

# 越南加快开放试点对冲贸易风险

近日，越南国会批准在中部城市岘港设立面积约1881公顷，涵盖生产、物流、贸易、服务、数字产业、信息技术等多个功能区的越南首个自由贸易区。越南副总理阮和平在6月22日岘港自贸区成立大会上表示，希望将该自贸区建设成为连接全球经济的枢纽，不仅推动岘港本地经济发展，还将为越南全国经济注入强劲动力。此前，越南国会已通过多项决议，将原岘港市与广南省合并，新岘港面积达到1.1万平方公里，并制定了建设区域金融中心等规划，加大了重点基础设施的投入，赋予当地在税收、投资、技术、金融等方面的众多优惠政策和更大自主权。

岘港是越南6个直辖市之一，全国第四大城市，是拥有铁路、公路、海运、空运的重要交通枢纽。岘港国际机场是越南第三大国际机场，岘港火车站是中部最大车站，同时，岘港作为中部最大港口，是联通中南半岛五国“东西经济走廊”的关键出海口。发达的交通网络极大地便利人员、物资、信息的流通，为当地经济增长提供了有力支撑。据统计，今年一季度，岘港地区生产总值增速超过11%，在全国排名第四。其中，工业和建筑业增幅达17.6%。莲沼港等多个国家级重点基建项目的推进，为该市长期高速发展积蓄了动力。

根据越南统计局数据，2024年越南国内生产总值（GDP）规模约为4763亿美元，增幅达7.09%；吸引外国直接投资实际到位资金达到创纪录的253.5亿美元，同比增长9.4%；全年货物进出口金额达7862.9亿美元，同比增长15.4%，进出口分别同比增长16.7%和14.3%。但一系列亮眼数据背后却有巨大隐忧。受美国贸易政策不确定性和外部需求减弱的影响，世界银行今年4月发布报告认为，越南作为严重依赖出口的国家，其2025年经济增速预计将降至5.8%。尽管2026年和2027年经济增速有望回升至6.1%和6.4%，但这需要一个更加稳定的国际经济环境。

国际货币基金组织（IMF）近期也发布报告称，如果美国三季度开始征收高额关税，越南2025年经济增速预计将降至5.4%，2026年还将进一步减速。“全球贸易紧张局势的进一步升级，或者全球金融状况的进一步收紧，都将削弱越南的出口和投资。”IMF建议，推进基础设施建设和结构性改革将有利于促进越南中期经济增长。岘港自贸区的设立正是越南推进结构性改革的关键举措，希望通过制度型开放对冲外部风险。随着7月9日美国政府对越南征收46%的“对等关税”宽限期临近，越南加大了对美关税谈判的力度。越南工业和贸易部6月



图为越南河内城市景观。

(视觉中国)

15日通报，6月9日至12日，双方在华盛顿举行的第三轮贸易谈判取得了显著进展，双方缩小了分歧，约定将在线上进行下一轮谈判。

5月20日，中国与东盟各国经贸部长们共同宣布中国—东盟自贸区3.0版谈判全面完成，各国将积极推进国内审批流程，今年年底前正式签署升级议定书。新版自贸协定增加了数字经济、绿色经济、供应链互联互通等9个章节，既满足了各方经济转型升级的现实需求，也充分体现了前瞻性和战略性。专家认为，在全球经济复苏乏力、单边主义、保护主义抬头的当下，该谈判显得尤为可贵，为区域和全球经济注入了确定性。越南外交部发言人表示，该谈判的完成具有重要意义，体现了东盟各国与中国作出的坚定承诺，确保了自贸协定具备应对全球性挑战的能力。

6月13日，巴西作为轮值主席国，正式宣布越南成为金砖国家合作机制第十个伙伴国。巴西外交部指出，越南拥有近1亿人口，经济深度融入全球价值链，是亚洲重要参与者，各方将共同致力于构建更具包容性和代表性的国际秩序。中方外交部在欢迎的同时，表示越南参与金砖合作，

不仅有利于自身发展，也符合金砖国家和全球南方共同利益。

在第十六届夏季达沃斯论坛期间，中方表示欢迎越南成为金砖伙伴国，愿同越方共同维护自由贸易和多边贸易体制，推进平等有序的世界多极化和普惠包容的经济全球化。将同越方加快发展战略对接，落实好共建“一带一路”倡议和“两廊一圈”框架对接合作规划，推进中越铁路联通，加强市场和产业对接，拓展人工智能、数字经济、绿色发展等领域合作，共同培育壮大新动能。

长期来看，越南能否真正承接住技术合作、产业转移、市场开放的红利，充分释放《区域全面经济伙伴关系协定》（RCEP）、《全面与进步跨太平洋伙伴关系协定》（CPTPP）、中国—东盟自贸区3.0版的潜力，还要看越南能不能通过更多像岘港自贸区这样的试点，积累经验，深化和扩大开放力度。就像越南总理范明政希望的那样，岘港要“先行先试、开辟道路”，最大限度发挥与众不同的潜力、卓越机会和竞争优势，真正成为越南中部乃至全国的增长极。

“中国是世界经济的中心之一，在全球供应链中占据重要位置。我们需要跟中国市场进行合作，否则就无法在全球市场立足。”横河电机（中国）投资有限公司董事总经理小松幸司在第六届跨国公司领导人青岛峰会期间接受经济日报记者采访时说。

第六届跨国公司领导人青岛峰会吸引了包括横河电机在内的465家跨国公司参会。横河电机总部位于日本东京，为能源、化工、材料、制药和食品等多个行业的客户提供测量、控制和信息领域的数字化解决方案，在60个国家和地区设有业务网点。公司在中国进行了广泛的业务布局，除7家全资子公司、1家合资公司外，在无锡、武汉和北京等地设有全球交付中心，在苏州、重庆设有工厂，在北京设有研发中心。

小松幸司介绍，横河电机进入中国市场已有60年，与中国各地区以及各行业、各类型的企业建立了广泛且深入的合作关系，在华业务持续发展。“中国各级政府对于创新的支持力度很大，推动中国市场创新业态蓬勃发展。无论是企业还是大学，都在不断产生许多新技术。让我印象深刻的是，中国企业非常愿意尝试新技术，各类应用落地也很快。我们非常愿意和中国企业开展合作，共同挖掘商机。”小松幸司说。

中国企业快速发展，给横河电机在华发展带来了更多合作机遇，也带来了更大竞争压力。小松幸司表示，横河电机感受到了日益激烈的市场竞争，公司必须生产更加贴合本土市场需求的产品，才能进一步提升市场竞争力。因此，公司持续加大在华研发投入力度。

“过去，我们更多的是把在日本研发的技术和产品销售到中国。现在，我们在中国市场进行了更多研发和生产，力求在产品的价格和质量上都能更好地满足本土客户需求。我们在北京研发中心设有50人的研发团队。”小松幸司说，“在经营思路，我们也在不断尝试。中国市场规模巨大，没有一个公司能完成所有业务。我们需要更多的本土合作伙伴，同他们一起建立良好的业务生态，给全球市场提供更多优质解决方案，实现共同发展。”

本版编辑 刘畅 孙亚军 美编 王子莹

访横河电机

本报记者

袁勇

# 中国助力马尔代夫旅游业快速发展 中埃共建工业园区生机勃勃

本报记者 王宝银

管理人员忙着接待一批又一批前来投资考察的客人，厂房内工人们围着嗡嗡作响的机器忙个不停，刚落成的车间正调试着从中国运抵的设备，而荒漠中圈起的块地预示着一座新工厂即将拔地而起……新华社记者近日在中国和埃及合作打造的中埃·泰达苏伊士经贸合作区（泰达合作区）看到一派生机盎然的景象。

“中国共建‘一带一路’倡议与埃及‘2030可持续发展愿景’的发展目标契合，正是埃中产能合作蓬勃发展的大背景。”埃及苏伊士运河经济区总局主席瓦利德·贾迈勒丁对记者说。

“我们去年接待了350个团组，今年热度更胜去年，最忙的一天接待了14拨客人。”园区管理方埃及泰达特区开发公司招商部经理高瞻表示，“现在的情况已超出我们的预期。”

“基本每天都有考察团来，忙的时候一天接待三四拨。”埃及彩蝶纺织股份公司常务副总经理张利方说。

记者了解到，泰达合作区自去年开始迎来了企业入驻和投资考察的高潮。截至目前，泰达合作区共吸引185家企业入驻，吸引投资额约30亿美元，累计销售额超过53亿美元。

“从企业规模上看，原先中小型民企居多，这两年上市公司的大型项目呈爆发式增长，仅去年一年就有8个行业龙头项目落地。从决策周期看，过去有的项目从考察到落地长达5年，而去年决策最快的1个项目从开始接触到签约购地只用了1个月。”埃及泰达特区开发公司执行董事曹慧说。

不仅决策周期缩短，项目的建设速度也越来越快。今年5月初，经过一年建设的新兴铸管（埃及）股份有限公司副董事长马哈茂德·伊萨开始，他们已经拿到来自埃及、阿尔及利亚等国的订单。

早期入驻的企业也把规模越做越大。“我们一期项目占地面积6万平方米，后来我们

二期项目为和利源投入了1000万美元，项目也‘生产’出了埃及的埃及洋雷楚纺织印染有限公司董事长王宏祥说。

泰达合作区还为企业落地生提供了优质服务。贾迈勒丁介绍，合作区不仅成功引入中国投资者，还为埃中双方的沟通“穿针引线”，帮助双方预防可能出现的问题。

曹慧自豪地谈起泰达合作区的未来：目前合作区共新华社社者平方公里的土地已售罄，他们正与埃及苏伊士运河经济区总局洽谈，计划再扩展3平方公里，新区域的目标企业也已基本锁定。

埃及《金字塔报》总编辑马吉德·穆尼认为：“泰达合作区为埃及带来大量的中国投资和企业，也带来埃及急需的发展工业区的专业知识、技术和装备，帮助埃及填补了一些产业空白。”

此外，据统计，园区已为当地约1万人创造了就业机会。在许多埃及人眼中，这里是实现梦想的地方。

巨石埃及玻璃纤维股份有限公司（巨石埃及公司）计调物流部副经理迪娜·马哈茂德·哈桑在园区内的一间厂房里对记者说：“12年前我刚来的时候，这间厂房还不存在，外面的花园和餐厅也没有，附近更没有像现在这么多的工厂，而现在在这里不断有新工厂开工，人气越来越旺了。”

有的埃及人通过奋斗晋升到管理岗位，迪娜就是其中一位。她2013年大学毕业后就加入了巨石埃及公司。“我本来打算做英语老师。但后来我申请了这里的工作。被录取后，我的人生就彻底改变了。”迪娜说，她从生产计划员的初级岗位开始，通过努力承担起越来越重要的责任，生活也不断改善。

“如果12年前我没有加入巨石埃及公司，就不会有现在的生活。”迪娜说。

印度洋岛国马尔代夫号称“千岛之国”，以蓝天、海洋、沙滩闻名于世，被誉为“印度洋的珍珠”。据马尔代夫旅游部发布的数据，2024年该国共接待国际游客196万人次，同比增长9%，平均停留时间达7.7天。其中，中国游客数量达到26万人次，占比达13%，是马尔代夫第一大客源国。2024年，旅游业对马尔代夫国内生产总值（GDP）和外汇收入的贡献率分别达到25%和60%，同时吸纳全国超过70%的劳动力，是马尔代夫经济不可替代的第一支柱。

最新数据显示，截至2025年5月初，马尔代夫共接待国际游客86万余人次，同比增长7.9%，游客主要来自中国、俄罗斯和英国等，其中，中国游客数量近9.7万人次，占比达11.3%，继续成为最大游客来源国。马尔代夫旅游和环境部长陶瑞克表示，政府的目标是到2027年实现60亿美元旅游收入。

近年来，随着毛里求斯、斐济等岛国旅游逐渐崛起，叠加马尔代夫政府计划上调旅游商品和服务税，削弱了旅游性价比优势，游客分流效应愈加明显，导致其旅游业面临着越来越大的竞争和挑战。

为实现转型发展，马尔代夫政府和旅游行业致力于推动旅游业体验升级与需求细分，在完善中、高端酒店服务，满足不同游客需求的基础上，以高端化与服务优先为引领，让游客从“打卡观光”转向深度体验，同步开发居岛民俗文化探索、海龟保育等生态保护项目，以及水下别墅等定制化服务。同时进一步细分客源服务，打造“亲子游”“蜜月情侣游”“银发游”等主力产品，刺激旅游需求增长。此外，马尔代夫政府还加快完善旅游基础设施建设。2025年6月，马尔代夫政府将机场扩建、填海造地等重大战略项目的最低投资额从1500万美元提升至1亿美元，优先保障对旅游业发展具有较大推动效应的基建项目，旨在优化旅游生态链。

马尔代夫企业一直积极参加中国国内举办的各类旅游博览会，与多家中国旅行社签署了合作协议，为中国市场提供了更多深度定制的旅游方案。马尔代夫政府还在中国线上、线下同步推广一系列旅游体验推介活动，并与中国移动支付平台签署合作协议。据统计，截至2024年底，已有超过8000家商家接入这一支付方式，进一步提升了中国游客在马尔代夫消费的便利性。

为了进一步扩大中国客源，在中马两国政府的大力推动下，今年1月下旬，马尔代夫国家航空

公司开通了从马尔代夫首都马累直飞北京、成都和上海的航班，每周运营一次。此外，新增连接西安的直航航班，使马尔代夫与中国之间的直航航线增加到4条。今年1月至2月，中国至马尔代夫的航班量较2019年同期增长47.5%，往返航班量增长了45%，不仅满足了日益增长的中国游客需求，也为马尔代夫旅游业的持续增长注入了新活力。

6月16日，于斯里兰卡首都科伦坡举行的“中国—斯里兰卡—马尔代夫旅游论坛”，中国、斯里兰卡、马尔代夫三国政府旅游部门、旅游企业、航空公司、预订和支付平台、媒体代表等齐聚一堂，围绕推动共建“一带一路”文旅合作，聚焦区域旅

游协同发展，发布了《丝绸之路旅游城市联盟关于促进中国—斯里兰卡—马尔代夫旅游交流与合作的共同行动》，合力推动共建“丝路旅游圈”。

马尔代夫政府看重三国旅游资源的互补性，希望通过旅游合作，吸引中国的客源与投资，连接斯里兰卡的文旅体验枢纽，带动马尔代夫的高端海岛度假。为此，以“海上丝绸之路”文化的历史纽带为基底，打造海洋文化遗产、海岛艺术节等共同的文旅IP（知识产权）项目，密切3个国家企业的旅游开发与推广合作，大力推动签证便利化，探索三国签证互通机制，简化“一程多站”流程，推动马尔代夫从“单一旅游目的地”向“区域旅游生态圈”融合升级。



图为中企承建的马尔代夫维拉纳国际机场水上飞机设施项目。

新华社记者 伍岳摄