

九鼎商贸物流集团加快转型升级——

多点发力擦亮国际商贸金名片

本报记者 乔文汇

“您知道九鼎集团吗？”在新疆乌鲁木齐，听到这个问题，不少人会这样回答：“知道知道，是那家蔬菜水果批发市场嘛！我们附近超市的果蔬就是从那里批发来的。”

的确，新疆九鼎商贸物流集团有限责任公司与本地人生活息息相关，是人们眼中的“菜篮子”“果盘子”。2024年，集团农产品年交易量达416.47万吨、交易额突破328.93亿元，承担了新疆85%的果蔬供应。

作为新疆生产建设兵团第十二师深化国企改革“排头兵”，如今这家企业的业务范围远不止果蔬批发，还聚焦商贸物流、汽车机电、文化旅游等多个领域。

“集团围绕打造丝绸之路经济带核心区重要的商贸物流枢纽中心，开展农副产品商贸流通、农产品加工、大宗商品流通、专业市场开发运营、冷链物流、城市配送、电子商务、仓储及供应链金融等综合服务，正在多点发力，向年产值千亿元目标迈进。”九鼎商贸物流集团党委书记、董事长刘智燕说。

从节点到枢纽

天色微明，九鼎商贸物流集团旗下的新疆九鼎农产品批发市场逐渐热闹起来，满载蔬菜、水果的货车排成长龙，有序进出市场。这里是新疆最大的农产品一级批发市场，日均车流超万辆次。

“蔬菜交易高峰一般在早上5点就开始了，批发生意一般要持续到中午1点。”新疆九鼎恒兴蔬菜经营管理有限公司市管部经理赵付浩告诉记者，市场既供应新疆本地蔬菜，也有外地蔬菜。

“我的主要工作就是把其他地区种植的新鲜蔬菜销到新疆市场，现在日交易量大概六七十吨。”从事蔬菜批发生意近40年的郭连营，见证了新疆九鼎农产品批发市场的发展变化，自己的生意从“买全国、卖全疆”，逐步向“买全疆、卖全国”“买全国、卖中亚”扩展。

记者在采访中了解到，在新疆九鼎农产品批发市场，像郭连营这样将业务扩展到国外的商户不在少数。眼下，农产品批发市场正在升级，着眼拓展国际市场、与商户共进，实现从节点到枢纽的转变。

节点，主要是具有集纳、分流等功能，聚焦农副产品商贸流通；枢纽，业态则更加丰富，作为供应链公共服务、内外贸一体化发展平台，具有数据分析、智能调度、金融服务等功能。如今，九鼎商贸物流集团正在全力打造综合服务平台，谋划建设“一带一路”集装箱公铁联运枢纽和“亚欧国际公路冷链运输枢纽”。

出口模式的变化，是九鼎商贸物流集团从节点迈向枢纽的有力佐证。过去，新疆九鼎农产品批发市场的果蔬出口需多次



新疆九鼎农产品批发市场内，商户在搬运蔬菜。

田 国摄(中经视觉)

装卸后通关，如今实现全程“零倒装”，效率翻番。

今年，乌鲁木齐市开通首条“TIR 国际公路运输+农产品出口绿色通道”跨境冷链专线，从九鼎农产品批发市场集结的农产品，快速通关后，直接抵达哈萨克斯坦阿拉木图，全程仅需24小时。“该模式的优势是一次查验、全程免停，有利于农产品保鲜，大幅降低损耗，实现了业务扩容。”新疆九鼎供应链管理有限公司总经理司彬介绍。

从“菜篮”到“菜盘”

一头连着生产者、一头连着消费者，九鼎商贸物流集团在乌鲁木齐及周边布局蔬菜、果品、冻品等8家专业市场，5个物流园区，以及食品产业园、面粉厂等，并在伊型、北屯、克拉玛依、石河子及和田等地进行布局，辐射带动10余万人就业。“去九鼎，没人会空着手回去。”在乌鲁木齐，许多市民这样说。

九鼎商贸物流集团不断拓展业务范围，涉足城市配送等业务，不仅丰盛“菜篮子”，还提供“菜盘子”。九鼎商贸物流集团旗下新疆聚鑫运通物流有限公司，于2024年成为兵团十二师域内首家取得网络货运平台资质的企业。

记者了解到，新疆聚鑫运通物流有限公司在推动城市配送业务基础上，还衍生开展冷链仓储、加工包装等业务，全面构建起以九鼎物流体系链枢纽为核心、以农副产品市场为依托，将农副产品供应

端、销售端有机结合，从一级批发市场到消费终端的直供配送体系。

“我们依托九鼎商贸物流集团作为蔬菜果品集散中心优势，以及市场优势和物流优势，开展城市配送服务。”新疆聚鑫运通物流有限公司负责人杨诚告诉记者，目前公司拥有完善的生鲜食品及副食品配送体系，城市配送品类涉及蔬菜、副食、饮料等商品，业务范围持续拓展。

九鼎商贸物流集团还在农产品加工领域持续发力。集团所属新疆兵粮麦客农业发展有限公司拥有前端配麦、后端配粉全生产线，打造从田地到餐桌、从原粮收储到成品出厂的“种植基地+收储仓储+粮食加工+食品加工”全链条供应模式。

“依托九鼎商贸物流集团市场优势，以品牌流量带动销量。”新疆兵粮麦客农业发展有限公司负责人赵勇说，公司扎根“黄金小麦”产区，不断研发新产品。同时，积极开拓市场，布局经营网络，面粉产品销售往全国多个省份。

从深耕到精耕

针对中小商户“不敢接单、不会出口”等问题，九鼎商贸物流集团组织举办跨境电商专题培训，围绕账号运营等进行授课和实效培训；在集团所属新疆恒汇机电汽配城，设立跨境直播中心，以“前展后仓+跨境直播”模式，开拓海外市场；组织商户赴境外参展参观，了解国外消费者需求……

今年以来，九鼎商贸物流集团为商户提供多样化服务，实现从深耕市场到精耕市场的转变。集团战略规划部经理王凯介绍，集团农业、商贸物流、汽车机电等板块企业均精耕细作，市场活跃度、交易活跃度越来越高，

发展空间不断拓宽。

为助力市场商户发展，九鼎商贸物流集团联合银行机构，在市场园区举办了“经营贷赋能专场”银商见面交流会，为商户量身定制精准融资方案，有效缓解了交易旺季商户资金需求。

“我们不仅要解决商户的‘钱袋子’问题，还要打开‘市场门’，持续举办经营管理、电商运营等培训课程，提升商户核心竞争力。”新疆九鼎农产品经营管理有限公司副总经理梅春香告诉记者，公司正在构建“金融服务+技能培训+市场对接”三维体系，后续将深化与金融机构合作，开发更多适配农产品流通场景的金融产品。

落户新疆恒汇机电汽配城的新疆切斯特雷商贸有限公司，从事汽车配件、机械零部件批发销售等业务。“恒汇机电汽配城坚守主业、紧盯市场，服务商户、引导商户，这是深耕。精耕则是在此基础上，精心做好生产经营中的每一个环节。”公司负责人王旭飞说，入驻汽配城以来，公司深入研究目标市场，以高品质、适配性强的配件产品，逐渐在海外市场站稳了脚跟。

“为做强做优市场，提升发展质效，我们积极探索机电汽配外贸发展的新方式、新渠道。”新疆恒汇机电股份有限公司董事长孟庆科说，公司积极建立完善标准化分类和数字化管理系统，从传统商贸向“物流+产业+数字化”综合服务转型，打造机电汽配外贸枢纽。

面对传统商贸市场“小散弱”困局，须摒弃依赖场地租赁的“收租经济”，锻造具有资源配置能力的龙头企业。“集团正推动战略转型，建立集贸易、物流、报关、金融于一体的综合服务平台，努力成为新疆在国际商贸中的一张名片。”刘智燕说。



近期，储能行业迎来一项重要安全实践——大规模火烧测试。这一测试不仅是对企业储能产品安全性能的极限挑战，更是行业安全标准提升的重要标志。远景储能、阳光电源等国内众多头部企业纷纷投入其中，展现出对安全的高度重视和对未来发展的深远考量。

新能源跃升式发展，推动储能产品广泛应用，其安全性风险也成为绕不开的话题。海外部分政府机构和用户已将火烧测试认证作为储能产品出口的门槛。在国内，虽然目前还没有关于大规模火烧测试的强制性标准，但已有用户将海外火烧测试认证作为加分项，且预计未来将成为行业普遍规范。值得注意的是，工信部主导的首部储能电池安全强制性国家标准《电能存储系统用锂离子电池组安全要求》将于今年8月1日正式实施。此外，2024年12月1日实施的非强制标准《预制舱式锂离子电池储能系统技术规范》，已经包含了热失控扩散试验规范。这些标准的落地，标志着国内储能安全标准体系正不断完善，对储能安全的监管也在不断加强。

大规模火烧测试不仅是对产品安全性的考验，更是对企业技术研发和创新能力的挑战。头部储能企业在测试中，已经展现了多项技术创新，如对烟雾的环保处理、极致的防火隔热设计等。这些创新不仅提升了安全性，也为行业的发展提供了新的思路 and 方向。通过破坏性试验，储能企业可以更好地了解产品的边界和极限，从而推动行业安全标准的提升。

储能企业在追求安全的同时，也要努力寻求成本与效益的平衡。有企业担心，过高的安全标准会推高储能成本，进而影响能源转型进程。其实，安全和成本并不是一对矛盾体，完全可以通过技术创新和产品设计来实现兼顾。企业在产品研发过程中，应将安全作为基本底线和红线，同时通过优化设计和提高效率来降低成本，实现产品的高性价比和高安全性。

随着行业安全要求不断提高，将加速推动储能行业优胜劣汰。头部企业凭借其实力和资金优势，在安全标准提升中占据主动，而一些综合实力弱、缺乏核心技术能力的企业则可能面临出局风险。未来，在储能技术不断进步和市场需求持续增长的带动下，储能行业将迎来更广阔的发展空间。

王轶辰

本版编辑 刘 佳 张苇杭 美 编 高 妍

霍尔辛赫煤业推动绿色充填技术迭代——

井下资源“颗粒归仓”

本报记者 梁 婧



在山西霍尔辛赫煤业煤矸石球磨制浆区，员工正操作煤矸石除渣机。

李俊杰摄(中经视觉)

走进山西霍尔辛赫煤业有限责任公司煤矸石处置站集控中心，电子屏上实时显示设备运行情况：煤矸石经过破碎、磨粉等工序制成浆液，通过地下管道，精准注入煤层开采后形成的离层空间。

“这项覆岩离层注浆充填技术如同给离层塌陷空间植入‘钢筋铁骨’，与岩层共同构筑起稳定结构，使得存在建筑物下、水体下、铁路下无法直接开采的‘三下’压煤资源获得新生。”霍尔辛赫煤业党委书记、董事长、矿长李建功说。

霍尔辛赫煤业是山西焦煤集团山煤国际能源集团股份有限公司控股的国有股份制企业。公司井田上，42个村落星罗棋布，48处文物点、加油站等大小建筑密布其间，压覆面积达60%，“封存”约56%的煤炭储量，“三下”压煤问题成为制约公司高质量发展的瓶颈。

“经过调研，公司引入覆岩离层注浆充填技术，并搭建起一条高效的产学研一体化攻关链条。”霍尔辛赫煤业总工程师许起告诉记者，公司依托山西焦煤和山煤国际技术中心、博士后工作站资源，组建专项科研团队，联合第三方构建“科技创新+工程设计+第三方数据检测”产学研模式，并选定了压覆建筑物的试点工作面。

“三下”压煤赋存条件复杂多变，如何让复杂地质变得可控？这成为技术团队攻关的首个目标。通过对试点工作面进行理论分析与数值模拟，技术团队创新提出全过程地表沉陷“四区”（常规区、过渡区、注浆区和控制区）控制模型，并辅以分区治理、精准控制和单孔梯级注浆技术，攻克了复杂地形下沉降不可预控的难关。

“我们在试点工作面尝试注浆与采煤同步作业，4个月后，成功回收压覆煤炭47.5万吨，消化矿井废水30万

吨，地表建筑物损害严格控制在国家1级标准之内。”许起说，这标志着覆岩离层注浆充填技术在公司成功落地。

创新是个渐进的过程，需要一步一个脚印积累。“技术应用虽然成功了，但新问题也随之出现。我们发现，开采模式局限导致注浆液偏离目标区域，注浆量和注采比居高不下，成本压力陡增。”霍尔辛赫煤业生产技术部部长刁怀斌说，经过反复研究，技术团队研发出自膨胀水泥速凝封堵材料，创新应用帷幕封堵增效技术，成功堵住“跑浆漏斗”，试点工作面实现注浆量减少9万吨，注采比降低0.2。

部分工作面上方压覆着对地表稳定性要求极高的加油站，充填开采难度高。为此，霍尔辛赫煤业构建起“制浆—注浆—监测”全流程智能监控体系，利用数字动态预警技术，让

每一滴注浆液都能精准抵达，地表沉降控制在毫米级。

“公司通过持续迭代升级覆岩离层注浆充填技术，形成适用于矿井地质构造的成套工艺，破解了煤炭开采中地表沉陷控制、煤基固废处置、水资源保护、采动矿震防治等多重工程难题。”李建功告诉记者，当前，技术团队正研究“离层注浆充填技术+110工法”，向着井下资源“颗粒归仓”的目标迈进。

截至目前，霍尔辛赫煤业累计释放压覆煤量约470万吨，消化煤矸石等工业固废超300万吨，创造利润约17.3亿元，并实现矿井生产布局优化。“‘采煤不见煤、矸石不出矿’、三废零排放”的绿色发展新模式如今已生根发芽，我们将坚持创新驱动发展，持续推进新技术与绿色发展深度融合，推动公司高质量发展的道路越走越宽。”李建功说。