

中俄务实合作稳步前行

为发掘双边经贸潜力提供广阔平台

本报驻莫斯科记者 李春辉

郭言

在为期四天的第九届中国—俄罗斯博览会上，两国友好关系及地方合作成果，表达了深化各领域务实合作的共同意愿。双方一致期待，通过博览会、地方论坛等平台进一步巩固和拓展双边合作，共促互利共赢。

经过双方多年努力，中俄博览会影响力不断提升，品牌效应持续积累，已成为两国关系的亮丽名片、展示地方合作的重要“窗口”以及促进双边经贸合作的关键平台。本届中俄博览会的成功举办，既证明了中俄经贸往来实现量质齐升的现实，也展现了两国务实合作稳健前行的光明前景。

中俄务实合作成色十足。两国高质量务实合作的招牌越擦越亮。近年来，两国经贸往来不仅在“量”的增长上取得长足进步，在“质”的提升上也硕果累累，“量质齐升”已成为务实合作的“新常态”和“新现实”。中俄博览会展示内容不仅涵盖能源、矿产、机电等传统贸易领域，更扩展至医疗器械、数字经济、新能源等新兴领域，标志着中俄双边贸易结构持续优化、合作内涵日益丰富。截至今年6月的数据显示，俄罗斯境内已注册超过9000家中国公司。当前，中俄经贸合作正稳步迈向更高水平。

中俄务实合作动力充沛。2024年，中俄贸易克服多种不利因素影响，总体保持稳中有进的良好势头，贸易规模再创新高，充分彰显了两国经贸合作的韧性与活力。地方合作作为中俄关系最接地气、最具活力的组成部分，在两国元首战略引领下蓬勃发展，对接合作不断深化。当前，中俄“东北—远东”和“长江—伏尔加河”两大区域合作机制保持良好发展势头，贸易、投资、交通、农业等传统领域合作持续巩固，跨境电商、数字经济、绿色发展等新兴领域对接日益紧密，教育、文化、旅游交流持续增进。地方合作为中俄双边合作注入源源不断的新动能，成为新的亮点。

中俄务实合作根基稳固。今年以来，尽管中俄贸易面临的外部形势更趋复杂严峻，承压进一步加大，但在双方共同努力下，双边贸易总体保持平稳，合作“含金量”持续提升。俄罗斯工业和贸易部副部长格鲁兹杰夫强调：“长期来看，中俄贸易额仍将增长，增幅可能不及往年，但趋势将是平稳向上的，这也表明我们的贸易质量在同步提升。”这体现了俄官方对两国务实合作根基的坚定信心。除官方评估外，两国友好合作前景还拥有深厚的民意基础。根据全俄社会舆论研究中心的民调数据，中国已超越白俄罗斯，稳居俄罗斯民众心中最友好国家首位，且认同比例连年攀升。该机构认为，中国长期保持俄罗斯最友好国家的地位“值得特别关注”。俄罗斯民众对中国的积极态度，折射出信任、共同的文化兴趣，以及建立在双方长期经济、政治和地缘战略利益基础上的务实伙伴关系特性。

面对日益复杂的外部环境，中俄关系及双边经贸合作展现出不畏外界干扰的稳定性和韧性。两国双向投资规模持续增长，能源化工、航空航天、互联互通等领域的重大合作项目稳步推进。中俄地方合作机制不断完善。中俄博览会为发掘双边经贸合作潜力提供了广阔平台。以中俄博览会为契机，两国将继续探索传统领域及跨境电商、生物医药、人工智能等新兴领域的合作新方向。

第九届中国—俄罗斯博览会7月7日至10日在俄罗斯叶卡捷琳堡市举行。本届博览会以“中俄务实合作稳健前行”为主题，超过1500名俄罗斯政府和企业代表报名参会，185家公司搭建展位，300多家供应商和制造商参展。中方也有300余家企业参展，聚焦高端制造、能源合作、科技创新等领域。

面对日益复杂的外部环境，中俄关系及双边经贸合作展现出不畏外界干扰的稳定性和韧性。中国驻俄罗斯大使张汉晖出席中俄博览会时指出，在两国元首战略引领下，中俄关系处于历史最好时期。元首引领双方登高望远，以中俄关系的稳定性和坚韧性应对外部的不确定性，共同促进两国发展振兴，维护国际公平正义。张汉晖表示，中国连续15年保持俄罗斯最大贸易伙伴地位，俄罗斯为中国第五大贸易伙伴。两国双向投资规模持续增长，能源化工、航空航天、互联互通等领域的重大合作项目稳步推进。中俄地方合作机制不断完善，两国地方代表团交流密切，企业间合作呈现“双向奔赴”的积极态势。

为期4天的中俄博览会为促进地方合作搭建了重要舞台。蓬勃兴起的地方合作正不断为两国经贸合作注入新动力。中方来自18个省(区、市)的300余家企业积极参展，中方代表团来自黑龙江、山东、广东等7个省份，覆盖东北、华北、华南等区域。

在农产品贸易领域，俄罗斯斯维尔德洛夫斯克州国际和对外经济联络部长雅林表示，中国稳居该州主要贸易伙伴国地位，2024年双边贸易额超30亿美元。斯维尔德洛夫斯克州对华出口多种肉类产品、植物油和冰淇淋。然而，受限于生产能力和交付条件（如冷链物流），农产品和食品供应的潜力尚未充分释放。为此，双方正不断寻求新的合作机遇，努力深化现有领域的经贸合作。

俄罗斯亚洲工业家与企业家协会主席维塔利·曼克维奇谈到，中国山东省代表团访俄期间启动了两个项目：成立中俄功能材料与绿色能源联合实验室，以及设立山东高速齐鲁号欧亚班列运营有限公司俄罗斯分公司。曼克维奇认为，此访将为山东与俄罗斯商贸关系发展以及投资、工



业、科教等领域的交流合作注入强劲动力，俄罗斯各地区与山东省的贸易有望成为俄中贸易的新增长点，新项目的启动将进一步助力这一进程。

中俄博览会为两国深化务实合作创造了重要机遇。中俄博览会举行期间，中俄双方举办了多场经贸促进活动，为两国地方和企业界搭建合作平台，创造深化了解、共享发展的新机遇。中俄博览会设置了中央展区、地方合作、经贸交流、产业项目、文旅消费五大展区，展品涵盖传统领域与新兴领域。

在投资合作方面，张汉晖表示，今年5月，中俄双方签署升级版《促进和相互保护投资协定》，对于政府、企业都是利好，相信不断完善营商环境将吸引更多越来越多的中国企业来俄罗斯创业发展。

俄罗斯科学院中国与现代亚洲研究所所长基里尔·巴巴耶夫认为，当前中国对俄投资规模高速增长，中国投资者正积极参与俄罗斯工业、农业、交通运输、物流及仓储等基础设施建设项目。巴巴耶夫表示，尽管存在制裁风险，中国企业仍积极投资俄罗斯，与俄商业伙伴签订合作协议。俄

方希望中国企业落地俄罗斯，与俄企业组建合资公司，生产工业品零部件和配件等。中俄博览会为发掘双边经贸合作潜力提供了广阔平台。与会嘉宾普遍认为，中俄务实合作成果丰硕，但合作潜力仍有待进一步挖掘和释放。俄罗斯经济发展部副部长弗拉基米尔·伊利切夫在开幕式致辞中表示，本届中俄博览会包含丰富的商业项目，俄中企业家将举行卓有成效的商务洽谈，为两国关系发展贡献新思路、新倡议和新项目。曼克维奇认为，中俄地方合作及各层级对话持续推进，将有力促进双方关系。中国企业主张市场多元化，对俄罗斯市场兴趣浓厚。张汉晖表示，持续改善的营商环境将吸引更多越来越多中国企业来俄发展兴业。“近年来，中国企业看好俄罗斯市场前景，积极把

握机遇，满足俄国内日益增长的需求，创造更多就业，助力俄社会经济发展。以中俄博览会为契机，今后双方将继续探索传统领域及跨境电商、生物医药、人工智能等新兴领域的合作新方向。”张汉晖说。

哥伦比亚贸易投资旅游局副局长尼古拉斯·梅希亚日前接受新华社记者专访时表示，中国市场是哥伦比亚“必须优先考虑的”重要因素，加强与中国合作为哥伦比亚打开机遇之窗。

梅希亚当天在哥伦比亚第三大城市卡利举行的一场大型商务洽谈会上表示，要抓住与中国合作机遇。他告诉记者，除了享誉世界的咖啡，哥伦比亚正积极将牛油果、鲜花、美妆个护产品等更多元化的商品推向中国市场。今年，哥伦比亚将继续参加在上海举办的第八届进博会，向中国消费者与合作伙伴全方位展示这个南美国家的魅力。

在梅希亚看来，加强与中国合作带来的机遇不仅体现在商品贸易领域，更体现在投资、技术及经验分享层面。他指出，中国的参与对哥伦比亚基础设施建设和能源转型至关重要，这不仅意味着资金，更是技术和经验的分享。

梅希亚认为，要抓住与中国合作机遇，便利两国间人员往来与互联互通是关键一环。为此，哥伦比亚政府正协调外交、移民等部门，推动签证和移动支付便利化、提升安全保障，为中国游客和商务人士构建更友好、便捷、安全的旅行和营商环境。

谈及国际经贸格局时梅希亚说，哥伦比亚的对华战略是基于长远发展的必然选择，而非应对短期变化的权宜之计，哥中两国将继续携手在共建“一带一路”倡议下实现互利共赢共同发展。

新加坡拓展对欧数字经济合作

本报驻新加坡记者 朱 旌



图为当地时间7月8日拍摄的新加坡中央商务区的建筑。（视觉中国）

超过60%的全球国内生产总值与数字交易相关联

欧新数字经济协定：

允许双方企业在双方领土之间无缝传输数据
推动无纸化贸易和电子交易
不得要求企业披露源代码作为市场准入条件
共同应对网络安全威胁
帮助中小企业利用数字工具参与数字贸易
提升数字包容性

协定允许企业在双方领土之间无缝传输数据，同时禁止不必要的数据本地化要求。这一规定为企业在数据存储和处理方面提供了更大的灵活性，有助于降低运营成本，支持市场扩张。此外，双方还同意加强在数据保护方面的合作，保护个人数据在跨境传输过程中的安全和隐私。二是在数字贸易便利化方面，协定致力于推动无纸化贸易和电子交易发展。具体措施包括采用国际标准支持跨境电子支付系统，推动电子发票和电子贸易文件的使用。这些措施将大大简化贸易流程，降低企业运营成本，提高贸易效率。三是在建立安全可信的数字系统方面，协定规定双方不得要求企业披露源代码作为市场准入的条件。此外，双方还将加强在网络安全领域的合作，共同应对网络安全威胁，并提升相关领域的劳动力水平。同时，协定还强调了消费者保护的重要性，要求采取措施防止欺诈和误导性商业活动。四是在中小企业与数字经济的参与方面，协定指出，新加坡和欧洲自由贸易联盟国家将合作交流信息和最佳实践，帮助中小企业利用数字工具和技术参与数字贸易。此外，双方还将致力于提升数字包容

性，确保所有企业和个人都能参与、贡献并受益于数字经济。

有分析指出，协定谈判的完成将给双方的企业和消费者带来诸多利好，还将进一步推动区域经济合作。

对于企业而言，欧新数字经济协定的实施将带来诸多利好。首先，跨境数据流动的便利化将使企业能够更高效地管理其全球业务，优化资源配置。其次，无纸化贸易和电子支付系统的推广将降低运营成本，提高交易效率。最后，协定提供的法律确定性将增强企业在数字领域的投资信心。消费者也将从该协定中受益。欧新数字经济协定中数据保护条款将促进消费者个人隐私保护，而在线消费者保护措施将减少欺诈和误导性商业活动的风险。此外，数字贸易的便利化将使消费者能够更便捷地获取来自对方市场的商品和服务。

在对区域合作的影响方面，作为欧洲自由贸易联盟与东盟国家之间的首个数字经济协定，欧新数字经济协定不仅将加强新加坡与欧洲自由贸易联盟国家之间的经济联系，还将为区域间的数字经济合作树立榜样。通过促进跨境数据流动和数字贸易便利化，该协定有望推动区域间的经济一体化进程，为其他经济体提供借鉴。

尽管欧新数字经济协定的谈判已经完成，但其正式生效仍需经过双方的国内批准程序。在此过程中，双方需要确保协定条款的清晰定义和有效实施，以确保其能够为企业和消费者带来实际利益。此外，随着数字经济的不断发展，双方可能还需要在未来对协定进行修订和完善，以适应新的技术和市场变化。

新加坡与欧洲自由贸易联盟完成数字经济协定谈判是双方在数字经济领域合作的重要成果。这一协定不仅将为企业和消费者创造更多机会，还将为区域间的数字经济合作提供新的范例。随着协定逐步实施，其对双方经济的积极影响将逐渐显现，并有望为全球数字经济发展注入新的动力。

中
访哥伦比

新华社记者

李子健