

山东平度 满枝红果富农家

“今天摘了10筐,大概有500多斤,能卖4000多元。”在位于山东青岛平度市崔家集镇的向阳红乡村振兴示范片区内,种植户魏相杰忙着采摘、分装、打包樱桃西红柿。

崔家集镇2600余座日光温室大棚整齐排列,小灯笼般的樱桃西红柿挂满枝头,呈现出一派丰收场景,樱桃西红柿正成为其富民产业和甜美名片。

盐碱地结好果

“‘前洼村,盐碱滩,七分沟,三分田,下场大雨景更惨’,这是我们当地的顺口溜,也是当年真实的写照。”回忆起以前的穷苦日子,崔家集镇前洼村党支部书记鞠炳锦不自觉地锁起了眉头。

碱性土不养粮,种点啥?——出去看看!2008年,鞠炳锦组织党员干部、农户一行20余人前往全国各地“多方求解”。

“我们到了北京、大连、成都等10多个城市,从成本、产量、前景等多维度,找出最适合本地种植的作物。”鞠炳锦说,“后来,又邀请农业专家和专业检测机构,实地踏勘50余次,进行水质、土壤等成分检测,最终确定种植番茄类果蔬——类似樱桃一样大小的西红柿。”

说干就干。村里决定,专门拿出一个棚,试种新品种。“我们当时在实验棚种下12个不同品种的樱桃西红柿,出人意料的是,曾经准备淘汰的品种‘釜山88’,十分适合在这片碱性土壤上生长。”鞠炳锦回忆说,“它酸甜爆汁,就像是专为这片土壤而生一样。”

2009年春,前洼村完成了25户140亩土地的流转,建起了22个大棚。正当准备迎来樱桃西红柿第一茬收获时,一场涝灾伴随着大暴雨来临了。村党支部立即组织党员和村民抢救种苗,架起水泵连夜抽水,终于保住了大家的心血和致富的希望。

那一年,以往“十年九不收”的前洼村,迎来了樱桃西红柿果满藤架的好光景。好品质自然带来好效益,一个种植“釜山88”的大棚纯收入就能达到三四万元,而那时村里户均收入每年不到5000元。从此,樱桃西红柿在这片土地上扎了根、结了果,开启迈向全国的品牌发展之路。

“除了自然优势,我们还有一套严格的种植管理标准。”青岛农恩蔬菜专业合作社理事长周孝东说,“我们不光‘养柿’,还要‘养土’,种樱桃西红柿的土以潮土、砂姜黑土为主,pH值在7.1至8.1之间最好,而且我们种植过程中使用的都是有机肥和海藻肥料,采用蜜蜂授粉,枝上自然熟,绿色天然,不好吃都难哩!”

天然的好水土与合适的气候,再加上筛选出的优良品种,全镇合力让崔家集樱桃西红柿收获越来越多的市场认可。

体系化助发展

2016年,崔家集镇整合6个经济薄弱村的扶贫资金共540万元,高标准建设了占地260余亩的36个冬暖式设施大棚。

2018年,借助前洼村经验,崔家集镇探索“党支部+村经济合作社+专业合作社(企业)+农户”的樱桃西红柿种植模式,引导当地进行樱桃西红柿的规模化、标准化、体系化种植。

同年,作为经济薄弱镇的崔家集成功脱贫“摘帽”,还将产业链条从种植向购销、加工、物流、电商、农资等环节延伸,完成了从“扶贫合作社”向“农创示范体”的体系化升级。

随着樱桃西红柿产业的规模化发展,亩产时高时低、甜度不一等情况时有发生,“还是得有标准才行!”种植户马腾腾提议。

“标准制定关乎着全镇樱桃小西红柿产业的口碑和发展,必须马上办!”了解诉求后,镇政府当即指导农民合作组织成立了崔家集西红柿行业协会,协同农业农村部门共同参与标准制定。

“我们从茬口安排、施肥方案、病虫害防治等多方面进行规范。”参与标准制定的崔家集镇工作人员李云光介绍,“如在选土方面,土层深厚、土质肥沃、通气良好、排灌方便、保



8月6日,位于祁连山北麓的甘肃山丹马场雨后初霁,天空湛蓝,碧草如茵,马群自由驰骋。近年来,当地加强草场养护,生物多样性稳步向好,野生动物的栖息环境也得到显著改善。殷旭摄(中经视觉)



水能力强、微碱性的壤土为宜。”此外,按照冬暖式和春暖式大棚,规范种植时间后,也能在最大程度上保证种植户的丰收。

耗时半年之久,标准逐渐完善。2021年11月,山东标准化协会正式批准发布《釜山88番茄》《釜山88番茄设施栽培技术规程》两项团体标准,这意味着崔家集樱桃西红柿种植体系化建设有了新突破。那一年,全镇樱桃西红柿的亩产与效益得到进一步提升。

种植标准完善后,智慧大棚建设提上日程。“我们通过智能水肥一体设施、电动放风系统、电动卷帘系统、物联网系统等新技术,为樱桃西红柿打造了高度智能化的‘优生优产’环境。”青岛柿柿现代农业有限公司总经理赵永大介绍,现在坐在办公室里就能管控园区所有大棚,通过手机远程调控水肥供给,真是更便捷了。

“我们还可以根据数字大屏上温度、湿度等数据参数,实时监控调节,优化种植方案,最大限度从源头上把好产品质量关。”赵永大说,“利用水肥一体化施肥机,将水肥均匀、定时、定量地喷洒在作物生长区域,实现灌溉和施肥同步进行,化肥利用率提高了60%。”

目前,全镇在100余座大棚内安装了智慧农业设备,通过对智能化技术的综合运用,有效连接农业生产的各个环节,实现了农业生产智能化、引领小西红柿整体质量的提升。

好产品创造好品牌。近年来,当地先后推出了“红甲天下圣女果”“赛西施”“厚道人家”等多个不同品种的西红柿品牌。品牌多了,但是对外销售大多各自为战,为了解决品牌多而不大的问题。当地政府整合资源,全力打造“崔家集西红柿”品牌。

“近年来,我们紧抓樱桃西红柿特色产业向好的发展态势,坚持乘‘柿’而上‘育’品牌,谋‘柿’而进‘强’品牌,聚‘柿’而强‘保’品牌,走出了一条以‘红色优品,区域共富,全国名享’为特色的品牌农业发展之路。”崔家集镇副镇长李忠刚说。

通过探索种植体系化、管理体系化、品牌体系化路径,目前,崔家集镇樱桃小西红柿设施栽培大棚总数发展到2600余座,种植面积1.6万余亩,年产樱桃西红柿9700余万斤,年销售收入8.8亿余元,带动村民年增收超6亿元。凭借这一股红色“柿”力,崔家集镇成功获评第十二批全国“一村一品”示范村镇、2022年全国乡村特色产业超10亿元镇。

带来创业机遇

说到创业,当地百姓总是说起鞠炳锦书



记儿子鞠朋浩的故事。刚大学毕业的鞠朋浩和女友当时在一家央企任职,鞠炳锦和儿子商量,让他回村做电商。当时做电商的人不多,前景也不明朗。但鞠炳锦鼓励儿子,并承诺兜底。起初的效益并不理想,后来经过研究探索,开始发展物流平台,逐步摸索出了成熟化的运营模式,物流产业一天收入达到1万多元。

人勤地生宝。在崔家集镇,更多肯吃苦、肯钻研的年轻人以小西红柿为“媒”尝试创业。

每天早上七点半,罗萌准时打开电脑,开始一天忙碌的工作。“一般是先查看是否有滞留单,与客服团队沟通售前问题,再就是随时在合作主播群里和各个主播们沟通货量和品质反馈……反正就是围着‘小柿子’打转。”罗萌是崔家集镇农恩蔬菜专业合作社电商运营负责人,是一名电商领域的创业者,说话做事带着一股子年轻人的爽朗劲儿。

她告诉记者,合作社从2018年开始“触电之旅”,先后注册了“番小贝”“厚道人家”等品牌商标,以差异化、个性化的西红柿品类,满足不同消费者的需求。“目前合作社线上年销售额300万元左右,这个数字不算多,但通过电商平台可以实现从田间到餐桌的直供,也可以收集消费者反馈一手讯息,相信我们

点评

因地制宜找准发展之路

刘成

山东平度崔家集镇樱桃西红柿能够发展壮大,得益于因地制宜。种植其他农作物不行的碱性土壤,反而成了樱桃西红柿的良好生态。乡村振兴关键是要找对适合自己的发展之路,因地制宜是找到这条路的底层逻辑。

找对了路,还要建立并完善体系。樱桃西红柿如何种植、如何施肥、如何防虫等,都是体系的组成部分。种好了,如何卖出去、建立品牌效应、建立物流体

系、搭建电商平台、延伸深加工产业链条等,都是体系化的核心。这些体系逐渐更加完善,产业发展才能厚积薄发。

如何实现?发展模式极为关键。崔家集镇采取的是“政府引导、资源聚合、发展共享”的发展模式,乡村振兴的突破口是产业发展,而产业发展的保障则是组织模式的创新,只有依托制度优势探索出新的组织模式,才能找准乡村振兴向美好之路。

近年来,安徽省铜陵市将优化营商环境作为高质量发展“生命线”,构建起“制度创新+数字赋能+精准服务”全链条体系。如今,其人才净流入率稳居安徽省前列,民间投资增速今年以来持续领跑全省。

“项目列入国家支持清单,拿到1720万元‘两新’国债资金,多亏了市发改委全程跟踪指导。”铜陵市富鑫钢铁有限公司常务副总经理曹以辉提起250平方米烧结机节能减排改建项目的推进,为政府服务点赞,从节能审查快速批复到政策精准对接,高效服务为项目助力。

这样的案例不胜枚举。铜陵市依托县园区区创设的“民企之家”服务站,将惠企政策、法律咨询、财税服务直接送到企业家“家门口”。创新“信用承诺即换证”机制,2835家运输企业免登报声明、免现场核查,每户年均节省成本9000元;“科税贷”以研发费用为授信依据,为17家科技企业

的销售额一定能取得新突破。”罗萌说。

红果缀满枝,红火富农家。在崔家集镇,像农恩蔬菜专业合作社这样以“以柿为事”的合作社有近300家,红彤彤的西红柿,让百姓过上红红火火的好日子。

小西红柿的深加工产业也开始发展起来。“咱们这一瓶小番茄汁大概需要30多颗小西红柿经过4道工序制作而成,萃取的都是小西红柿中的精华,维生素、叶酸、果胶等含量丰富。”青岛普诺斯饮品有限公司董事长董长青说。

从春野到舌尖,种植户的收益如何?董长青表示,“由于原料都在本地,运输成本低,并且采取订单种植、保护价收购,保证了品质和产量,同时也保障了种植户的收益。如小番茄汁,原材料小番茄是从当地向阳红乡村振兴示范片区订单式采购的,农户上午在大棚里摘果,中午就能运到加工车间,形成了从种植、收获再到深加工的一条完整产业链。”

“如今,最初的扶贫产业已成为乡村振兴的支柱产业、品牌产业和共富产业。我们将积极争取上级政策资金支持,巩固拓展相关成果,积极探索并延伸西红柿深加工产业链,全力打造乡村振兴齐鲁样板示范区。”崔家集镇党委副书记、镇长孙杰说。

系、搭建电商平台、延伸深加工产业链条等,都是体系化的核心。这些体系逐渐更加完善,产业发展才能厚积薄发。

如何实现?发展模式极为关键。崔家集镇采取的是“政府引导、资源聚合、发展共享”的发展模式,乡村振兴的突破口是产业发展,而产业发展的保障则是组织模式的创新,只有依托制度优势探索出新的组织模式,才能找准乡村振兴向美好之路。

送上5810万元纯信用贷款,让创新底气更足。在狮子山高新区,低效厂房被盘活成“黄金宝地”,25家薄膜电容企业集聚发展,亩均税收从1.2万元跃升至15.3万元。

法治是最好的营商环境,更是企业安心发展的“定心丸”。去年7月,铜陵市义安区法院受理成塔公司破产清算案时,面对企业无变现资产、债权清偿率近乎归零的困境,法官们敏锐抓住“沉睡”的排污许可证——这张看似普通的证件,或许是挽救企业的关键。通过指导破产管理人调整策略,探索和解程序激活资产,最终债权人会议高票通过和解协议。如今,成塔公司重获新生,排污许可证创新性转化为可交易市场资产,债权清偿率提升至70%以上,为困境企业探索出了盘活新路径。

“执法加服务”的深度融合,让治理充满温度。铜陵市市场监管局联合法院建立调解联盟,2024年以来化解商标侵权等纠纷287件,维权案例获国家

本报记者 梁睿



前不久,吉林省辽源市“黑金小镇”全面开园。这座在废弃道岔厂工业遗址上建起的综合性文旅创新主题乐园,成为市民和游客争相体验打卡的好去处。又一个工业“锈带”变身为文旅“秀带”,令人欣喜和期待。

近年来,越来越多的工业遗产被唤醒,通过改造提升,打造为重要的文旅场所或科创基地等,再次焕发生机活力。相关做法不仅降低了“锈带”继续老化带来的生态环境治理难度,避免了推倒重建产生的相关浪费,还赋予工业遗产以审美、休闲、娱乐等实用价值,有利于守护城市集体记忆,满足人民日益增长的美好生活需要。可以说,这也是中央城市工作会议提出“完善城市风貌管理制度,保护城市独特的历史文脉、人文地理、自然景观”要求的具体落实体现。

「变」秀带

不过,“锈带”变“秀带”不能想当然,需要从本地实际出发,着眼可持续发展。应该认识到,视觉焕新仅仅是这项工作的第一步,后面的路还很长,更加考验治理智慧。只有实现生态治理、产业升级和社会共享的有机协同,才能将这一焕新长期坚持下去,真正成为抗衰老、促发展、惠民生的韧性空间。

立足实际,科学规划。“锈带”变“秀带”离不开资金投入,改造提升后还会面临如何实现长期运营的问题。推进“锈带”治理,每个地方需从自身的资源和财力实际出发,谋定而后动。对于“钱从何来”“事如何管”等诸多细节,相关地方需要做一番深入细致的谋划,紧密结合自身实际条件,制定出切实可行的、不超越实际能力的工作方案,并强化规划引领,有序有力推进对“锈带”的改造提升。

完善业态,做强支撑。现实中,一些“秀带”在亮相之初,会设置咖啡馆、文创店、书店等业态,满足相关群体的休闲消费需求,但若止步于此,缺乏持续稳定的客流和更为坚实的产业支撑,可能难以保证“秀带”可持续。毕竟,无论是靠财政资金支持,还是委托社会资本运营,“秀带”作为一种基础设施,维护需要一定的成本。经验表明,“锈带”转型不应只满足于“好看”而忽略了实用,也不一定完全摒弃原有的工业基因,有些地方进行“工业遗产+娱乐设施”“工业遗产+硬科技”等成功探索,形成“文化记忆—产业赋能—经济增值”的良性闭环。这些经验值得借鉴,在完善商业形态、丰富文化内涵、借助科技赋能上下功夫,使工业遗产更好地创造性转化、创新性发展。

克服短视,共建共享。经过治理,“锈带”变成了“秀带”,相关区域更加宜居宜业宜游,自然会更加吸引居民和商家。这很可能导致地价“水涨船高”,或者打算在周边开发高档小区等。对此,相关地方需做好统筹规划,克服短视思维,平衡好商业开发和居民共享之间的关系,确保相关“秀带”的公共性不被商业过度侵蚀,使其持续成为广大群众的休闲娱乐带、美好生活带。

“我们从茬口安排、施肥方案、病虫害防治等多方面进行规范。”参与标准制定的崔家集镇工作人员李云光介绍,“如在选土方面,土层深厚、土质肥沃、通气良好、排灌方便、保

本版编辑 周颖一 美编 夏祎

安徽铜陵精准服务护航企业发展

本报记者 梁睿

近年来,安徽省铜陵市将优化营商环境作为高质量发展“生命线”,构建起“制度创新+数字赋能+精准服务”全链条体系。如今,其人才净流入率稳居安徽省前列,民间投资增速今年以来持续领跑全省。

“项目列入国家支持清单,拿到1720万元‘两新’国债资金,多亏了市发改委全程跟踪指导。”铜陵市富鑫钢铁有限公司常务副总经理曹以辉提起250平方米烧结机节能减排改建项目的推进,为政府服务点赞,从节能审查快速批复到政策精准对接,高效服务为项目助力。

这样的案例不胜枚举。铜陵市依托县园区区创设的“民企之家”服务站,将惠企政策、法律咨询、财税服务直接送到企业家“家门口”。创新“信用承诺即换证”机制,2835家运输企业免登报声明、免现场核查,每户年均节省成本9000元;“科税贷”以研发费用为授信依据,为17家科技企业

送上5810万元纯信用贷款,让创新底气更足。在狮子山高新区,低效厂房被盘活成“黄金宝地”,25家薄膜电容企业集聚发展,亩均税收从1.2万元跃升至15.3万元。

法治是最好的营商环境,更是企业安心发展的“定心丸”。去年7月,铜陵市义安区法院受理成塔公司破产清算案时,面对企业无变现资产、债权清偿率近乎归零的困境,法官们敏锐抓住“沉睡”的排污许可证——这张看似普通的证件,或许是挽救企业的关键。通过指导破产管理人调整策略,探索和解程序激活资产,最终债权人会议高票通过和解协议。如今,成塔公司重获新生,排污许可证创新性转化为可交易市场资产,债权清偿率提升至70%以上,为困境企业探索出了盘活新路径。

“执法加服务”的深度融合,让治理充满温度。铜陵市市场监管局联合法院建立调解联盟,2024年以来化解商标侵权等纠纷287件,维权案例获国家

市场监督管理总局推广;创新月度联动调价机制,根治1853户工商业用气“追溯收费”难题,实现“当期用气、当期结算”;全面推进“综合查一次”改革,梳理相关单位438项免罚轻罚事项,今年以来对企业轻微违法依法免罚轻罚24596件,减免金额超1200万元,最大限度减少对企业正常经营的影响。

从“政银企”常态化沟通机制破解融资壁垒,到“乡镇预审+市县会商”压缩设施农业用地审批时限50%;从“税社医”一窗通办提升社保效率70%,到中小微企业“白名单”打通政策落地“末梢”……铜陵正以系统集成改革,推动优化营商环境从单点突破迈向全域提升。

“优化营商环境是场持久战,既要破难题,更要谋长远。”铜陵市营商环境局局长胡江兵表示,铜陵将持续对标长三角先进标准,以改革创新让发展环境更优、企业信心更足,为构建市场化、法治化、国际化一流营商环境探索新路径。