

疑内容进行审核,用技术手段为政策落地筑起“数字防线”。

金融机构也应发挥自身优势,加强对银行交易的监测和风险提示,一旦发现异常交易,及时采取措施,保护用户的资金安全。公安部门要加强网络诈骗行为的打击力度,深挖诈骗团伙,斩断犯罪链条,依法严惩不法分子。

群众自身也要增强防骗意识,遇到涉及“育儿补贴”的信息,务必通过官方渠道核实,官方APP查一查、政务热线问一问,看似多花的几分钟,恰恰是保护自己的“安全锁”。

“育儿补贴”承载着国家关怀,绝不容许分子恶意破坏。各方要合力把防骗网络织得更密,把信息壁垒降得更低,相信随着政策落地的不断推进,惠民红利一定能安全抵达群众账户,真正惠及每个育儿家庭。

民生谈

近日,国家育儿补贴制度实施方案公布,每年可领取3600元补贴,直至孩子年满3周岁。这一普惠政策的出台,本是为缓解家庭育儿压力、释放生育潜能的民生利好,然而一些不法分子盯上了政策热点,冒充卫健委、财政局等政府部门,通过短信、社交平台发送虚假申领通知,并附带钓鱼网站链接实施诈骗。

诈骗分子的伎俩其实并不新鲜,是在钻政策落地时间差的空子。补贴新政涉及财政、卫健、教育、金融等多部门协同,申领细则、发放路径、校验方式尚在动态细化中,这给了诈骗分子可乘之机。

有效遏制这些诈骗行为,需要多方形成合力,加快配套服务建设,加大违法惩罚力度,加强政策宣传力度。

网络平台应扛起信息“守门人”责任。对于平台而言,要及时建立“关键词监测”机制,特别是将“育儿补贴”“申领链接”等敏感信

变生态优势为发展优势

浙江省湖州市安吉县天荒坪镇余村,海归博士正与本地茶农一起寻找商机,“大自然办公族”将竹林溪涧变成创意工坊,线上还有7万多名“云村民”出谋划策,推动村里的生态优势转化为发展优势。

这里是“绿水青山就是金山银山”理念诞生地,20年里,从“卖石头”到“卖风景”再到“卖文化”,人才的活水冲破了当地生态产品价值转化的壁垒。据余村村党支部书记汪玉成介绍,2022年,余村推出全球合伙人计划,邀请全球英才来村里创业筑梦,青来集就是一个落脚的平台。“‘两山’理念转化,人是关键,不仅要留住青山,还要引来青年。”

青来集是余村的创业孵化空间,通过“陪伴式成长”的服务体系和“参与式共创”的共建机制,让青年人融入乡村、大展拳脚。青来集已入驻企业23家,吸引来村青年1000余人,他们口中的“流量”“IP”等新词为乡村带来无限可能。

云梯科技是最早“扎”进青来集的企业之一,一来就收到“大礼包”。“办公场地租金前3年全免,还提供研发补

贴,办证办照也有专门指引。”云梯科技合伙人王超说,营商环境和区位优势让这里充满了吸引力。

推动理念转化的系统性变革在浙江各地发生,金融领域的变化也同步进行。

青来集向西80公里,湖州银行绿色金融服务窗口,工作人员正通过“绿贷通”平台为一家纺织企业办理转型贷款申请。

2018年,湖州发布国内首个区域性融资主体ESG评价体系,为企业精准“绿色画像”,到现在,该体系已迭代至5.0版本,纳入碳效表现、亩均效益等55项指标,给2.3万家企业贴上绿色标签,并推动20家银行将评价结果纳入信贷流程,企业“绿色表现”直接挂钩融资支持,每一片竹林,每一次减排都能在资本市场找到定价锚点。

浙江明境环保科技有限公司是受益者之一。2020年,公司启动危险废物资源化综合利用项目,在项目推进的关键阶段,资金成了“拦路虎”。“前期已经投入不少钱,一时也没有合适的抵押物,让人着急。”公司创始人吴健说。一筹莫展之际,湖州银行授信1.4

亿元,精准解决了设备采购、基地建设的资金难题。如今,明境环保年危废处置能力达18.68万吨。湖州银行行长谢耀霆说,“这是在用今天的信贷资源,为子孙后代预存一片绿水青山”。

绿水青山的价值,还在于因地制宜的“内生觉醒”,探索出可持续的发展模式。

步入绍兴市越城区低空经济配套产业园,无人机的低鸣取代了往昔高耗能设备的噪音——这里的前身旗滨玻璃厂地块,曾是区域能耗与排放大户。“随着‘双碳’目标推进,这一地块成为转型升级的重点。当区里抢先布局低空经济赛道时,便决定将其打造为低空经济配套产业园。”越城区经信局投资科科长丁裕珺介绍,越城区对该地块实施二次开发,腾出发展空间,注入绿色元素,实现土地利用效率和能源利用效率的双提升。

这是越城向新、争新的速度:去年11月签约后,越城区迅速启动厂房建设,仅用时1个多月便实现企业正式投产,目前已经完成纵横云飞、大腾纵横等企业的落地。

腾笼换鸟打破了路径依赖,抱团发

展则构建起利益共享机制。2021年,安吉县提出片区组团发展模式,天荒坪镇、上墅乡、山川乡“1镇2乡24个村”联动,组成“大余村片区”,拉开了50倍的发展空间。

“传统县域发展中,相邻村镇常因资源分散,产业同质化,容易导致‘内卷式竞争’。”安吉县委组织部副部长叶爱阳介绍,打破行政地域限制抱团联动,将发展较为快速、溢出效应较为明显的大乡镇资源,导入到可承接的小乡镇,很快壮大了整体发展规模。2024年,大余村片区村均集体经营性收入达281.9万元,同比增长11.5%。

这种协同效应在产业层面同样显著:杭州临平打造“中国绿港”,培育地标型龙头企业,2024年实现绿色能源产业产值531.82亿元;嘉兴港区打造氢能产业链、创新链和应用链,已吸引超过30家氢能企业……以外因激活动能,以内生重塑肌理,生态系统与经济发展深度融合,一幅绿水青山与金山银山双向奔赴的画卷已从余村的竹林深处走出,在之江大地和更大范围内铺展。

文/本报记者 牛瑾 李景 曾诗阳 原洋 朱双健

税收数据显示:

“两新”政策实施成效明显

本报北京8月16日讯(记者董碧娟)国家税务总局数据显示,大规模设备更新和消费品以旧换新政策推行一年多来,效果持续显现,在促进转型升级、提振消费需求、畅通经济循环等方面发挥了积极作用。

设备更新助力产业转型升级。增值税发票数据显示,2024年4月至2025年7月,全国企业采购机械设备类金额同比增长7.3%,其中,工业企业采购机械设备类金额同比增长9.8%;信息传输软件业、科技服务业设备采购金额同比增长27.8%、28.3%;民营企业设备采购金额同比增长9.3%。设备更新支撑作用进一步凸显,政策红利正在有效转化为产业转型升级的新动力。

以旧换新带动多元消费需求。增值税发票数据显示,2024年4月至2025年7月,家用电器、视听设备销售额同比分别增长44.5%和22.8%;家具、卫生洁具零售额同比分别增长30.1%、13.6%;服务型机器人制造业销售额同比增长51.1%。以旧换新政策同样惠及汽车行业,2024年4月至2025年7月,全国新能源车销量同比增长81.7%,增长势头迅猛。

供需畅通促进经济良性循环。增值税发票数据显示,2024年4月至2025年7月,“两新”政策叠加直接拉动全国零售业需求增长反作用于供给端,带动制造业企业加力推进设备更新升级,制造业销售收入同比增长5.8%,经济内循环更加顺畅。

(上接第一版)

在专家看来,在落实好适度宽松的货币政策过程中,应抓好各项已出台货币政策的执行,发挥结构性货币政策工具“精准滴灌”功能,加力支持科技创新、消费等重点领域和薄弱环节。

“今年5月,人民银行已宣布扩容多项结构性工具并创设两项新工具,新型政策性金融工具也已部署,下阶段或将以落实用好现有工具为主。同时,此次中央政治局会议还明确了结构性货币政策工具对小微企业的支持,即要用好人民银行此前宣布的支农支小再贷款扩容和利率调降,加强对小微企业的支持。”中国民生银行首席经济学家温彬说。

在庞溟看来,“用好各项结构性货币政策工具”指的是在经济增速和内

动能逐步改善的转折期,在耐心等待前期各项政策的影响和成效显现的评估期,应更多地聚焦于抓好各项已出台的结构性政策工具的落实与执行,增强灵活性预见性,保持增量政策储备充足、择机发力。同时,突出金融服务实体经济的质效和重点领域,用好、用足各项结构性货币政策的空间。

“下半年货币政策将保持适度宽松基调,加大调控强度,通过逆回购、中期借贷便利等总量工具加大流动性投放,保持流动性充裕。”中国首席经济学家论坛理事长连平表示,新型政策性金融工具、养老与服务消费再贷款等各项结构性货币政策工具将持续发挥其优势,更具针对性地支持科技创新、提振消费、小微企业、稳定外贸等重点领域与薄弱环节。

稳就业在行动

五共同

在北京金融科技学院近期举办的2025届“小精专”就业双选会上,不少毕业生就岗位职责、发展空间、薪资待遇等问题向用人单位进行咨询。据介绍,本次双选会以“小规模、精匹配、专领域、高质量”为特色,聚焦毕业生高质量就业需求,精准匹配专业对口岗位,吸引了20家优质用人单位参会,共提供实习就业岗位231个,覆盖会计学、金融学、数字经济、艺术设计、国际商务等专业领域。参会单位中,70%为学院长期合作企业,30%为首次到校招聘的企业。

提升人才培养针对性

“学院始终将毕业生就业工作作为‘一把手工程’,通过‘小精专’双选会模式,实现企业需求与学生能本报道向奔赴。”北京金融科技学院党委书记秦东生说。除数量多、覆盖面广,双选会岗位设置还紧密贴合学校专业布局。金融学院对接金融和证券类岗位,国际商学院对接财税类岗位,创意艺术学院聚焦新媒体运营、UI设计等方向,信息学院则提供软件开发维护、数据分析等技术类岗位,实现“专业一岗位一企业”双向精准匹配。

“一家数字创意公司提供的设计岗位与我的研究方向高度匹配,让我看到了职业发展的新方向。”创意艺术学院视觉传达设计专业学生李一凡说。为帮助学生高质量就业,北京金融科技学院不断加强就业指导和服务,通过开设就业指导课程、举办职业规划讲座、提供简历指导和面试技巧培训等方式,帮助学生更好地了解就业市场、明确职业目标、提升求职能力。

北京金融科技学院还积极推进校企协同育人,构建“专业+产业+就业”三位一体的人才培养体系,与百余企业共建实训基地,开展“订单班”“现代学徒制”等合作项目。学院就业服务与校企合作中心主任马浩辉介绍,目前学校已获批5项教育部供需对接就业育人项目,包括就业实习基地项目、人力资源提升项目等。通过项目化运作,与企业共同制定人才培养方案、共同开发实践教学课程、共同实施人才培养、共同评价人才培养质量,并共同开展学科研究和产业开发。这种“五共同”模式保证了人才培养的针对性和实用性,使学生能够在学习过程中更好适应企业需求。

8月16日,江苏泗洪洪泽湖湿地临淮堤荷花绽放,大批白鹭在此栖息、觅食。近年来,当地狠抓湿地生态修复与保护,生物多样性持续丰富,鸟类种群数量从194种增至240种,生态保护成效显著。张连华摄(中经视觉)

严监管促小贷行业合规降风险

本报记者 王宝会

近日,中国人民银行发布2025年二季度小额贷款公司统计数据报告显示,截至今年6月末,全国共有小额贷款公司4974家,贷款余额7361亿元,上半年减少187亿元。

小额贷款公司是指不吸收公众存款,经营小额贷款业务的地方金融组织。招联首席研究员董希淼认为,小额贷款公司促进了我国多层次信贷市场完善,在增加金融供给、丰富融资渠道等方面发挥了积极作用。

然而,近年来,部分小额贷款公司出现集资诈骗、暴力催收、出租出借牌照等问题,小额贷款公司数量逐年下降。报告显示,截至2024年12月末,全国共有小额贷款公司5257家。

中央财经大学中国互联网经济研究院副院长欧阳日辉表示,近年来,小额贷款公司贷款余额减少,反映出行业结构性减量提质与数字化转型压力加剧。为防范金融风险、遏制“影子银行”和地方金融乱象,各地陆续出台对小额贷款公司资本充足率、杠杆率、风险分类等监管要求,不符合新规的“僵尸机构”以及违规展业、风控失守的小额贷款公司被加速“出清”,造成行业整体贷款余额收缩。同时,银行、消费金融、互

联网金融等大型机构纷纷借助大数据、云计算、移动展业等数字化能力下沉小微市场,抢占了原本属于小额贷款公司的长尾客户,原有客户被分流,存量业务萎缩。

从我国多层次金融体系看,小额贷款公司是金融体系的重要补充,主要聚焦传统金融机构服务薄弱的群体。中国银行研究院研究员梁斯说,其作用在于填补小微企业、个体工商户、农户等的融资缺口,缓解融资难、融资慢问题;通过灵活的放贷机制,满足短期、小额的资金需求,如个体经营周转、农业生产资金等;促进金融服务下沉,覆盖更广阔的县域及农村地区,助力城乡金融服务均衡发展。

近年来,为推动行业规范化发展,金融管理部门不断出台严监管政策。董希淼表示,金融监管部门制定《小额贷款公司监督管理暂行办法》(以下简称《办法》),对小额贷款公司加强引导和监管,规范小额贷款公司经营行为;同时,进一步加强地方金融组织监管,通过规范整治和常态化监管,督促包括小额贷款公司在内的地方金融组织专注主业、合规发展。主要目标是通过常态化监管和规范整治,实

现机构数量有序序降、经营乱象有效遏制,消费者权益得到切实保护,行业生态发生根本性改善。对部分经营不善、风险较大或者已经处于空壳状态的小额贷款公司予以清退,有助于净化地方金融秩序,防范和化解金融风险。

当前,数字经济和实体经济深度融合,对小额贷款公司也提出了新要求。小额贷款公司纷纷借助数字手段展业,从事网络贷款业务的网络小额贷款公司发展势头迅速。为规范小额贷款公司行为,加强公司治理与风险管理,《办法》提出,网络小额贷款公司建立的风控防控体系应当包括数据驱动的风控模型、反欺诈系统、风险识别机制、风险监测手段、风险处置措施、客户身份识别与登记系统等。

欧阳日辉认为,这既是监管对行业高质量、合规化发展的必然要求,也是小额贷款公司防范“互联网+信贷”新型风险、提升资产质量与客户体验的核心能力。以浙江、广东、江苏为代表的省份,去年已全面部署人工智能反欺诈系统、动态信用评分、智能贷后管理等风控工具,许多小额贷款机构还与地方金融机构合作,探索场景化创新风

控和数字化产品设计。随着数字技术和监管科技的不断进步,未来行业还将探索多方共治、自动化风控决策、跨境数据协同等创新机制,为网络小额贷款行业在数字经济浪潮中实现高质量、可持续发展奠定坚实基础。

随着金融监管体系更趋完善,小额贷款公司与银行、担保、数字平台等各类机构的协作融合日益紧密,共同构建了服务实体经济包容性增长的多元金融生态。专家建议,小额贷款公司应通过灵活的业务模式,主动融入区域产业金融生态。通过跨界合作和场景化服务,更高效地链接各类创新要素和资源,拓展服务半径。

业内人士预测,未来,包括小额贷款公司在内的地方金融组织数量整体上将继续呈现下降趋势。董希淼表示,小额贷款公司市场将出现分化,实力较强、发展规范的小额贷款公司要继续发挥好主体作用,努力保持健康发展态势;一是明确定位,回归本源,以普惠金融重点领域和薄弱环节为主要目标,将小微企业、农民、城镇低收入人群等作为重点服务对象。二是进一步完善公司治理,对资金管理、催收管理、信息披露、保护客户信息等方面进行规范,树立科学经营理念,完善风险监测体系,防患于未然。