

共促中欧经贸相向而行

全球供应链深度融合，保护主义抬头，给中欧关系健康发展带来挑战。中欧关系健康发展不仅关乎两大经济体的切身利益，更对世界经济稳定具有举足轻重的意义。国家主席习近平在7月24日会见欧洲理事会主席科斯塔和欧盟委员会主席冯德莱恩时指出，“中欧经贸关系的本质是优势互补、互利共赢，应该也完全能够在发展中实现动态平衡。”这为中欧经贸关系行稳致远指明了方向，彰显了中方愿携手欧方推动构建开放型世界经济、为世界经济复苏注入更多确定性的胸怀与担当。

优势互补、互利共赢是中欧经贸的本质底色。从历史看，过去50年，中欧双边贸易投资快速发展，规模和质量不断提升。中欧贸易额从建交时的24亿美元增长到2024年的7858亿美元，双向投资存量从几乎为零增长到2600亿美元。中欧班列累计开行突破10万列，成为连接亚欧的黄金通道。据中国海关统计，今年一季度，中国对欧盟进出口1.3万亿元，相当于每分钟都有超过1000万元的贸易往来。这些数据背后是市场机制的强大驱动力，更是双方企业对彼此合作前景的坚定信心。从结构看，中欧经贸关系的生命力，植根于双方经济结构的天然互补性。欧洲在高端制造、精密仪器、汽车工业、航空航天、医药化工、奢侈品制造等领域拥有深厚积累，中国则具备超大规模市场、完整的产业链供应链和持续升级的消费能力，中欧深度融合的产业协作，创造了数以百万计的就业岗位，也让双方消费者共享了发展红利。从趋势看，中欧经贸合作空间广阔，可以进一步发挥经济互补优势，聚焦服务贸易、科技创新、绿色经济、第三方合作等领域，培育更多合作新增长点。

中国高水平开放为合作开辟新空间。当前，中国拥有全球规模最大、最具成长性的中等收入群体，消费升级带来的市场机遇前所未有，为欧洲企业提供了广阔发展空间。从高端医疗器械到绿色智能汽车，从婴幼儿配方奶粉到文化创意产品，欧洲优质商品在中国市场广受消费者认可，中国国际进口博览会、中国国际消费品博览会、中国国际供应链促进博览会等平台成为欧洲企业拓展对华业务的“黄金通道”。如今，宝马、奔驰、大众等德国车企在华销售全球占比均超过30%，德国车企在华利润是本土利润的30倍。欧洲化工、光学、航空航天等领域产品占中国进口

总量保持在30%以上，部分甚至超过50%。中欧地理标志协定是中国对外商签的第一个全面、高水平的地理标志保护双边协议，是中欧知识产权保护的里程碑。协定自生效以来，安吉白茶、金华火腿、法国香槟等越来越多优质产品走进对方市场，为更加开放的中欧合作增添新动力。更重要的是，中国持续缩减外资准入负面清单，扩大服务业开放，完善知识产权保护制度，这些举措正在为欧洲企业创造更加稳定、透明、可预期的营商环境。

相向而行需要摒弃短视思维。中欧经贸合作体量大，难免存在一些分歧摩擦，但不能因分歧而放弃合作，关键在于通过坦诚沟通来管控和化解分歧，双方应该也完全能够在发展中实现动态平衡。当前，全球经济面临诸多不确定性，中欧更应珍惜来之不易的合作成果，共同抵制保护主义、单边主义和关税霸凌。然而，近期欧洲一些国家出台的投资审查、技术限制等措施，不仅损害了中国企业的合法权益，也让欧洲企业面临供应链中断、成本上升的风险。健康的经贸关系需要双向开放、平等相待。中方始终欢迎欧洲企业来华投资，也期待欧方秉持公平竞争原则，保持贸易和投资市场开放，克制使用限制性经贸工具，为中国企业赴欧投资兴业提供良好营商环境。

中欧作为世界两大力量、两大经济体，肩负着做动荡世界中稳定性力量的共同责任。国际形势越是严峻复杂，中欧就越要加强沟通、增进互信、深化合作。只有中欧充分认识双方经贸优势互补、互利共赢的本质，相向而行、双向奔赴，才能共同抵御全球经济的“逆风”，为世界经济复苏注入更多动能。

油气收入影响俄罗斯财政状况

俄财政部最新数据显示

今年上半年

俄罗斯预算收入达

17.59万亿卢布

同比增长2.8%

其中

非油气收入达

12.85万亿卢布

同比增长12.7%

油气收入为

4.74万亿卢布

同比下降16.9%

近日，俄罗斯财政部发布今年上半年联邦预算初步评估。数据显示，受油气收入不足影响，今年上半年俄财政赤字进一步扩大，赤字占国内生产总值（GDP）比重已接近全年规划上限，完成全年预算目标的难度增大。

俄财政部最新数据显示，今年上半年，俄联邦预算收入达17.59万亿卢布，同比增长2.8%。其中，非油气收入达12.85万亿卢布，同比增长12.7%，符合预期增长目标，油气收入为4.74万亿卢布，同比下降16.9%。俄财政部解释称，油气收入同比大幅下降的主要原因是平均油价下跌。尽管上半年油气收入已超基数水平，但受国际油价持续疲软影响，未来仍存在进一步下滑的风险。

支出方面，俄财政部初步预计，今年上半年联邦预算支出总额为21.28万亿卢布，同比增长20.2%。俄财政部表示，今年1月预算支出有所加快，但2月起支出力度已放缓。总体来看，上半年支出额度仍遵循预算规则执行。同时，部分年度支出已通过预先拨付2024年底产生的额外非油气收入进行补充，这为年度预算收支平衡提供了更大的灵活性。

综合上半年收支结果，当前，俄联邦预算赤字达3.69万亿卢布，占GDP的1.7%。相比之下，去年同期财政赤字仅为6020亿卢布，占GDP比重为0.3%。值得注意的是，根据去年制定的2025年联邦预算法案以及近期通过的修正案，今年规划赤字总额为3.79万亿卢布，占全年GDP比重同样为1.7%。这意味着上半年联邦财政赤字已逼近全年规划赤字的上限。

分析上半年俄罗斯财政收支情况，其面临的主要困境在于收支增速严重失衡。尽管财政收入实现正增长，但其增速远低于支出增速，导致赤字水平持

续攀升。

从结构上看，财政赤字主要源于两方面：

一是主要用于政府采购的政府支出刚性较强，难以削减；二是能源收入持续低迷。数据显示，今年6月，俄联邦预算油气收入只有4948亿卢布，较去年同期的7470亿卢布大幅下降33.7%，甚至低于2023年同期的5290亿卢布。

市场普遍认为，近几个月国际油价持续低迷已严重冲击俄罗斯能源出口。尽管中东地缘政治局势曾推动油价短暂上扬，但未来一段时间，油价维持在低位已成市场共识。因此，按当前趋势测算，今年下半年以美元计价的俄罗斯能源收入恐怕难以大幅反弹。

业内专家指出，俄财政部数据表明俄预算收支平衡恶化，全年完成预算计划的难度大幅增加。根据2025年预算修正案规划，全年计划支出为42.3万亿卢布，若维持当前预算规则，下半年联邦财政支出可能需要较去年同期大幅缩减5.5%至6.5%。这意味着俄罗斯政府将面临艰难抉择：若保持当前支出节奏，财政赤字将不可避免地扩大，大量政府支出可能推高本已高企的通胀，并打乱央行的降息节奏；若选择严格控制支出，财政对经济增长的支撑作用将大打折扣，宏观经济或将面临进一步“降温”风险。

有分析机构指出，2025年的预算赤

字或将高于预测。如果将俄经济发展部的预期和央行宏观分析师的调查结果进行比较，可以发现两个部门对实际GDP增长和通胀的评估存在较大差异。俄经济发展部预计，今年俄GDP将增长2.5%，通胀将达到7.6%，而央行分析师预测今年俄GDP将增长1.5%，通胀将达7.1%。由于名义GDP增长放缓，最终赤字占GDP比重可能高于预算修正案确定的1.7%的水平。有专家预计，2025年综合预算赤字将占GDP的2%，按计划完成预算各项指标仍是“相当艰巨的任务”。

然而，当前压力增加并不意味着情况将持续恶化。一方面，市场预计下半年国际油价难有更大幅度下跌，俄罗斯能源出口有望保持稳定。另一方面，预计下半年货币政策将有限度放松，卢布将大概率缓慢贬值。届时，相对稳定的油气出口收入有望转化为更多财政收入。因此，下半年俄罗斯财政收入仍存在改善可能。

图为俄罗斯首都莫斯科城市景观。

新华社记者 曹阳 摄

俄罗斯预算支出总额为

21.28万亿卢布

同比增长20.2%

当前

俄罗斯预算赤字达3.69万亿卢布

占GDP的

1.7%

尽管如此，无论是联邦预算还是地方预算，在保持收支平衡上均面临不小挑战。在此背景下，俄财政部呼吁新预算要突出重点且注重平衡。俄财政部长西卢安诺夫近日概述了各地区在编制预算时的重点：“首先是总统确定的明年及至2030年的国家发展目标以及国家项目。这是联邦和地区层面的首要任务。必须提供所有必要的资金。”此外，西卢安诺夫呼吁各地区政府实行平衡的预算政策。

这里是梦想的新起点

凤凰工业园，一个承载着无数人梦想的地方。

这里靠近高速公路和港口，物流运输非常高效。对于制造企业来说，时间就是效率。”比帕斯说。

除了区位优势，中方建设的园区在基础设施上的专业化设计也赢得了企业好评。除了水、电、气等基础配套外，这里的装卸坡道、上下货平台极大地提升了物流周转效率，降低了集装箱装卸的时间成本和损耗风险。”比帕斯说。

记者在现场看到，SMJ公司租用的两栋仓库内生产原材料堆放密集但分区清晰，现场作业井然有序。

仓库内，数十吨来自中国江苏的瓶用PET树脂原料整齐堆放。“这些树脂将用于吹制饮料瓶。中国的产品质量稳定，运输通道成熟，这对我们的全球供应链非常重要。”比帕斯说。

作为特多首批规划建设

的经济特区之一，凤凰工业园定位为高附加值环保轻工业园区，聚焦轻工业、绿色建材、食品饮料和仓储物流等产业集群，契合特多政府推动经济多元化、摆脱油气依赖的发展战略。入驻企业在获得经济特区企业认证后，将享受更加优惠的产业与税收政策。

政策利好进一步增强了SMJ公司对凤凰工业园未来发展的信心。比帕斯表示，公司计划今年8月前后在园区内新建一条饮料生产线，实现从仓储到制造的延伸，升级产业链。“目前项目已经进入前期准备阶段，未来我们将在这里生产部分瓶装饮品。”

“凤凰工业园是我们梦想的新起点，也是孕育新可能的地方。未来，我们希望从这里出发，把特多制造的饮品送往更多国家和地区。”比帕斯说。

王林园

王林园

王林园

王林园

王林园

王林园

王林园

王林园

王林园

王林园

王林园

王林园

王林园

王林园

王林园

王林园

王林园

印度加快推动能源结构多元化

本报记者 王宝锐

印度新能源和可再生能源部日前宣布，印度非化石燃料发电装机占比已超50%，提前5年实现了该国依据《巴黎协定》自主设定的2030年目标。数据显示，截至今年6月30日，印度发电总装机容量达4.85亿千瓦，其中，非化石燃料发电装机容量为2.43亿千瓦，占比达50.1%。具体构成为：包括太阳能、风能、小型水电、沼气在内的可再生能源发电装机容量为1.85亿千瓦，占比达38.08%；大型水力发电装机容量为4938万千瓦，占比达10.19%；核电发电装机容量为878万千瓦，占比达1.81%。相较而言，以煤炭和天然气为主的传统火电装机容量为2.42亿千瓦，占比从2015年的70%大幅下降到49.9%。

过去5年，印度可再生能源发电量翻了一番，一跃成为全球第三大可再生能源发电国，并计划在2030年前，实现5亿千瓦的非化石能源装机容量。其中，印度太阳能发展尤为快速，2014年仅为282万千瓦，2025年预计将增长到1.17亿千瓦。太阳能电价则下降了80%，从每千瓦时10.95印度卢比降至2025年的每千瓦时2.15印度卢比，也使太阳能发电成本较火电更具竞争力。同期，风电装机容量也从2100万千瓦增长到5170万千瓦，增幅达140%。

近年来，印度致力于加快能源结构多元化，寻求能源供给从化石能源向可再生能源转变，在新能源领域进行了大量投资，以推动太阳能、风能等快速增长，使得可再生能源在印度能源版图中的地位不断提升。

究其原因，首先在于作为国家能源发展战略的重要支柱，印度中央和地方政府都给予可再生能源发展强力政策支持。印度政府最大的产业扶持计划“生产挂钩激励计划（PLI）”对光伏产业发展投入已超过113亿美元；印度国家风光混合政策整合风能与太阳能发电，强化了可再生能源协同利用，并将古吉拉特邦3000万千瓦太阳能园区与泰米尔纳德邦风电走廊建设成为混合项目枢纽，并形成规模产能。

其次是在政府政策引导下，印度国有能源企业加快绿色转型，私营能源企业加大对可再生能源项目投

资。印度国家火电公司向其绿色能源子公司投资23.2亿美元，支持其3200万千瓦可再生能源项目；印度煤炭公司向其可再生能源子公司投资8.1亿美元，加速1011万千瓦清洁能源项目。阿达尼绿色能源公司持续扩大可再生能源投资，目标是到2030年使运营容量达到5000万千瓦；印度第二大可再生能源公司ReNew Energy公司则投资25亿美元在安得拉邦建设280万千瓦的风光混合项目。

再次是通过国际合作获得技术转移和优惠融资。印度通过“国际太阳能联盟”获取法国光伏逆变器技术，实现本土化后，将成本降低了30%。此外，印度还借助“公正能源转型伙伴关系”框架，获得英国和德国85亿美元的能源转型优惠贷款，用于加速淘汰煤电。

面对2030年前实现5亿千瓦非化石能源发电装机容量的发展目标，印度政府表示，将持续加大政策

扶持力度，扩大可再生能源发电能力，并推动电网现代化和电力储能扩容，同时完善绿色能源配套工业，降低用电成本并创造更多就业。但业内人士认为，这一挑战的难度不容忽视。尽管非化石燃料发电装机容量占比已超过50%，但实际发电量占比却不足30%，由于太阳能、风能等可再生能源发电具有间歇性，缺乏稳定性，叠加电力储能设施落后等因素，给并网发电和电网管理带来不少压力，导致目前火电仍占印度发电总量超70%。对此，印度政府和企业希望通过政策助力和技术创新，实现储能规模化、电网数字化、调度智能化、配套体系化，破解“装机≠发电”的困局，推动绿色循环经济和产业协同。

印度新能源和可再生能源部

日前宣布

印度非化石燃料发电装机

占比已超

50%

截至今年6月30日

印度发电总装机

容量达

4.85亿千瓦

其中

非化石燃料发电装机容量为2.43亿千瓦

占比达

50.1%

图为印度古尔冈城市景观。

（视觉中国）