产整车超50万辆，出口至80多个国家和地区，产值超2600亿元，成为沃尔沃全球生产体系的标杆。“这里不仅拥有世界级生产线，更形成了高端汽车产业集群。2025年，我们将引入更多智能化技术，巩固黑龙江在高端制造领域的领先地位。”袁小林说。

在中国经济加快发展新质生产力的当下，黑龙江的资源优势不断转化为发展新动能。全球酶制剂龙头企业诺和元中国区公共事务负责人王鹏提出，“黑龙江的农业资源与生物技术潜力高度契合，我们将与本地企业合作，利用前沿微生物技术优化农作物抗逆性，开发绿色饲料添加剂，共同打响‘黑土地+生物制造’的金字招牌”。

冰雪经济也成为外资竞逐的新赛道。2024年以来，哈尔滨精心打造



图为中国(黑龙江)自由贸易试验区哈尔滨片区。新华社记者 张涛摄

“跟着赛事去旅行”主题旅游线路，将竞赛场馆、冰雪赛事和冰雪景区等串联起来，推动“体育+文旅”深度融合。数据显示，2024—2025冰雪季，哈尔滨市累计接待游客9035.7万人次，游客总花费1372.2亿元，同比分别增长9.7%、16.6%。

“我们计划联合本地企业开发冰雪装备制造、跨境旅游线路，打造东北亚冰雪产业生态圈。”日本丸红株式会社中国副代表德永贵司将冰雪经济列为新业务关键词。万豪国际大中华区副总裁申佳林透露，近3年黑龙江冰雪季游客量增长强劲，直接带动旗下5家酒店入住率提升。“借助离境退税‘即买即退’等政策，我们希望进一步开拓入境市场，让哈尔滨的冰雪魅力辐射全球。”申佳林说。

谈及与黑龙江合作的潜力领域，伯克希尔·哈撒韦集团中国区总裁韦朝贺表示，未来将聚焦四大维度发力。在新能源与碳中和领域，集团计划联动旗下能源公司，利用黑龙江丰富的风光资源，探索“新能源+储能”一体化项目，协助打造“中外碳中和示范区”；在数字经济领域，依托集团全球智库与哈尔滨高校科研优势，在智慧农业、跨境数字贸易等方面深化合作；在产业链发展方面，借助集团全球布局与智库，结合黑龙江综保区、自贸试验区政策，推动“原材料+精深加工+跨境物流”全链条发展；在文旅康养方面，联合集团旗下保

险集团及子公司，打造高端文旅康养和临空低空文旅新场景，引入海外客户，提升黑龙江国际品牌影响力。加拿大加中贸易理事会北京代表处首席代表裴大卫则从资源协同角度解读合作空间。在他看来，黑龙江与加拿大在农业、能源、林业等领域高度契合，双方可围绕大豆深加工、清洁能源技术转让等方向，共同开拓东北亚市场。“我们将利用此次活动，了解中国不同地区的资源和产业优势，发掘更多经贸合作机会。”裴大卫说。作为中国贸促会今年外资企业“地方行”的第二站，“龙江行”活动通过产业链实地考察，架起外资企业与中国地方经济深度融合的桥梁。在凯斯纽荷兰工业(哈尔滨)机械有限公司，全自动化激光切割线、数控折弯机床等与欧美同步的智能装备轰鸣运转；在益海嘉里

(哈尔滨)粮油食品有限公司，依托黑土原粮打造的“金龙鱼”系列产品正源源不断地输送至全国人民餐桌。“此次考察刷新了我们对黑龙江产业生态的认知，也进一步坚定了投资信心。”日本艾斯科科技(厦门)有限公司总经理矶贝和范表示，企业已将黑龙江纳入新建工厂选址清单，期待在电气设备、能源技术等领域开展深度合作。

外资企业“龙江行”不仅是一场投资洽谈，更是一次信心传递——在中国经济高质量发展的浪潮中，黑土地上的每一次播种，都在孕育全球合作的丰硕果实。正如中国贸促会会长任鸿斌所言，“中国过去是、现在是、将来也必然是外商理想、安全、有为的投资目的地，与中国同行就是与机遇同行，相信中国就是相信明天，投资中国就是投资未来”。

大宗商品价格下跌如何影响全球经济

本报驻日内瓦记者 梁 桐



日前，世界银行发布《大宗商品市场展望》指出，大宗商品价格普遍下跌，预测2025年全球大宗商品价格下跌约12%，2026年进一步下跌5%。

能源价格下行是主要推动力，尤其是石油。受全球经济放缓和供应增加的双重压力影响，石油价格下降明显，布伦特原油预计2025年均价为64美元/桶，比2024年下降21%。而随着可再生能源增长推动全球电力结构转型，煤炭需求相应减弱，与此同时煤炭库存水平

仍较高，供需共同作用之下，2025年煤炭价格预计将下降27%。天然气价格虽在部分市场有所上涨，但由于能源价格指数构成上“油重气轻”，且天然气价格上涨主要体现在美国市场和冬季期间，从全球视角来看上涨态势并不普遍，局部和短期现象的特点突出，因此无法改变能源价格下行的总体形势。

金属矿产类商品价格继续走低。报告预测，受全球制造业活动疲软以及全球贸易紧张等因素影响，金属与矿产

类商品价格呈下跌趋势，其中铜价预计2025年下跌10%，约8200美元/吨；铝、锌、镍等基本金属价格预计下跌10%至13%。铜价下跌通常代表工业需求放缓，低铜价还会导致矿企投资意愿降低，未来可能导致供给不足。金属矿产类商品价格下降，虽会导致下游制造业成本下降，但不会直接产生刺激消费的效果。

报告显示，农产品价格普遍处在下滑区间。受供应充足以及需求增长放缓影响，小麦、玉米、大米等谷物价格2025年预计整体下降10.5%。同时，受豆类作物产量上升以及全球油脂库存改善等因素影响，油料与食用油价预计下降3%至6%。另外，受下游需求疲软以及库存水平偏高影响，棉花、橡胶、烟草等农业原材料价格预期在2025年

普遍下跌2%至10%。

大宗商品价格下降，对于不同国家经济影响差异较大。对进口国而言，当前趋势有助于抑制通胀、稳定消费。能源和粮食价格下降有助于降低消费者价格指数(CPI)，对全球尤其是发达经济体而言，有助于延续2022年以来的通胀回落趋势。报告预测，2025年能源价格变化将直接减少全球通胀约0.35个百分点。另外，家庭在能源、交通和食品上的开支减少，有利于释放其他消费需求，推动服务业和制造业复苏。

对于出口依赖国而言，当前趋势将构成拖累，尤其是以油气、金属、农产品出口大国为代表的资源型经济体将遭受冲击，面临财政收入下降、货币贬值和经济增长放缓的压力。报告指出，能源出口国的“贸易条件”将大幅恶化，可能引发财政收紧，尤其鉴于当前多数能源出口国的财政平衡状况较前几次油价下跌时更弱，政策空间更窄，油价下跌将导致这些国家面临预算赤字扩大的局面。报告还指出，食品价格下行对某些国家是利好，但价格下跌幅度太小，不足以显著减轻粮食不安全状况。另外，全球投资预期下降，大宗商品行业资本支出下降还可能抑制矿业、能源基础设施等领域的投资意愿。

中企助几内亚打通交通堵点

新华社记者 张 健

在几内亚首都科纳克里市中心的车流长龙中，一座黄白色立交桥的轮廓日渐清晰。这座由中国电力建设集团有限公司(中国电建)承建的3层立交桥即将于5月底全面通车，彻底结束这个西非国家没有现代化立交桥的历史。

邦贝德立交桥项目位于王子大道与T2公路交会处，这里曾是科纳克里城市交通的“堵点”。项目团队前期勘测数据显示，该路口日均车流量超出设计容量3倍，早晚高峰时段拥堵尤为严重，民众日常出行苦不堪言。

邦贝德立交桥全面通车后将打通这一交通“堵点”。项目经理巩奇奇告诉记者，立交桥由上跨桥梁、地面环岛和下穿通道组成，将同步解决进出城、跨区域和机场快速通行三大难题，有效缓解沿线及周边地区交通拥堵状况。

在医生克里斯托夫·桑杜诺看来，这座立交桥不仅是道路工程，更是城市发展的“加速器”。“过去要通过邦贝德地区简直是种煎熬。我们宁愿坐半个

小时渡船过河，也不想车流里困2个小时。立交桥全面通车后，通行时间将大大缩短。”

项目部本地雇员办公室主任穆罕默德·谢里夫·迪亚洛表示，邦贝德立交桥项目非常出色，是几内亚国家历史上首座3层立交桥，“希望未来能有更多优秀的中国项目落地几内亚”。

对于每天从项目附近经过的科纳克里市民来说，这座立交桥承载着他们对未来生活的美好期待：有的商铺经营者自发维护着施工区域秩序，有的出租车司机开始熟悉起新的导航路线，放学路上的孩子们则数着桥墩的浇筑进度……

当晨光照向桥体，这座凝结中几两国建设者智慧与汗水的立交桥在城市天际线上呈现出崭新轮廓。全面通车后，它不仅将有效优化科纳克里市的交通格局，更以立体化解决方案为非洲国家城市道路改扩建及治理发展提供了生动的实践样本。