# 城探馆

马洪超

"先有吉林城,后有吉林省"。吉林 市,这座流淌着江水韵味的城市,因历史 悠久的松花江呈"倒S形"穿城而过得名 "江城"。不仅带来雾凇等自然奇观,更 在这里孕育了绵延不息的历史文化—— 东/西团山遗址、夫余古国、明代造船厂、 打牲乌拉衙门 ……

江水奔流,卷走了夫余鹿鸣、渤海钟 声、乌拉旗影,却将深厚的历史层层沉淀 于两岸滩头。如今,吉林市正围绕"一条 江、一座城、一方文化、一部城市发展史" 的"博物馆之城"建设目标,加强对历史 文脉的系统梳理、对文化资源的活化利 用、对多元业态的创新融合,丰富的历史 文化遗产正日益成为推动城市高质量发 展的强大动力。

#### 往事越千年

如果谁说东北"没文化",吉林市第 一个不答应。

《吉林省志》记载,早在西汉时期,夫 余人就在吉林地区建立了夫余古国,其 国都设在东团山一带。鼎盛时期,夫余 国疆域千里,人口20余万人,延续约 700年。

松花江东岸,铁路桥一旁,有一处高 出平地约50米的椭圆形小山包,仿佛东 北人日常吃的菜团子,这就是东团山。 沿着一条狭窄的土路上行,一座二层建 筑矗立在人们面前,二楼几十平方米的 室内正举办"鹿山风云——东团山遗址 夫余王城展",从遗址分布、城址规模、建 筑构件、墓葬等级4个方面介绍了东团 山文化遗址的历史文脉及重要价值。

"这件古陶器的纹饰和形制具有鲜 明的时代特征,是判断其年代的重要依 据,人们也可以从中直观了解夫余人的 生产生活状态。"吉林市丰满区文旅局副 局长姚则闻说。

"我从小在江城长大,每天隔江望着 这片山峦,却从没深入了解过。退休后 深度游览家乡,才发现东团山、西团山这 些遗址蕴藏着如此深厚的历史文化,真 切感受到家乡悠久的文明脉络。"正在东 团山游览的中学退休教师金贞女看过展 览后忍不住感慨。

川流不息,文明永续。明朝永乐年 间,为加强对东北地区的管辖,在此设立 了造船厂。辽东都指挥使刘清曾三次领 军到松花江畔造船,两次刻字留念。如 今,在松花江丰满大坝一侧的阿什哈达 摩崖,两处明代石刻仍清晰记录着当时 的情景。

江畔的斧凿桨声一次又一次促进了 吉林城营建。"明代船厂的兴起,带来了 人口聚集,促进了经济繁荣,最终'堆起 了一座城'。"吉林水师营博物馆讲解员 盛旭介绍,清朝为抗击沙俄对黑龙江流 域的侵扰,于顺治十三年在吉林乌 拉重建船厂,修造战船,组建

水师。吉林水师营博物馆在原船厂遗址 电等技术手段,生动再现了吉林水师营 的历史。游客在此不仅可以了解到吉林 水师营立下的赫赫战功,还能感受到当 年船厂造船的繁忙景象,仿佛亲历了那 段金戈铁马岁月。

有别于关内的行省制,清朝在东北 地区实行"军府制"。"吉林乌拉"(满语为 "沿江的城池")作为吉林将军的驻地而 存在200多年,直至光绪年间,才设立吉 林省。基于这样的行政建制史,吉林建 制博物馆在去年6月揭牌,正式对外开 放。该馆是目前东北地区唯一以城市建 制历史为主题的专题博物馆,丰富的地 图、印章、官员帽服等充分展现吉林市地 域文化特点。"在这里回望历史,人们能 深刻感受到'先有吉林城,后有吉林省 的含义。"该馆资深讲解员王桂春说。

#### 文化多灿烂

作为满族的重要发祥地,吉林形成 了悠久浓郁的民俗文化。

吉林市船营区德胜路47号,在王百 川居宅旧址基础上建成吉林市满族博物 ——座典型的东北民居二进四合院 落。该馆通过静态展示和活态表演,生 动展示了吉林地区满族乌拉部的源流和 生产生活习俗、打牲乌拉总管衙门、康乾 东巡等重要历史知识。

该馆副馆长杨超说,博物馆不仅注 重展陈内容的丰富,还积极开展"行走的 博物馆"进校园、"我在博物馆里画文 物"、满族服饰体验打卡等活动,让地方 民俗文化更加可感可知,融入日常生活。

吉林市的文化基因是多元的,既有 民俗的绚烂多姿,又有工业的雄浑厚重, 还有戏曲的意蕴悠长。

始建于1881年的吉林机器局,是东 北地区洋务运动的重要见证,也是中国 近代机械工业的一个缩影。如今,吉林 机器局旧址已被改造为展览馆,斑驳的 铁皮间、旧时的大门牌楼仍完好保存,长 满苔藓的砖瓦上还能清晰看到当年刻下 的"1929"字样。展览馆内,时间轴清晰 地标注着关键节点:1883年建成投产, 1900年遭沙俄侵略军摧毁,1952年成为 支援抗美援朝战争的重要兵工厂。老厂 房里,一件件实物无声诉说着中国近代

工业的艰辛起步和经历的苦难辉煌。 70多岁的退休工人武哲抬起因工伤 而变形的手指轻触展柜,在一台老车床 前驻足良久,"我在吉林市一家工厂干了 一辈子冲压工,这些机床和我当年 用的差不太多。在这里重温机器 史,我为国人的自立图强精神深 感自豪"

吉林

"第二故乡"。清末民初,以牛子厚为代 表的吉林商人在北京创办了著名的"喜 连成"科班(后改名"富连成"),培养了梅 兰芳、周信芳等一大批京剧名角,为京剧 艺术的传承与发展作出巨大贡献。走进 吉林市的京剧出科博物馆,人们不仅能 看到珍贵的戏服、道具、剧本等文物,还 能通过触摸屏、VR设备等互动装置,亲身 体验京剧的化妆技巧、唱腔和身段。每 技巧。"希望通过这些公益活动,让更多 的人了解京剧、喜爱京剧,将这份宝贵的 文化遗产传承下去。"喜连成京剧公园项 目负责人霍星竹说。

如今,行走在吉林市的街头巷尾,人 们仍可闻得皮黄声韵。周末的傍晚,吉 林市百年老店新兴园饺子馆,大堂一侧 的京剧舞台让票友们在京腔京韵里沉 醉,兴致更高者则直接登台唱念,吃饺子 的同时过把戏瘾。

文化资源已然如此丰厚,上天又 "送"来大礼。1976年3月,一场世所罕 见的陨石雨降临吉林市,让这座城市更 富神奇魅力。其中的"吉林一号"陨石重 1770公斤,至今保持着世界最大石陨石

穿过一段浩瀚神秘的"时空隧道", 一块巨型陨石矗立在吉林市博物馆的环 形展厅中央,这就是"吉林一号"陨石。 在幽蓝的展厅灯光下,这块"天外来客" 向人们讲述着宇宙的奥秘。"这里年接待 游客超百万人次,很多家长带孩子来探 访陨石,为学习文化、探索宇宙开启梦想 之门。"吉林市博物馆副馆长孙至申说。

#### 业态活起来

博物馆"活"起来,业态创新不可或 缺。对此,吉林市积极探索。

在吉林机器局旧址院内,一座由集 装箱改造而成的"1881咖啡店"成了年 轻人喜爱的打卡地。在这里,人们一边 品尝香浓的咖啡,一边感受百年工业文 明的厚重。

"工业遗产不应只是冰冷的机器,加 入咖啡香味和琅琅读书声,更符合当下 文旅潮流。"吉林机器制造局展览馆副馆 长叶子说,机器局原址上的表正书院现 已被改造成研学基地,院内还新增了户 外射击等休闲项目。

人参是吉林省特产,吉林官参 局博物馆不仅用鹿骨签子、开 山铲、铁签子等工具还原了长

白山采参习俗,还推出沉浸式采参 体验区,游客购买"参票"就可以在 此体验挖人参、定等级、参与拍卖、 装箱封存等过程,满满的人参文化

不仅如此,官参局博物馆还 以传统参药智慧为根基,融合 现代生活美学,开发出"人参 皂""人参护手霜""人参面 膜"等系列护肤品,推出"三 费者青睐。该博物馆运营主管于 沅鑫说,在去年的"携手外宾看江 城"活动中,外国友人在这里辨识参 形、品读清代账本、体验采参,还踊跃购 买人参制品,"他们都说,以前只知道中 国有长白山人参,来了才知道一株人参 背后竟蕴藏着千年的山林智慧与人文 故事"。

松花江同一侧,与吉林官参局博物 馆隔一条小路,坐落着一座府邸。它原 为清末盛京将军依克唐阿的老宅,后由 其曾孙张连山于1941年改建为东洋式 别墅。去年2月,该府邸的产权单位将整 个一层对外免费开放,不改变建筑结构、 布局及外观,依托文物建筑布置展板和 老照片,让观众深度感受吉林市历史。

同样完成转型的还有吉海铁路吉林 总站旧址,其外形酷似雄狮伏卧,是电影 《天若有情 3·烽火佳人》、电视剧《人世 间》等影视作品的取景地,被誉为"中国 最文艺的火车站"。如今,这座站房被改 造升级为集茶歇、旅拍、文创市集于一体 的文旅地标,开放数月游客量就突破20 万人次,成为影视取景与城市打卡的热 门场所。总站旧址工作人员宋亚男说, 站房还定期举办各种主题活动,如音乐 会、读书会等,全力打造集文化、休闲、社 交于一体的城市文化客厅。

方寸建筑,可见天地;一声汽笛,百 年回音。吉林市文广旅局副局长、文物 局局长李智渊说,全市已有文博场馆数 量达84家,其中国家备案博物馆40家, 平均每4万人就拥有一座博物馆,密度 位居全国同类城市前列。

历史并未远去,它正以博物馆等新 的形式,在当代生活中焕发新生;吉林市 这座城市也正因历史文化精神的注入, 倍加历久弥新,坚定走向新的辉煌。



下午5点半,位于青海省西宁市城 中区的莫家街夜市开始热闹起来。四五 百米长的街道上商铺林立,店铺前的货 摊上摆满了水果、土特产、首饰、服装等, 而游人比肩接踵。牦牛肉汉堡、洋芋津 津、青海炕锅等地方特色美食彰显着河 湟文化的独特魅力,炭火烤肉的烟火气 在空中飘荡,整条街飘香。

"得知莫家街夜市重新开张,我们都 特别高兴。这几年西宁打造'中国夏 都',来避暑的游客越来越多。我们看好 夜市经济,就申请在莫家街摆摊儿。"48

莫家街是西宁市著名的老商圈,有 着多年历史,是城市的商脉之一,也是西 宁城市文化的底色之一。但这条历史悠 久、承载繁华的老街,曾因"退市还路"于 十几年前被关闭。作为高原城市,西宁 夏季十分短暂,市民尤其喜欢浪漫的露 天消费生活。莫家街的寂寞,让西宁人 心有不甘。如今,夜市重开,不仅顺应了 民心,还激发了创业和消费活力。

华灯初上,夜市红火,200多个新设 的摊位吆喝迎客。"老板,来半斤香辣酥 脆!""老板,来一斤微辣折耳根!"汪明红 的辣椒摊生意很好,产品有苦瓜丝、折耳 根、香酥节节脆等产品。"这些都是我自 己纯手工做的辣椒脆,把它做成小零食, 拌饭、夹饼子,就着啤酒都好吃。还有几款我们家做的辣椒面,

做成烧烤料、蘸料,味道都很不错。"汪明红说。

要辣一起辣,要火一起火。西北人喜欢酸辣味,马忠义、金 晓鹏等年轻人合作经营的摊子叫"八米汁脊"。酸辣里脊是青海 的代表菜之一。作为新一代青海餐饮人,他们顺应消费融合化、 个性化、年轻化潮流,推出了创新版酸辣里脊、酸辣夹沙、酸辣土 豆块等,食材和味道更丰富。"我们的食材里有来自宁夏的马铃 薯粉、青海的豌豆淀粉、河南的辣椒段、江苏的香醋、山东的大 葱、海南的黄灯笼椒、新疆的烤馕。一道菜,容纳了各地特色,代 表了青海人的宽阔胸怀和热情好客。"马忠义说。

西宁的商业业态普遍偏小,小馆子、小超市、小酒吧、小摊 位……夜市也是,一个摊位长不到两米,生意虽小,收入还不错。

"青海很美,你来更美""你收获爱情,我收获金钱"之类的文 艺牌匾在莫家街随处可见。夜市是城市文旅极为重要的加分 项。作为"中国夏都",西宁吸引了大量游客前来旅游避暑。很 多游客白天游青海湖、日月山、茶卡盐湖等景区,晚上逛夜市,是 重要的消费力量。西宁文旅也发力在莫家街举办演唱会等活 动,夜市更加热闹。

晚上10点半,莫家街里依然人声鼎沸。食客捧着刚出锅的 美食穿梭其间,交织成夜晚最鲜活的市井画卷。从寂寞到再次 红火,莫家街现象并不鲜见。可见,烟火气与现代化并不相悖, 惠民生、促消费,永续商脉是长久发展之计。

拓兆兵

### 生活中的经济学

## 量贩零食店为何遍地开花

吉林官参局博物馆外景

本报记者 马洪超摄

丁振乾

"两三元就能买品牌饼干薯片""上百 种散装零食任意挑选"……从县城到乡 镇,在街角与量贩零食店不期而遇已成逛 街"标配"

数据显示,我国量贩零食店数量自 2022年以来便开启"狂飙"模式,2025年全 国量贩零食门店数量有望突破4.5万家。 量贩零食店为何遍地开花,又是怎样实现 盈利的?

量贩零食店也叫零食折扣店,是一种 以工厂直采或贴牌生产为核心,通过精简 供应链环节实现低价销售的休闲食品零 售业态。在竞争激烈的休闲食品零售赛 道,这种以零食为主营业务的零售业态, 在下沉市场闯出一片天地。

精准切中消费者行为习惯。相较于 传统商超坚守实用主义、效率至上的装修 风格,量贩零食店轻松明快的装修风格、 琳琅满目的零食商品,为消费者营造出放 松闲逛的空间,更好满足了消费者非目的 性消费需求。通俗流行、活泼欢快的背景 音乐,拉近了与消费者的心理距离,进一 步激发了消费者的购买欲。县城消费者 会为小众网红零食买单,乡镇消费者更偏 爱5元以下的散装零食,这都为下沉市场 零售业提供了广阔的空间,也为满足社交 需求的量贩零食店筑牢了市场基础。

同样是瞄准下沉市场,量贩零食店怎 么与传统商超竞争?

量贩零食店突破了传统商超采用的 "厂家-经销商-商户"供应链模式,选择 直接与厂家对接,降低了商品的采购成 本,与厂家的议价空间也更大。此外,量 贩零食店的商品种类既囊括少数知名零 食品牌,也包括一些白牌产品——贴牌产 品或小众自有产品,以"大牌低价"为核心 卖点吸引消费者,打造"品牌引流+白牌盈 利"的销售与盈利模式。

分众化营销策略,助力量贩零食店站 稳下沉市场。傍晚时分,带着孩子闲逛零 食店成为不少父母的选择。量贩零食店 在选品时,更倾向于引入糖果、食玩、联名 商品等易吸引儿童注意的品类,即使未能 转化购买,也能为儿童提供轻松的逛店互 动体验。父母也愿意为能提供即时满足 感的平价食品付费,在量贩零食店度过较 为悠闲的亲子时光。高频率优惠券、爆款 联名商品、限时特价等销售策略,又吸引 老年人、学生这类更看重性价比的群体, 巩固量贩零食店在下沉市场的主导地位, 而支撑这些策略的是量贩零食店独特的 商品组合逻辑。

在商品组合和分众化营销筑牢市场 基础后,头部量贩零食商家为冲刺上 市、拓展商业版图,还开启了快速扩张 的加盟模式。不少量贩零食品牌吸收借 鉴餐饮行业的运营模式,其中部分品牌 采用"快招"模式(即侧重快速招商、后 续支持较弱的模式),以"0加盟费,6个 至12个月回本""从店铺选址到员工招

聘均由总部统筹"等口号吸引加盟商, 为后续冲击IPO积累规模优势、营造市 场热度。与此同时,相较传统商超运营 需经繁琐审批程序,量贩零食店审批流 程更加简化,吸引不少渴望快速盈利的 投资者加盟。但是,加盟模式虽降低了 就业门槛,但也潜藏着"回本承诺"难以 兑现、同质化竞争严峻、盈利空间不断 压缩等挑战。

如今,随着量贩零食行业进入整合提 质阶段,部分头部品牌开始收购区域小品 牌,"零食+茶饮"等复合业态逐渐涌现,量 贩零食门店歇业合并的现象也日趋普 遍。消费者要主动关注"大牌低价"商品 的保质期、核对"白牌商品"的配料表与生 产资质,避免因低价忽视品质;量贩零食 商家,唯有在提升产品质量、优化服务体 验、维护消费者权益的前提下实现利润的 稳固增长,才能赢得"市场争夺战"的最终 胜利。

本版编辑 陈莹莹 姚亚宁 美 编 高 妍 来稿邮箱 fukan@jjebs.cn