

金融助力秋粮颗粒归仓

今年的秋粮收购工作正在展开,秋粮占全年粮食产量的近四分之三,涉及品种多、数量大、范围广,金融作为支持“三农”发展的重要力量,在确保粮食安全方面发挥着重要的作用。金融机构如何更好地服务秋收,助力粮食颗粒归仓?记者采访了金融机构有关负责人和业内专家。

确保“钱等粮”

用好金融力量保障秋粮收购,不仅关乎“米袋子”,更是确保国家粮食安全的重要举措。当前,金融机构通过加大信贷投放、创新金融服务、强化政策协同等方式,为秋粮收购保驾护航。

中国农业发展银行作为服务农业的政策性银行,积极筹措信贷资金全力保障粮食收购,确保农民“粮出手、钱到手”。为应对当前秋粮收购形势,确保国家粮食安全,保护种粮农民利益,农业发展银行山东省分行聚焦服务国家粮食安全主责主业,全力保障秋粮收购工作有序推进。农发行山东分行对参与秋粮收购企业提前开展评级授信,开辟绿色通道,省市县行上下贯通、前中后台协同配合,实行优先准入、优先审批、优先放款,在秋粮集中上市前完成客户准入、评级授信、贷款审批等工作。收购期间确保网银、银企直联系统畅通服务,及时支付农民售粮款,持续完善“四融一体”综合服务体系。截至目前,秋粮收购已筹集专项资金120亿元,实现投放超4亿元。

中国农业银行作为国有银行把保障粮食安全作为头等大事。农行加强与各级农业农村部门沟通,主动对接粮食经营主体秋粮收购、加工、存储全链条资金需求,全力满足秋收秋种资金需要。围绕秋粮抢收、烘干、收储、加工全链条,农业银行山东分行倾斜政策资源,开通贷款审批“绿色通道”,优先保障秋粮收购信贷投放。积极搭建服务平台,协助企业协调收粮场地、对接烘干资源,引导有条件的主体为客户提供储粮服务。对因灾还款困难的农户和企业,主动提供无还本续贷、贷款展期等服务,切实减轻经营压力。9月以来,农行山东分行累计投放粮食重点领域贷款33.8亿元。

多家农村商业银行积极创新为贷款提供便利服务。为更好地满足粮食生产经营主体金融需求,助力粮食生产与收购,浙江农商联合银行辖内浦江农商银行创新推出“粮农贷”专项贷款,简化办理手续,减少审批环节,缩短审批时间,截至9月底该行发放“粮农贷”1512万元。

“金融机构应积极创新服务模式,比如,为粮食安全提供全产业链服务,覆盖粮食生产、收购、仓储、加工、销售全链条。与此同时,应加强部门联动,金融监管部门与农业、财政等部门协同,形成合力,综合运用货币政



策、财政政策,通过支农再贷款等工具,引导金融资源向粮食收购等领域倾斜。”招联首席研究员董希淼表示。

“金融力量可构建‘财政—金融—产业’协同机制,财政设立风险补偿基金,破解企业抵押不足难题;金融机构积极创新,将服务嵌入生产到仓储全流程,实现‘数据多跑路、农民少跑腿’;产业部门搭建产销信息平台,消除信息不对称。多方发力推动颗粒归仓。”南开大学金融学教授田利辉说。

抢出“宝贵粮”

今年9月份多地遭遇连续阴雨天气,影响秋粮收购进度。面对特殊天气影响,金融业迅速行动,启动应急服务机制,为秋粮收购顺畅推进注入金融保障,全力守护粮食安全。

在浙江江山市智明家庭农场,22台烘干设备正开足马力连续运转。“我们优化了烘干流程,设备保持24小时运行,目前日烘干能力达到400吨,已累计处理粮食近万吨。”农场负责人介绍,农场新投入的6台履带式收割机也高效作业,有效提升了收割效率,保障秋收进度。这些设备的顺利运转,离不开资金的支持。江山农商银行及时组建服务专班,主动对接资金需求,保障秋收各环节顺畅推进。据介绍,江山农商银行专门开辟贷款审批“绿色通道”,实现快速调查、快速审批、快速放款,确保资金及时到位,全力支持农户抢收、抢烘、抢储工作。截至目前,该行已通过“粮农贷”等专项产品向189户农户投放信贷资金1.35亿元。

为应对阴雨天气,中国农业发展银行山东省分行召开了全省农发行服务国家粮食安全工作会议,成立安全领导小组。第一时间

印发《关于做好秋粮收购及连阴雨天气粮食收购信贷支持的通知》,建立“日报、月监测”制度,对服务国家粮食安全进行系统谋划,统筹部署,进一步强化政策制度支撑。农发行山东分行还成立专项调研组,由分管行长带队,赴菏泽、德州等重点地区深入开展实地调研,安排部署辖内机构主动对接地方政府、主管部门、粮食企业,努力克服阴雨天气影响。该行积极保障政策性收储资金,对政府指定收购不达标粮食的企业积极发放贷款,对落实调控政策的企业给予利率优惠。

针对连阴雨天气下“农户出行难、线下服务受阻”的实际困难,银行业发挥数字技术优势,积极开展线上金融服务。江苏银行针对连阴雨导致农户“购机抢收迫在眉睫却没时间跑网点”的痛点,将“农机e贷”与农机补贴系统实现数据直连,农户无需反复提交纸质材料,只需通过手机扫码上传购机合同,系统就能自动核验资质信息并完成审批流程,贷款发放时效从传统的7天大幅压缩至10分钟,为农户抢时购置农机、保障秋粮收获赢得宝贵时间。

为最大程度降低连续阴雨天气对山东地区秋收秋种造成的影响,农业银行山东分行全面摸排各类主体秋收资金需求,组织客户经理深入田间地头、收购站点、烘干现场,走访农户、合作社、衣服企业、粮食经纪人等,建立“需求清单+责任清单+落实清单”,将金融服务延伸至秋收各关键环节。

撑起“保险伞”

保险机构在应对粮食收购遭遇阴雨天气中发挥出保险保障作用。目前,我国玉米、小麦、水稻三大粮食作物完全成本保险和种植收入保险政策已在全国推广。农户购买相关保险产品后,不管是粮食在地里发霉,还是收割时变质,只要出现减产、减收的情况,秋收季保险公司都会根据条款给予理赔。

黄淮地区遭遇连续阴雨,给秋粮收获、晾晒及冬小麦播种带来较大影响。人保财险于10月9日紧急召开专题会议,安排灾害应对与秋粮作物保险理赔服务工作,保障农户利益、护航粮食安全。

在河南,人保财险联合当地气象局打造农业保险风险管控平台,整合2800余个观测站、7颗遥感卫星及16万条行业数据,实时监测9类灾害指标,开创性实现“一田一策”精

准灾害干预;在山东,人保财险在全省设立550个玉米长势监测点,覆盖108个县域,编印的《防灾减损技术指南》为农户应对灾害提供了科学指南;在江苏,人保财险创新推出收割期降雨指数保险,为7.9万农户提供35亿元风险保障,将防灾关口大幅前移。

记者在采访中了解到,人保财险充分运用卫星遥感、无人机、物联网等科技手段,构建“天、空、地”一体化的高效查勘定损体系,让理赔效率倍增、农户获赔更快更准。在青岛,人保财险创新运用“无人机+耘智保APP+人工抽样”的查勘定损联动模式,快速实现向农户预赔付;在陕西,人保财险投入理赔人员8200人次、查勘车4300车次,采取无人机与遥感技术联合实现快速查勘、定损,并快速支付首批赔款;在河南,人保财险运用“耘智保”系统精准勾画农田损失区域,落实无人机飞行300余架次、覆盖20余万亩作物,实现快速、精准赔付,惠及当地13.3万农户。

为减少连续阴雨天气造成的损失,平安产险山东分公司于9月30日紧急部署,建立起高效的应急响应机制。该公司通过“爱农宝”APP、微信群等多渠道,向参保农户精准推送灾害预警信息和科学应对指南。湿粮收割后,需及时晾晒,防止霉变。平安产险山东分公司主动对接各地农业农村部门,每日更新并共享粮食烘干服务点信息,引导农户有序开展抢收抢烘,为保障粮食品质赢得主动权。

“这份地图太实用了,就像给烘干服务装了‘导航’。”菏泽郓城一家合作社的负责人说道。据了解,该合作社自有小型烘干设备难以应对连日抢收的集中湿粮,平安产险鄆城支公司通过对接县农业农村局,不仅获取了官方公布的烘干点名录,更通过实地走访,额外整合了3家具备富余烘干能力的农业合作社信息,形成一份详尽的“共享烘干地图”推送给农户。李师傅根据地图指引,很快找到了最近的“共享烘干点”,避免了排队等待,有效降低了粮食霉变风险。

面对严峻的形势,平安产险山东分公司融入地方应急救援体系,统筹调配全辖人力物力,织密一线服务保障网。据了解,该公司累计投入406名农险查勘员、136辆查勘车及76台无人机,24小时响应待命,确保人员沉得下去、信息畅通无阻,实现灾情勘察高效全面,与政府、农户携手打响秋粮归仓“保卫战”。

近日,深圳市印发《深圳市推动并购重组高质量发展行动方案(2025—2027年)》,旨在通过优化制度环境、强化政策协同,激发并购重组市场活力,提升上市公司质量。《行动方案》的出台,不仅是国家层面并购重组政策在地方深化落实的典型实践,更释放出以市场化、专业化并购重组推动经济结构优化升级、加快发展新质生产力的明确信号,引发了广泛关注。

并购重组是上市公司和产业企业进行资本运作、提升经营效益的重要方式,在支持上市公司转型升级、促进产业结构调整、实现经济高质量发展等方面发挥着积极作用。当前,我国经济正处在优化经济结构、转换增长动力的攻关期,迫切需要发挥好资本市场并购重组的主渠道作用,促进产业整合与升级,推动要素资源向科技创新领域集中,驱动企业向新业态、新模式转型,帮助企业扩大规模、延伸产业链、做大做强。

《行动方案》的突出特点在于“向新性”与“协同性”,不仅着眼于优化审核流程、拓展融资渠道等制度环境建设,更明确提出围绕深圳“20+8”产业战略要求,进一步强化资本市场与产业优势,重点支持符合国家战略、突破关键核心技术、契合新质生产力发展导向的企业开展并购重组。这种定向引导,有助于避免资本无序扩张,确保并购重组活动真正服务于构建现代化产业体系的大局。同时,方案还要求通过政策协同,强化风险防控与要素保障,审慎、协调推进上市公司并购重组相关工作,确保并购交易合规性,提高成功率。

深圳作为改革开放的前沿,此次在并购重组领域的先行探索具有风向标意义。过去,对并购重组市场的引导和支持多集中于国家层面,例如,去年证监会发布的“并购六条”“重组新规”。而深圳推出的《行动方案》,则体现了将顶层设计与基层实践相结合的改革思路,其结合当地产业结构特点“因地制宜”,既有利于高效推动本地产业升级,也可以为其他地区提供可复制、可推广的范例,从而在全国范围内进一步激发并购重组市场活力。

当然,激发并购重组市场活力,并非鼓励上市公司盲目跨界,关键在于提升其服务实体经济的质效。随着并购重组的不断活跃,监管部门应继续坚持市场化、法治化方向,强化信息披露,压实中介机构责任,严厉打击内幕交易、市场操纵等违法行为,为并购重组营造公平、透明、可预期的市场环境。同时,还要引导上市公司聚焦主业,基于自身发展战略和产业逻辑审慎决策,确保并购重组能够产生“1+1>2”协同效应,真正提升企业价值和核心竞争力。

随着各项政策红利的释放,相信未来上市公司并购重组市场将迎来新的发展机遇。各地各部门应参考有益经验,加强政策协同,共同下好并购重组这盘“活棋”,进一步推动资本市场提升资源配置效率,赋能重点产业增强竞争优势,培育发展新质生产力,为构建新发展格局、推动经济高质量发展注入持续动能。

本版编辑 于泳 赵东宇 美编 王子莹

“来我们这里能快速办理低息贷款,服务费仅需2个点”“只要提供营业执照和身份证,我们就能帮您优化收入流水”“我们和银行有合作,可以走内部渠道”……类似的推销话术,相信不少人都曾听说过。近年来,非法贷款中介乱象已成为金融领域“黑灰产”的主要表现之一。他们通过虚假承诺、违法包装、恶意垒债等手段,不仅侵害广大消费者的合法权益,推高融资成本,而且严重扰乱金融市场秩序,加大金融风险隐患。

在近日举行的2025金融街论坛年会期间,北京金融监管局联合北京市检察院、中国政法大学发布了《关于打击治理金融黑灰产的联合倡议书》,呼吁协同多方力量,形成共治合力,营造清朗、安全、可信的金融生态环境,构建多方联动的综合防治体系,遏制金融黑灰产蔓延,防范化解金融系统性安全风险。

倡议书提出,在互联网经济浪潮下,金融黑灰产广泛依托媒体平台进行市场营销和规模扩张,呈现出链条化、跨地域化、批量化、隐蔽化等特点。金融黑灰产主要涉及不正当反催收、不法贷款中介、恶意逃废债、非法办理退保理赔、虚假征信修复、非法荐股等破坏金融管理秩序和侵害人民财产安全的行为。当前,金融领域面临着金融黑灰产蔓延的严峻挑战。金融黑灰产犹如隐藏在金融体系中的毒瘤,不仅严重侵害人民群众和金融机构的合法权益,还对金融市场秩序和金融安全防线构成重大威胁。

为了帮助消费者有效识别和防范非法贷款中介风险,北京金融监管局近期发布风险提示,揭露了几个非法贷款中介乱象

多方合力打击金融黑灰产

的典型陷阱,并提醒广大消费者要远离非法贷款中介,不轻信、不盲目、不跟风,避免因小失大。低息引诱骗钱财也是非法贷款中介的常用手段。他们会首先抛出年化利率约为2%、3%的低息产品吸引消费者,然后在办理过程中以消费者征信资质不足、需要“包装运作”为借口,或编造担保费、沟通费等理由,索要高额费用,最终收取超过10%甚至超过20%的中介费。

需要提醒的是,非法贷款中介放款后,还常以银行贷后管理的“官方名义”联系消费者,骗取消费者信任,告知贷款用途不合规需要收回,要求客户于当日或短期内全额还款。此时,若消费者无法及时还款,非法贷款中介则趁机以“开专票应对合规检查”等名义变相收取高额服务费。

中国邮政储蓄银行研究员娄飞鹏表示,切勿盲目相信陌生来电、短信、广告传单、社交平台等渠道推送的“债务重组”“债务优化”“免抵押担保”等非法贷款中介信息,避免陷入相关陷阱。而且,要妥善保管个人身份证件、银行卡等敏感信息载体,不轻易委托他人代为办理相关手续,避免个人信息泄露被非法利用、买卖,防止个人财产遭受损失。

“与此同时,消费者应合理评估自身收入水平和消费能力,做好收支筹划,通过正规金融机构、正规渠道获取金融服务,并按照约定用途使用贷款。”娄飞鹏提示,倘若发现自身陷入非法贷款中介陷阱,请注意保存相关证据,及时向公安机关报案。如果对金融业务存在疑问,应通过金融机构、金融监管部门等官方渠道反映,切勿轻信所谓“代理维权平台”。

国家金融监督管理总局近日印发《关于加强非车险业务监管有关事项的通知》,自2025年11月1日起正式实施,非车险领域“报行合一”全面落地。这意味着,继车险之后非车险也将纳入严格的条款费率一致性监管,行业多年来积累的“高费用、低费率、责任泛化”等顽疾有望得到根治,财产保险业正在步入以合规与质量为导向的高质量发展阶段。

近年来,非车险业务在财险公司中占比持续提升。数据显示,2025年上半年,非车险保费收入达5140亿元,同比增长5.6%,占财险业总保费收入的53%,成为行业增长的主力引擎。但部分险企在抢占市场份额过程中,长期存在支付高额手续费、低费率承保等行为,导致费用率居高,甚至出现“增收不增利”的怪象。业内人士坦言,行业内卷式竞争愈演愈烈,部分险企“拼费用、拼返点”的做法已偏离保险风险保障的本源。

此次印发的《通知》将“优化考核机制”置于首位,要求财险公司合理降低保费规模、业务增速、市场份额的考核权重,提升合规经营、质量效益和消费者权益保护的权重,明确摒弃“唯规模论”的经营理念。中央财经大学中国精算科技实验室主任陈辉认为,这一调整有助于引导险企从追求速度和规模转向注重质量和效益,加快构建内生性的增长机制,形成可持续发展的经营韧性。所谓“报行合一”,是指保险公司实际执行的保

险条款和保险费率必须与报送监管部门备案的内容保持一致。陈辉表示,高费用是非车险持续亏损的主要原因之一。部分险企以虚列费用、拆分保费等方式突破监管约束,导致成本率畸高,风险定价失真。推行“报行合一”将从根本上遏制过度依赖中介渠道、低价揽客的行为,倒逼险企强化产品设计、精算能力与风险管控,从“打费用战”转向“打创新战”,对改善非车险长期亏损的结构性问题具有积极意义。

《通知》还从多个维度提出了刚性约束。监管要求财险公司科学厘定保险费率,合理设置预定附加费率和手续费率水平,不得通过虚列费用、特别约定、批单或备忘录等方式变相突破备案标准;应建立费率定期回溯和动态调整机制,当实际经营偏差过大时,须重新备案或暂停销售相关产品。同时,监管部门要求保险公司据实列支费用,为销售支付的中介费用不得超过备案上限,不得以宣传费、技术支持费、防预费等形式变相支付手续费。不少业内人士表示,这些规定将有效封堵费用虚列、账外经营等灰色地带,促使行业回归规范化经营。

在保费收入管理方面,《通知》首次明确非车险“见费出单”制度,即保险公司须在收取保费后再向客户签发保单并开具发票。这一机制旨在防范账外操作和虚假套费行为,压缩应收保费规模,减少理赔纠纷风险。中国人保已率先启动非车险费用

治理专项工作,公司成立“报行合一”工作专班,对责任险、企财险等重点险种进行产品和定价模型的系统性整改,并在山东、云南等地率先试点“见费出单”,确保费用支出真实、透明、合规。中国人保相关负责人表示,“报行合一”不仅是监管要求,更是推动行业自我革新的契机;通过优化费用治理和风险减量服务,非车险业务将回归保障本源。

监管层的“硬约束”也与行业的“软自律”形成合力。《通知》明确,金融监管总局各派出机构要加强对手续费率异常、费用率突变机构的监测,发现问题要及时约谈、检查;对存在虚假报送、违规调整费率的机构将依法处罚。同时,保险业协会、精算师协会、银保监会和上海保交所等机构也将发挥支撑作用,制定示范条款、基准风险损失率,推进非车险标准化、智能化监管体系建设。

中国社会科学院保险与经济发展研究中心副主任王向楠认为,“报行合一”改革的核心目标是促使保险公司严谨设计与执行产品条款和费率,构建健康市场秩序,推动行业从追求规模、竞争渠道转向关注风险、竞争服务,实现高质量发展。他表示,改革初期行业将经历短期阵痛,一些依赖费率竞争的小险企保费增速可能放缓,中介机构收入也会下降,但长期来看,有助于形成“优胜劣汰”的市场格局,让具备产品研发、风险管理和服务能力的公司脱颖而出。