忠阳车评

整治汽车行业网络乱象要协同发力

针对非法牟利、夸大和虚假宣传、恶意 诋毁攻击等汽车行业网络乱象,工业和信 息化部、中央社会工作部、中央网信办等六 部门近日联合印发《关于开展汽车行业网 络乱象专项整治行动的通知》(以下简称 《通知》),决定在全国范围内开展为期3个 月的专项整治行动。

汽车产业是推动新一轮科技革命和产 业变革的重要力量,是建设制造强国的重 要支撑,是国民经济的重要支柱。近年来, 我国汽车产业加快电动化转型,为中国制 造赢得战略性先机。新能源汽车产量从 2020年的140万辆左右跃升到2024年的 1300多万辆,销量规模不断扩大。行业企 业加大研发投入,攻克一批技术难题,产品 质量性能加快提升,推动产业整体竞争力 明显提高。用一句话来讲,就是新能源汽 车"更多见了""更好开了",对经济社会发 展"贡献更突出了"

然而,繁荣背后也出现隐忧。面对激 烈市场竞争和传播生态变革,车企从线下 "卷价格""卷产品""卷配置""卷服务",延 伸至线上"卷营销""卷舆论",由此催生出 一些非理性竞争行为,针对汽车企业、品

牌、产品、技术、高管的网络水军、"黑公关" "黑嘴"及"饭圈"粉丝等网络乱象愈演愈 烈。这些乱象不仅让消费者真假难辨、无 所适从,而且严重破坏网络生态与企业营 商环境,对行业持续创新与长远发展构成

"企业产业的培育可谓千辛万苦,而非 理性竞争毁掉一个企业,毁掉一个产业,可 能只在一夜之间,我们绝不能容忍这种事 情发生。"工信部部长李乐成在国新办新闻 发布会上的这段话,引发社会强烈共鸣。

整治汽车行业网络乱象,加强对车企 违规行为监管,引导车企树立正确经营理 念十分必要。此次《通知》提出,深挖网络 乱象背后的公关公司、营销公司等代理方 团队及购买其服务的汽车企业,依法打击 惩治,可谓击中要害。

对车企来说,必须摒弃短期投机思维 和不正当手段,回归技术研发、产品创新和 服务优化的正确轨道,以真正优质的产品 和服务赢得市场和消费者认可。具体而 言,就是应倡导公平竞争,强化自律,不参 与、不雇用网络水军进行负面评论灌水、恶 意抹黑等:共同抵制雇用网络水军的企业,

共同抵制恶意灌水、抹黑的服务代理商;共 同抵制一切捏造不实信息、攻击和挑拨同 行关系的不正当竞争行为。

此次《通知》还要求,网络平台企业要 深入开展自查自纠,加强对采用生成式人 工智能技术等的网络水军、"黑嘴"的甄别 管控,健全平台涉企侵权信息投诉举报、争 议标签、一键关联辟谣内容等产品功能,防 止虚假信息误导公众。这意味着,整治汽 车行业网络乱象,更要压实网络平台企业

随着舆论生态、媒体格局和传播方式 的深刻变革,当前网络平台已成为积聚"眼 球"的"流量池",影响越来越大。问题是, 这些网络平台仍存在不少管理漏洞,成为 滋生汽车行业网络乱象的温床。

比如,有的网络平台奉行数据为王、流 量至上,对销量造假、流量注水等行为"睁 一只眼闭一只眼";有的网络平台判断虚假 信息标准不统一,判定规则模糊,而且投诉 受理时间长,程序较为繁琐,涉事企业维权 耗时耗力,于是形成"平台处置迟钝—企业 维权艰难或知难而退—侵权行为受到'负

面激励'"的恶性循环;还有的网络平台利 用流量垄断优势,利用自身话语权和影响 力,以"新闻监督""舆论监督""科普"等名 义,通过以商养测、以测养商、开展商测结 合的虚假或不规范测评等方式,获取商业 利益,甚至要挟汽车企业提供"保护费"

良好营商环境是企业成长的沃土,健 康清朗的舆论生态则是营商环境的重要组 成部分。网络水军、"黑嘴"造不出好汽车, 更造不出好品牌。唯有政府监管"不缺 位"、企业自律"不打折"、平台责任"不推 卸",三方协同发力,才能营造良好舆论环 境,护航汽车产业高质量发展





驰宏锗业员工在光纤四氯化锗车间内巡检

(资料图片)

说起锗,很多人都很陌生,它在化 学元素周期表中位于第4周期,是一 种稀有元素。其实,随着科技飞速发 展,锗已经走到我们身边,在很多领域 都能看见它的身影。

在位于云南曲靖经济技术开发区 的云南驰宏国际锗业有限公司展厅 内,多种锗产品陈列其中。"这个粉末 状的是锗精矿,经过精深加工,可以生 产四氯化锗、二氧化锗、区熔锗、锗单 晶、锗镜片等产品,然后销售给下游企 业,广泛应用于航空航天测控、光纤通 信、红外光学等高科技领域。"展厅讲 解员卢玥说。

驰宏锗业的前身可追溯至20世 纪50年代成立的会泽铅锌矿(云南驰 宏锌锗股份有限公司前身)。为支持 国家国防事业用锗需求,当时的科技 工作者在非常简陋的实验室里,从铅 锌矿石中提取出锗,为我国"两弹-星"的成功研制作出突出贡献。

2018年,云南驰宏锌锗股份有限 公司正式成立驰宏锗业。通过持续技 术改造和产能提升,目前驰宏锗业锗 金属产能达60吨/年,并逐步构建起 涵盖锗基础原料、锗单晶、锗毛坯、锗 镜头、红外热成像系统应用的红外锗 产业链雏形。

要在竞争激烈的全球市场中保持 领先,必须掌握核心技术,突破关键工 艺瓶颈。超高纯四氯化锗是光纤预制 棒生产用的重要掺杂剂,其作用是提 高纤芯折射指数,降低光损耗,进而提 高光纤传输距离,减少中继站数量,使 长距离通信成为可能。

"公司光纤级四氯化锗生产线于 2022年6月建成投产,年产能达30 吨,使我们成为全球少数掌握光纤用 超高纯四氯化锗制备技术的企业。"驰 宏锗业工程师何兴军介绍,该项目以 精四氯化锗为原料,开展四氯化锗含 氢杂质脱除研究、金属杂质脱除研究、 取样及分析技术研究、灌装技术研究, 最终攻克超高纯四氯化锗制备关键技术,实现超高纯四氯化锗制备

能力。

聚焦下游高附加值产品,驰宏锗业在红外级锗单晶及光学元 件制造方面开展技术攻关,生产出高性能红外锗镀膜镜片、红外镜 头等,广泛应用于工业检测、安防监控等领域。驰宏锗业产品工程 师陈建红介绍,公司基于红外整机产品推出"工业CT一智慧智能 预警系统",这是一种以红外热成像技术等监测手段为基础的预警 系统,对设施温度、超限、跨界等参数进行非接触式24小时不间断 监测和记录,能够智能判断设备运行是否异常,提高安全生产

为适应有色金属产业全面转型升级,驰宏锗业与多个研发机构、 企业深化合作,与中国科学院空天研究院签署战略合作协议,与暨南 大学建立红外信息技术联合实验室,与昆明理工大学联合成立人才 培养基地等,培养科技专业人才。

"未来,公司将通过自主创新与引进吸收相结合,创新推进科研 工作,不断延伸产业链,挖掘锗价值,推动锗产业高质量发展。"驰宏 锗业副总经理陆占清说。

刘 佳 张苇杭 美 编 高 妍



中驼公司探索共享发展之路

联农带农"驼"起富民产业

中驼公司

养殖户增收

2024年

销售收入 超2亿元

新疆哈密市伊吾县有个幻彩湖,随着 天气变化会呈现出不同色彩:晴天时,碧蓝 清透;风渐起,浅红映天;下雨前,紫色绵 延……新疆中驼生物科技有限公司就坐 落在幻彩湖不远处。

"湖面色彩缤纷,我们也走出一条多 彩的发展之路。"中驼公司董事长赵军利 说,公司专注于驼乳制品生产,持续完善 "企业+合作社+基地+养殖户"联农带农 机制,让企业与分散的养殖户凝聚成一股 合力,走稳走好红色团结路、绿色发展路、 金色科技路,逐步成长为国家级高新技术

抱团发展

中驼公司成立以来,始终将"与养殖 户结成发展共同体"作为企业发展根基。 "与养殖户紧密合作、抱团发展,不仅是企 业的责任,也是发展的需要。"赵军利告诉 记者,公司鼓励引导农牧民创办生产集约 型、销售合作型合作社,并为养殖户提供 养殖技术培训、驼奶储运设备,与他们签 订收购协议。

以前,养殖户都是分散养殖,没有形成 规模。下马崖乡牧民喀斯木·艾买提于 2014年创办伊吾县下马崖众合骆驼养殖 专业合作社,养殖骆驼、销售驼乳,每年按 每峰1000元给养殖户分红,经营3年亏损 400多万元。中驼公司投产后,合作社的 骆驼鲜乳有了稳定销路,养殖的骆驼从80 峰增至1000峰。

"面对激烈的市场竞争,养殖户、合 作社抗风险能力弱,骆驼的疫病防治,驼 奶保鲜、收储和运输,以及市场拓展,都 是需要解决的难题,必须依托有能力的 企业。与中驼公司合作后,我们走上增 收致富路。"喀斯木·艾买提说,近3年, 中驼公司每年给合作社分红都超过50万 元,并且逐年提高。

为确保驼奶新鲜,中驼公司为签订收 购协议的养殖户免费配发储奶罐,1个储 奶罐可装载100公斤驼乳。如今,中驼公 司与600多户养殖户签订长期收购协议, 带动2000多户养殖户增收。

"去年,公司销售收入超2亿元。公 司发展壮大的过程,也是养殖户增收致富 的过程,我们有着共同的奋斗目标。"中驼 公司总经理王蕾说,为了与养殖户联结更 加紧密,公司专门组建党员服务队,免费 维修挤奶器、检测奶质,解决各种养殖难

中驼公司员工在检验驼奶质量 题。部分养殖合作社和养殖户逐渐形成 规模化养殖,拉动伊吾县骆驼存栏量从

深耕赛道

1100峰跃升至2万余峰。

近年来,不少企业走上多元化发展道 路,但中驼公司始终坚守主业,推进新产 品、新工艺开发,建设现代化、标准化、规模 化、专业化的驼乳制品生产基地,在全国设 立约1000家专卖店。

"我们秉持'用户至上、工艺精湛、遵守 法律、持续创新'的经营理念,聚焦主业、精 耕细作,紧盯市场需求,加强科技创新,推 动产品越来越丰富、品质越来越好,走好绿 色发展之路。"赵军利说。

成立伊始,中驼公司进行深入调研, 根据当地实际情况制定骆驼养殖规划:第 一年,在骆驼养殖户中树立致富典型,实 现每峰骆驼至少带来1.5万元收益;第二 年,整合各乡镇存栏骆驼,扶持一批有规 模、积极性高的示范合作社和养殖大户; 第三年,进一步帮助扩大骆驼养殖规模, 出台更有力的举措,带动更多牧民发展骆 驼养殖。

"2023年,由中驼公司担保,合作社贷 款购买100峰奶驼,当年仅靠将骆驼乳交 售给中驼公司,收入就达300多万元。现 在,越来越多的农牧民通过养殖骆驼实现 增收。"伊吾县雪山养殖农民专业合作社负 责人阿不来提•苏来买告诉记者。

养殖户收益大幅提高的同时,中驼 公司得到充足可靠的原料,夯实了发展 基础。"既要确保养殖户收益,也要保证 优质原料供应,才能支撑公司走出一条 绿色发展路。"赵军利说,公司建起严格 的绿色生产体系,打造从天然牧场到消 费者全程可控的食品安全产业链,形成 包括液态奶、乳粉、奶片、发酵驼乳、含乳 饮料等丰富的产品矩阵,年加工生产驼 乳 4000 多吨。

"多年来,公司在细分赛道上,集中精

力不停向前奔跑,跑出研发加速度,跑出 服务加速度,跑出品牌培育加速度,进而 跑出发展加速度。"中驼公司市场部负责 人赵洋说,目前,公司构建起科技研发、企 业转化、基地带动、合作社辐射的产业可 持续发展模式,发展信心和底气不断

提升品质

今年,伊吾县驼奶研发中心科研楼在 中驼公司投入使用,集科研、检测、成果转 化于一体。记者在科研楼看到,检验人员 在对当日收购的驼奶样本进行检测分 析。"我们主要检测营养成分、农药残留 等,确保驼奶品质从源头得到把控。"中驼 公司检验检测中心主任徐晓雯说,公司对 每一批奶源都要进行严格检测,经过20 多道检测工序后,合格奶源才能进入生

质量是企业生存发展的生命线。中 驼公司从成立初期就制定了一套规范管 理制度和质量检测体系,瞄准世界乳品前 沿技术,建立驼奶检测中心和研发中心, 并通过与高校、科研院所合作,加快技术 成果转化,提高产品品质。"驼奶研发中心 科研楼建成使用,为公司保证产品质量、 促进产品迭代升级提供了有力的技术支 撑。"徐晓雯说,公司将以科研楼为依托, 进一步深化校企合作,助推产学研深度融 合,将科技成果转化为实实在在的生

瞄准不断提升质量管理水平的目标, 中驼公司建成驼乳全程可追溯生产线,并 取得 ISO9001 质量管理体系认证、良好生 产规范认证、危害分析与关键控制点体系

"公司聚焦主业发展,必须脚踏实地, 一方面创新产品,另一方面精进管理,持续 完善从牧场到餐桌的全产业链质量管理体 系。"王蕾说。

为了让消费者了解驼乳从源头到舌尖

的历程,中驼公司组织消费者走进牧场、工 厂。"我们见证了从原奶采集到成品包装的 过程,全封闭监控、全流程动态检验,每一 道工序都清晰可见。"来自湖北的消费者周 雅俊告诉记者,"扫一下产品的二维码,就 能了解驼奶从牧场到餐桌的全流程信息,

(资料图片)

一目了然。" 在企业带动下,骆驼产业已成为伊吾 县推进乡村全面振兴、兴边富民的重要产 业。"公司以'强乳兴农'为己任,将继续加 大科技投入,加快新产品研发,提升驼奶附 加值,推动产业快速发展,带动越来越多的 农牧民致富,'驼'起多彩乡村全面振兴 路。"赵军利说。



图为鞍钢股份冷轧分厂自动吊装车间。经过全面改造升级,该厂关键工序全部实现数控化。近年来,老工业基 地辽宁省加速智能工厂布局,打造高效、绿色的现代化产业体系。目前,全省数字化生产设备联网率达50.8%,已累 计建设469个省级数字化车间、238家先进级智能工厂,8家企业获评国家卓越级智能工厂。

新华社记者 周 华摄

约眼

本报记者